

想做拼多多店群，现在哪种玩法容易出单？干货分享

产品名称	想做拼多多店群，现在哪种玩法容易出单？干货分享
公司名称	太原市小店区力辛商贸行
价格	2980.00/套
规格参数	
公司地址	山西省太原市小店区小店街道康宁大厦1201
联系电话	15135807708

产品详情

近两年什么创业方向火，是拼多多电商，由于门槛低，投资少，有电脑会网购就可以做。当然，一个行业总有赚钱的也有不赚钱的，有人靠电商一个月赚几万几十万，有人做了几天不赚钱就不做了，回到月薪三五千的工作。

分享下我自己做拼多多无货源操作流程。

选品：选品就是选择好做的类目，竞争小的商品，比如我们想做五金，在整个五金类目中，近期哪些关键词是大家搜索量比较高的，我们就把这些词汇保存下来。

采集货源：把选择好的蓝海词放到采集软件中，采集市场竞争小的商品类目。然后过滤商品，过滤品牌词，敏感词，就是容易出错的词汇都要删减掉。

上货：优化好的数据，放到上货软件中，调价上传。可以分批，分店，分类目进行上传，可以多店上传。

无货源网店，前期做的是百货店，流量来源是依靠铺货的模式来获取自然流量的，每天每家店需要上传五六百件，一般上传到五千件左右，开始清理无流量，换货继续上新。

几轮沉淀后，继续清理无流量商品，观察每家店出单的商品是哪个类目，再次上新就围绕着出单的类目来上传，把类目做垂直。

订单：客户在咱们店铺下单后，我们根据客户地址信息去厂家下单，厂家发货后，物流消息会自动同步

到自己店铺中。

客服：不管是售前还是售后，都要及时回复客户的信息，帮助客户了解商品，促进成交。售后问题更是要解决好，降低退货率，毕竟我们是靠订单量赚钱。

总结：如果你是新手，没有做过网店，只要能理解这些内容就够了，因为自己没有上手实操，讲太对也只是纸上谈兵，想做网店，了解模式，看好市场，就可以直接开搞。

关于运营：

运营方法多样化，因为有些朋友做电商已有好多年，对这个项目有自己的理解，或者尝试多种方法，选择适合自己的玩法，只要能出单，都是好方法。

淘上拼：就是上面讲到的，通过Top 100w 20w的下拉词，和电霸蓝海词，分析关键词爆款采集

拼上拼截流：复制同行店铺有销量的商品，同样是做无货源网店，在他们店铺能出单的，商品数据会更加准确，目前市场做店群和代运营公司大多都在用这个方法。

利润：根据目前的市场，平均单店月产出800-1000，不要想太高，有些大佬可以做到几千几万，但是你做不到。选择大多数人能做到的水平，不要过于为难自己。