

智慧数字经营3.0系统功能详解

产品名称	智慧数字经营3.0系统功能详解
公司名称	安徽酷橙信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	合肥市包河区庐州大道与嘉陵江路交口保利海上五月花D922052206
联系电话	15395145763

产品详情

一、支付即会员，会员系统，服务通知，线上储值，积分商城

只要进店消费，就可以成为店内会员，后续通过微信的服务通知，把店内信息一键传达给所有消费过的顾客。有了支付即会员以后，积累一定人数，再做一场会员营销活动，鼓励线上储值。积分兑换是一种会员奖励计划，会员消费获得的积分可以兑换积分商城内的商品。

二、线上+线下为一体的销售渠道（O2O）

1、线上店聚合支付码：以支付为入口，在支付后自动跳转到商户线上店，留存每一个到店的顾客，并结合多种数字营销功能，形成营销闭环，随时触达顾客。

2、线上商城：线下门店推广难，线上商城完美展示商品，突破购物空间限制，一键分享朋友圈方便传播。线上下单，可以选择自提和外送。

4、餐饮扫码点餐、代点单：扫码点餐和代点单方便在哪里？其一再也不用打印纸质菜单，客人自己会用手机点单，不会用的，可以让服务员在手机上代点单；第二节省服务员，逢年过节，进店人多服务员不够，有了扫码点单，再也不用担心人不够用，至少节省一个服务员，现在一个服务员工资都是2500+；第三提高翻台率，服务员不用前台后厨两头跑，前面点完后厨直接出单，方便又快捷。

三、营销方式多样

1、支付后无痕广告（多平台智慧推广）：商家复制自己抖音、快手、淘宝、京东、闲鱼上的商品链接或视频链接，完成上传，凡是在店里消费的客户，打开这几大平台会自动跳转出商家的宣传视频或商品，从而触达离店客户，进行二次曝光。

2、爆店码：一款实体商家与某音流量紧密相结合的门店运营营销爆客解决方案，每一位顾客都是您的店铺引爆点，快速抢占全城流量。

3、拼团砍价：商家可以把线下或者多个公域场景的用户，导入自己的私域流量池，通过利他的思维，为用户提供附加值，让用户对店铺产生认知和信任，从而达成二次复购。

4、直播带货：一场好的直播活动，可以为商家大幅度增加营收、提高粉丝数。智慧数字经营小程序的直播带货功能，可以帮助商家去完成一场直播带货活动，在通过小程序积累了一定量的粉丝后，商家可以将直播带货活动分享在微信朋友圈，粉丝可以将直播活动转发给自己的朋友，吸引新的粉丝，起到裂变引流的效果。直播间做活动，加强紧迫感，互动性强，黏性高，更直观地实现私域流量的增加和转化。

5、多方式发放优惠券：附近3公里发券：以商家的店铺为中心，附近3公里只要有人使用微信支付成功，就可以看到该店铺的优惠券。数字优惠券：用定向群发的方式给客户发送优惠券的信息，便于激活客户，吸引客户领券消费。不用第三方软件，免去高成本的手续费，自己发更高效。

6、自定义用户画像，实现千人千面：智能时代下的智慧数字经营系统，让一切都更加智能。通过互联网大数据分析，商家可以了解顾客的消费情况及消费喜好，从而定向消费人群，布局营销，提高二次复购率，实现千人千面。

四、不再被繁琐的数据所拖累

一般的小型商户，商户通常需要在每日打烊后进行数据统计，一些中大型的店铺，除了每日的数据统计外，还需要做月度、季度以及年度的数据盘点。传统的人为数据计算方法，不仅耗时，还容易出错，效率十分低下。使用智慧经营系统商家可查看总营业额、实时金额、优惠金额、退款金额、订单量、客单价。并自动分析微信支付、支付宝支付、会员支付以及现金支付，商品销售排名状况，一目了然。为经营者提供有效的数据分析，在增加经营者数据统计效率的同时，还可以提高经营者决策的准确性。

如果你也对智慧数字经营3.0系统感兴趣，评论区一起交流吧。