

# 抖音小店茶叶入驻直播基地报白流程

产品名称	抖音小店茶叶入驻直播基地报白流程
公司名称	河南抖锋科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	洛阳市洛龙区正大国际东区6幢1312室
联系电话	16692342424 16692342424

## 产品详情

茶叶入驻抖音小店应该选什么类目？如何开通抖音小店？也是非常重要的，抖音算法机制越来越成熟，视频质量高，通过流量池叠加，一个视频就可能带来几百万上千万流量，在巨大流量的加持下，很容易推爆一款产品，并且流量的获取成本非常低，对于抖音带货前景的看好我主要基于以下几点分析：1、短视频内容形态已经成熟，用户习惯了短视频内容消费方式，短视频电商消费习惯成熟，有大量的用户基础；2、整个短视频内容电商的商业基础设施经过不断的尝试日趋成熟，电商工具、流量工具、内容工具及转化工具更好的服务商家、内容机构和达人；

传统电商模式流量运营成本居高不下，目前短视频电商为了抢夺原有电商商家，政策扶植和流量扶植力度大；年轻用户和下沉用户触网媒介就是短视频，并且习惯在短视频娱乐过程中下单，未来流量增长潜力巨大；5G时代即将到来，更快的传播速度会让短视频娱乐和消费体验更好，必将进一步引爆短视频电商。抖音网红带货项目为什么火，揭露抖音月销2亿的秘密，抖音带货原因大致总结一下分几点。好品是关键，现在直播平台上主播成千上万，头部有影响力的主播越来越明白一个道理：想长久带货，做真正有价值的主播，不带“烂货”是基本原则。否则带一次即便火爆了也难以形成复利与正向积累，无法形成自己的长效IP。

选品覆盖流量，选贴合自己粉丝刚性需求的品，刚需让人不用费心决策。2) 频次高的，品在直播间反复出现容易加强品牌印象。3) 客单价低的，网购便宜是大众消费普遍心理，很多产品品牌观众是次听说，客单价低降低试错成本，容易刺激购买。高佣金驱动大网红效应。很多商家担心大网红要给高额坑位费，殊不知大部分有带货能力的主播都不会在这一块上过分纠结。事实上高佣才能驱动网红拼命帮你带货。一旦有大网红在自己直播间卖爆了你的品，之后就会形成一系列良性循环，大小网红争相想找你当供货商找你谈合作，届时商家才真正掌握选网红的主动权和话语权。

直接来电咨询~报白