

# 国珍优选制度模式系统开发

产品名称	国珍优选制度模式系统开发
公司名称	广州领科网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市海珠区琶洲
联系电话	18022888954

## 产品详情

三是定位不同，传统零售企业立足终端本身，看重终端盈利。而新零售立足消费者、注重提高消费者消费需求的满足和挖掘各种消费场景。国珍优选系统开发【咨询找张辽】，国珍优选App开发，国珍优选小程序开发，国珍优选模式开发，国珍优选商城开发

### 国珍优选开发详情介绍

国珍优选“荐康客”平台会员分为三个等级：V1、V2、V3，当你消费了330元产品后你就是V1，最少推动十人消费后就升级为V2，十个V2再推动十人消费后你就升级为V3。

### 国珍优选荐康客盈利模式：

V1达成条件，自购330积分，提成比例5%

V2达成条件，提成比例25%

V3达成条件，提成比例35%

自购时，根据自己级别：V1时回扣5%；V2时回扣25%；V3时回扣35%。

当V1开拓市场推荐了他人消费，就会得到销售奖。按照自购回扣（提成）比例，V1推荐了新人消费，这个新人就进入了（第二层）V2行列，每推荐1个新人消费就能得到20%提成。因为我们要减去新到客户（

V1) 的5%， $25\%-5\%=20\%$ 。

当V2行列（无论什么人）推荐了新人消费，新人就进入了（第三层）V3行列，但V2行列的人推荐的新人不属于我们直推，就得把25%的奖励让给V2行列，我们能得到V3行列的10%奖励， $35\%-25\%=10\%$ 。

V3绩效奖：

培育了V2或V3市场，两个行列各自都最少有十人消费，我们就升级到了V3级别，每月业绩最少不低于销售额3300元，平台会发给“绩效奖”。

我们下面的团队中，有两个团队各销售了5万元，得到3%的绩效奖；当四个团队各销售了5万元，增加1.5%的绩效奖；当六个团队各销售了5万元，再增加0.5%的绩效奖。

国珍优选模式开发系统除了奖和绩效奖，荐康客还设置了营销奖，在营销过程中还能获得2%的优惠代金券、1%的年终奖、5.5%的店补。这个“店补”是我们在地面开设了营销点，为平台增加了一个销售渠道，因此可以得到5.5%的补贴。

人们对新零售的理解不局限于阿里系的话语体系,已经扩大范畴。所谓新零售就是更高效率的零售,不同的时代存在不同的对标,对于小卖部时代大卖场的出现是新零售,对于大卖场时代电商的出现是新零售。新的更高效率的卖酒工具或渠道,都自称为酒类新零售,包括O2O,或者渠道数字化、防伪防窜数字化、智能卖酒柜等等。