

# 绿鑫趣拼商城系统开发

产品名称	绿鑫趣拼商城系统开发
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

## 产品详情

绿鑫趣拼系统开发，咨询王经理，绿鑫趣拼拼团商城开发，绿鑫趣拼拼团软件开发，绿鑫趣拼模式开发，绿鑫趣拼小程序开发，绿鑫趣拼拼团系统定制，绿鑫趣拼商城源码开发。

拼团能够有效帮助商家吸引用户流量、获得盈利，同时能够让用户享受更加优惠的价格，因此这种方式被许多商家及用户所喜爱，并且也应用到多用户商城系统中。那么这种系统怎么帮助商家获客呢？下面一起来认识下！

拼团返利商城流程介绍：

- 1、拼团商城系统，是基于朋友圈的好友的转发扩散，获取拼团优惠。首先选择商品开团：选择拼团商品下单，团即刻开启，但团长完成支付，发送拼团链接邀请好友一起拼团，并在团开启后邀请到相应人数的好友支付，此团方能成功。
- 2、团长：使用拼团商城系统开团且该团个支付成功的人。
- 3、参团成员：通过拼团商城系统分享出去的该团入口进入并完成付款加入该团的团员，参团成员也可以将该团分享出去邀约更多的团员参团。
- 4、团购成功：从团长在拼团商城系统开团邀请到相应开团人数的好友参团，则该团成功，卖家发货。
- 5、团购失败：从团长通过拼团商城系统开团后未能找到相应开团人数的好友参团，则该团失败，系统会在自动原路退款至用户的支付账户。

6、返利模式：拼中的拿商品，拼不中的返还金额并赠送相应的积分。

举例：5人拼团，1人拼中得商品，4人拼不中得红包补贴，某X产品日常零售价299元，在某拼团上拼团价只要229元。假设该产品需5人成团。当5人成团后，系统将随机抽取出1名幸运用户为拼中用户，1名幸运用户以229元拼团价拼中X产品。剩余4名参与者未拼中，系统自动将他们预付的229元预付款原路退回，并奖励这4名参与者39元/人的参与奖励补贴。

商家的商品就这样一传十，十传百，无限分享下去，N倍的流量曝光，再进行拼团购买活动，这样业绩短时间就翻几倍。而且这种推广还是持续性的，商家薄利多销的同时，还建立起好的口碑。拼团虽然只是营销活动中的其中一个功能，但只要商家将里面的功能合理利用是能够发挥出很好的效果的。