

28days美容院拓客系统模式解说

产品名称	28days美容院拓客系统模式解说
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

28days美容院拓客系统模式解说：1.品牌形象系统；形象是品牌的根基，品牌形象与品牌不可分割，形象是品牌表现出来的特征，反映了品牌的实力与本质。品牌形象包括品名、包装、装潢、广告设计等。2.品牌营销系统；品牌营销不是建立庞大的营销网络，而是利用品牌符号，把无形的营销网络铺建到社会公众心里，把产品输送到消费者心里。使消费者选择消费时认可这个产品，终端门店选择合作时认可这个品牌。品牌营销的关键点在于为品牌找到一个具有差异化个性、能够深刻感染消费者内心的品牌核心价值。3.顾客经营系统；任何一个企业，任何一个美容院都不能离开客户，没有了客户我们就没有了收入，没有了业绩。很多时候我们不是缺顾客，缺的是留住顾客的方法和系统，我们缺的是不停的创造客户想要的价值，如果没有给到顾客想要的价值，顾客就不会一直跟着我们走。4.员工薪资系统；员工薪资系统是对员工薪资支付、薪资策略、薪资水平、薪资结构等进行确定、分配和调整的动态管理过程，良好的薪资系统可以帮助门店更有效地吸引、保留和激励员工，从而起到增强门店竞争优势的作用；同时，薪资又是一个非常敏感的话题，它与员工的利益密切相关。5.店务管理系统；店务管理是z复杂也是z关键的，它是所有美容院经营的法宝，店务管理包括门店日常运营管理、产品项目管理、员工管理、顾客管理、业绩管理等。6.会员PAT系统；金思维28days独创的美容院超级会员PAT系统，是一个员工和顾客共同成长与学习的平台，是一个拓客与教育的平台，是实现美容院业绩目标的平台，是维持客情关系的重要平台。7.业绩倍增系统；增倍学是世界文化宝库中的一颗魁宝，它广泛运用于社会各个行业的管理。金思维28days独创的美容院“业绩倍增实战系统”实现门店客源翻10倍！经营业绩翻10倍！员工收入翻10倍！8.微道谋略系统；微道微营销、微道微管理、微道微教育、微道微倍增、微道微整合，组成了金思维道谋略系统。全面打通门店线上推广、预约与线下服务、成交的现代美容院经营管理新思维。