

抖音小店代运营 怎么开家抖音小店 零基础从注册店铺到运营

产品名称	抖音小店代运营 怎么开家抖音小店 零基础从注册店铺到运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	82.00/份
规格参数	公司:浙江云首 服务期:一季度 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

抖音小店代运营 怎么开家抖音小店 零基础从注册店铺到运营

一、开店步骤

开店前你需要准备的资料有：三证合一/二证合一的[营业执照](#)原件，个体户或者企业户都可以

步：百度搜索抖音小店

会直接出来页面，点击【立即入驻】

第二步：注册登录账号

第三步：选择对应的主题，点击【立即入驻】，填写营业执照和经营者以及店铺信息

开通营业执照相关要求：

- 1、需提供三证合一/二证合一的[营业执照](#)原件扫描件或加盖公司公章的营业执照复印件；
- 2、确保未在企业经营异常名录中且所售商品在营业执照经营范围内；

3、距离[有效期](#)截止时间应大于3个月；

4、证件需保证清晰完整有效。

根据我的个人经验，强烈建议大家注册个体户的营业执照即可，个体户注册成本低，下证快，而且以后规模做大了，税收方面也有很多优惠措施。

第四步：填写资质信息

1、填写资质信息：提交营业执照、法人/经营者身份证明、店铺LOGO等信息。

2、平台进行资质审核：约1-3个工作日。

3、账户验证：对私银行卡号+银行预留手机号或对公账户打款验证，约1-3个工作日。

4、缴纳保证金：按照经营类目收取，2000-5000元不等。

这些全部完成，恭喜你，就成功入驻抖音小店啦！！！！

其实抖音小店开店得步骤非常简单，根据每一项步骤的要求填写相关数据就好了。

二、抖音小店开店费用

抖音小店本身开店成本并不高，店铺的保证金不开店之后也是可以退的，主要在以下几个方面有花费：

a.注册营业执照100~500元不等，看你找的什么渠道办。

b.店铺保证金2000~5000元不等，主要看你经营什么类目。

c.采集软件5元/月，发货软件15元/月，其他软件预算每月不超过100元。

d.流动资金，由于买家在抖店付款之后有回款周期，根据每天订单量的多少大概需要2000~5000元不等的流动资金。

有关于抖店开店方面的费用目前差不多就是这些，所以开一家抖音小店真的不需要很多钱！

抖音小店的玩法和盈利步骤，从开店到出单整个环节的相关所有资料，我都整理好了。包含抖音小店的课程、快速爆单[思维导图](#)、新手必看资料包和所需的所有工具。

三、快速起店的运营步骤

今年3月份，我们开通了个抖音小店，从其他电商平台复制了1万个左右商品，批量上传到抖音小店。不拍视频不直播不投放，单纯靠免费流量！

4月份店铺销售额40多万（仅代表个人收益）

5月份的时候店铺销售额翻倍到了90多万（仅代表个人收益）

6月份的时候店铺销售额突破了110万（仅代表个人收益）

同样的运营方法，我们的讲师复制到其他20多个店铺，也都在一个月內陆续取得了很不错的效果

具体怎么玩呢？接着往下看

1、高效选品

选品的话主要靠软件采集，采集的软件在抖音小店的服务市场有很多，一般是5元钱/月，比较便宜。

注意，选品大于一切。产品不行，再牛逼的运营都是白搭。

我们一般采集的渠道是以下几个：拼多多、淘特、阿里巴巴、抖音精选联盟。

抖音小店目前非常适合做无货源店群，大的优势就是在于单店多可以上传10000个商品，由于商品数量多，哪怕碰运气都能碰到一些产品出单。

当然，抖音小店选品肯定是有技巧的，根据科学的方法选品，0销量0评价也能出单。

2、搞定流量

佣金

即可，还有就是抖音的各种推荐流量，类似于淘宝的猜你喜欢，还有一少部分搜索流量。后期等你的抖店销售额[利润](#)高了以后，你就可以尝试用一些付费推广，比如千川、小店随心推以及大家熟知的dou+。

盘点了一下，主要的流量渠道是以下几个：联盟达人合作、抖音推荐流量、抖音搜索流量、巨量千川、小店随心推、Dou+

下图是我们近刚起的一个新店的交易结构，前期主要就靠联盟的达人带货和推荐流量。

3、快捷发货

有了订单之后就需要发货，不管是几单还是几百单，同样可以用抖店服务市场的软件批量高效的搞定，这种软件一般15元/月，也是花不了多少钱的。

四、常见抖音小店疑问（有问必答）抖音小店都适合哪些人做呢？

- 1、 没有开过店铺，初期创业新手，能快速出效果并赚取收益
- 2、 做过淘宝/拼多多的中小卖家，不满足于现状，想要拓展销售渠道增加销售额
- 3、 有一定的空余时间的宝妈或者上班族，想争取额外收入的
- 4、 执行力很强，已有的项目遇到瓶颈，想要拓展新项目
- 5、 做过店群模式的掌柜，批量化运作收益更好

抖音小店现在处于红利期吗？

是的。我们自己从今年3月开始。陆续做了20个店铺。高的一个月上百万营业额，而且不拍视频不直播。就单纯靠免费流量。

新手可以开抖音小店吗

可以的，这个对新手很友好，没有传统电商那么复杂，而且流量巨大，去做了，很容易出效果；

以我自己实践的成果，以及近教了几十个学员的案例情况来看，目前抖音小店还处在红利期，好好学习一下，再根据科学的方法去操作，很快就可以出单，一单一个店铺爆单了，马上可以多开几个店铺，哪怕一个店铺一个月只有2000元利润，10个店铺理论上就是2万的利润，任何机会只属于有准备和有执行力的人。