

# 众盈私护微商系统开发，众盈私护微商软件

产品名称	众盈私护微商系统开发，众盈私护微商软件
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	9800.00/套
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

## 产品详情

众盈私护微商系统开发、众盈私护微商模式制度开发、众盈私护系统软件开发、众盈私护分销分红系统开发、众盈私护代理系统开发

想要获取大量粉丝，并通过粉丝变现，必须要认清粉丝的两大类型。

一是公域流量：是指在社交媒体平台（社区、自媒体、短视频）平台获取的关注者。

二私域流量：是通过，个人号、社群、公众号获取的粉丝，可以实现实时触达。

但在流量红利消失以后，所有的创业者都把经历聚焦到了，私域流量池。

连接点的意思是，借助公域入口，通过个人号去加入，并通过个人号展现个人IP或者品牌IP、相同的介绍及形象。

当有新品活动、优惠折扣、以及粉丝福利的时候，也可以通过群发功能+朋友圈同步推荐给粉丝。

面对私域流量和社交电商发展，我们要怎么把握住机会呢

### 一、众盈微商模式制度开发

众盈将经销商分为5个级别

低级别是报单门槛为699元的VIP；

拿货价是每盒699元；市代门槛是1845元，拿货5盒，拿货价为369元；

官方门槛是13450元，拿货50盒，拿货价为269元；总裁门槛为34350元，拿货150盒，拿货价为229元；股东门槛为123660元，拿货540盒，拿货价是229元。

不同级别对应的收益自然不同，除了零售利润和级差利润外，参与者还有直推奖可拿，市级代理推市级代理可拿8%；官方代理推官方代理可拿8%；总裁推总裁是15%；股东推股东也是15%。

到了总裁或者股东级别，还能拿到团队绩效，业绩1万拿2%；业绩3万拿4%；业绩6万拿6%；业绩10万拿8%；业绩20万拿10%；业绩30万拿12%；业绩50万拿14%；业绩80万拿16%；业绩120万拿15%；业绩200万拿20%；业绩300万拿22%；业绩500万拿23%；业绩800万拿24%。举个例子，如果总裁A推荐了一个总裁B，那么除了15%的直推奖以外，还能拿到4%的团队奖，合在一起就是6526元；如果总裁A继续推荐了总裁C，那么总裁A的团队业绩就从4%变成了6%。

高级别的股东还可以拿到全球分红：直推一代能拿15元/盒，第二代能拿8元/盒。

## 二、打造微商商业模式要注意什么

### 1、规则的建立

任何商家、亦或者厂家在做分销的时候都需要针对其进行分析并制定相应的规则。这些规则有效的监控渠道走向，有效的监控其正向发展，对于其分销商的操作起到指引作用。

### 2、奖励制度的建立

作为分销商也是需要从中赚到钱，因而对商品的定价权必须要由商家进行监管。而商家对分销商的鼓励政策就是奖励制度。分销商可以自行的扩散，并挖掘出下一级分销商，而商家给予的奖励也是必须考虑到这方面的因素。这才是良性的循环，不会出现问题。

### 3、监督机制的建立

有了规则，有了奖励，那么作为商家下面的工作就是执行了。监督检查自己的制度是否真正的执行，效果有多大，掌握这些才可以让商家更好的实现营销效果。同时，对分销商的监督，也会促进其正向发展。

我司有现成成熟系统，有需要就快快联系我吧