

谷物传奇模式系统开发

产品名称	谷物传奇模式系统开发
公司名称	广州鼎峰网络信息科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13724186946 13724186946

产品详情

谷物传奇模式系统开发，谷物传奇新零售系统开发，谷物传奇模式系统开发，谷物传奇微商新零售商城开发，谷物传奇代理系统开发，谷物传奇微商模式开发，谷物传奇模式APP开发。

现在5G时代，短视频已流行起来，所以微商品牌要懂得短视频打造个人、品牌IP，把粉丝流量经营好，再进行销售出货，微商品牌可以组合矩阵号引流，不止在抖音平台，还要在快手、视频号、火山、B站等，以多平台、多维度进行圈粉，实现短视频带货，所以微商品牌要精细化运营短视频内容

一、谷物传奇模式系统解说：

1.零售商定金2万，给20箱产品，只能招零售商，发展一个得8千元（假设发展三个零售商就已经回本并且赚了4千元现金和20箱产品）。

2.批发商定金5万，给50箱产品，不仅仅能发展批发商（一个得2万元），还能招零售商（一个得1.62万元）（假设发展两个批发商和一个零售商就已经回本并且赚了6千元2百元现金和50箱产品）。

3.总代定金10万，给100箱产品，不仅仅能发展总代（一个得4万元），还能发展批发商（一个得4.2万元），还能招零售商（一个得1.68万元）（假设每一种代理都发展一个就基本回本了=9.88万元，手里还有100箱产品）。这100箱产品按照428元每箱卖出去的话（如果不计营销成本的话）是17.12万元，换句话说来说，总代只要发展一个总代以及一个批发商和一个零售商，再把货都卖出去的话就净赚17万元（不计时间成本和营销成本）

微商品牌运营离不开社群，在社交平台上建立兴趣社群，比如公域流量引到私域后，可以建立社群，与粉丝互动，为粉丝提供各种干货、福利，为粉丝解决各种问题，增加粉丝的粘性，体现出这个社群的高价值，让品牌与粉丝建立深度的信任，不断为自己赋能，后续再进行快速裂变。