

抖音小店要不要做？到底如何做才能赚钱？

产品名称	抖音小店要不要做？到底如何做才能赚钱？
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	1000.00/单
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

一、抖音小店目前的主流玩法

1：自播自带（传统玩法）。

自播自带一句话概括就是自己直播（或自己拍[短视频](#)挂小黄车），自己卖货，自己的店铺，从流量到产品以及小店各个维度都是自己的一整套玩法。

2：精选联盟（产品优质）。精选联盟主要是自己开好小店上架产品然后通过与达人合作，让达人带货的形式把产品卖出去，达人负责流量端，我们负责店铺端和产品端。达人带出去货，我们相应的支付一定比例的佣金即可。

3：猜你喜欢（纯自然流量）。猜你喜欢的流量主要分为两部分：一是目前抖音刚推出的抖音商城的位置，目前抖音检索页面，黄金位置，出现“商品”，检索关键词排的内容不是以前展示的视频，而是店铺，未来2年内抖音发展趋势肯定是互联网电商平台，会打造出类似淘宝、京东、拼多多一样的电商平台，今后10年内，互联网抖友都会喜欢在抖音内消费，因此如果你要重新小店经营，一定要在这2年把店铺做起来，越后面越难做；二是抖音用户在下单之后或者评价之后下来会有一个你可能还会喜欢的页面，页面下方会有一些推荐产品。

二、抖音小店适合哪些人做

- （一）在互联网上一直找项目的；
- （二）操作过拼多多以及淘宝咸鱼等其他平台店群项目的；
- （三）做过抖音直播或者 [短视频](#)项目的；
- （四）不甘心成为一个平庸的人，想靠自己实力奋斗一把从而实现财富自由的；
- （五）想赚钱的，想快速靠自己赚钱的。

三、抖音小店目前操作的话有哪些门槛

(一) 需要营业执照开店铺 (营业执照可以是个体户和公司企业, 我这边有办理渠道, 费用200-500不等, 不同地区价格不一样。)

(二) 需要缴纳小店店铺保证金5000元 (具体看类目情况而定, 至少2000元)

(三) 电商是一个重资金运营的项目, 即使是一个店铺至少也要准备5个W的资金来作为周转资金。因为客户拍下商品后, 你需要先垫付货款, 由第三方平台给客户发货, 客户收货后, 资金就回到你的账户了, 一般周期是2个星期。

(四) 需要投入大量的精力来选品和运营店铺 (兼职也可以, 店铺少一些即可)

四、做这个项目到底能不能赚钱, 能够赚多少钱?

(一) 这个项目百分百赚钱, 但不是每个人去操作都可以赚钱, 目前我们团队的99%已经能达到日销售100单以上。

(二) 抖音小店的利润并没有外面各个大佬说的那么牛逼, 新手单个店铺单日利润1000-4000元, 这个是大多数人的情况。目前我们的小店成绩如图、视频所示: 5月3日-6月1日, 2.18万单产品销量, 49.39万销售额; 5月26日-6月1日, 3849单, 8.25万; 6月1日671单, 1.42万, 等等数据。

(三) 电商项目和其他项目的本质区别: 在于电商项目硬性投入较少, 但是利润相对来说比较丰厚, 回款慢。

(四) 售前售后服务到位。做生意, 一定要记住, 和气生财, 客户是上帝, 对客户一定要做到百问不厌, 及时回复, 了解产品, 了解客户需求, 解决客户实际问题, 推荐产品使用, 售前产品客服一定要好好把握每一个流量, 售后做好维护, 尽量让每一个客户给你产品晒图好评。

五、关于大多数人想问的问题

(一) 做什么类目比较好? 类目做什么类目都可以, 推荐百货类。其中化妆品, 食品, 图书, 3C类需要一定的资质, 不建议大家操作!

(二) 一般要多少天才可以出单? 主要还是看选品, 一般来说7-15天出单, 20天左右稳定店铺出单量, 达到一定的单量比! 我们目前一个店铺可日销售1万单以上。

(三) 抖音小店这个项目可以维持多久? 抖音不倒, 抖音电商不倒, 抖音小店不倒, 所以不要想他可以做多久, 他可以很久很久, 早入局早赚钱, 先入局者早吃肉, 晚入局者看能不能喝汤, 现在还是吃肉阶段!

(四) 这个是做店铺, 不需要拍视频和开直播, 所以不用担心这两个不会做, 有没有影响, 能不能卖出去货!

(五) 货源从哪里来? 货源平台: 京东、京喜、拼多多、苏宁、网易考拉、蘑菇街、美丽说、1688、17做网店、Vvic搜款网、网商园、杭州女装网、四季星座、唯品会、四季青、拍酷网、购途、爱买卖、搜鞋网、我要做网店、衣联网、当当网、一号店、淘睡衣、包牛牛、幸福街、生意网、箱包网、折800、二童网、贝贝网、常熟男装网、51淘羊网、找家纺、91家纺网、591网销、伙拼云商、必要、开山网、17青创城、寺库、美美淘、孔夫子旧书网、一起火、喜地、云车品、业电商城、货牛牛、头条商城、淘集集、微店、席世家、多商网、婚礼纪、湖南消费扶贫平台、义乌购、蜜芽宝贝、国美、蓝航电商、聚衣网、有赞、童商网、鞋库网、qoo10、rakuten、洋码头、akMall、QuuBe、军埔、闽鞋网。我

们主要从拼多多平台找货源，软件自动对接，自动上架，下单采购，自动发货。

六、为什么我建议大家现在做抖音小店？

（一）抖音有着不可匹敌的流量，而这些流量将其变现，电商是而容易的。

（二）抖音小店平台目前是野蛮生长期，任何一个平台在这个阶段，都会给予商家大量的扶持和帮助，并且他的规则相对来说要少很多。

（三）做项目归根到底还是为了赚钱，因为现在做这个项目的确赚钱，但前提是做好，用心做，执行力强的来做！