

拼多多开店，想做一件代发，对接不到好的货源怎么办？

产品名称	拼多多开店，想做一件代发，对接不到好的货源怎么办？
公司名称	杭州邦辰网络科技有限公司
价格	3999.00/个
规格参数	
公司地址	钱塘新区2号大街511号东投新悦广场
联系电话	18969135066

产品详情

拼多多开一件代发店铺，货源有四种可选择途径：

1) 周边货源：

这个可以看看自己身边所信任的人有没有开厂或者是从事制造业的，如果有就能看看他们的所生产的产品需不需要他人帮忙代销，一般这种都不需要进货的，只需要谈好产品的成本即可，有订单了就去拿货没有订单则不需要进货。

2) [批发市场](#)：

如果想降低商品的进货成本，可以去一些线下批发市场逛一逛，通过低成本的投入采购货源，当然有的批发市场老板也会做线上批发服务，可以通过不进货的方式进行合作。

3) 阿里巴巴：

阿里巴巴是一个比较大的线上批发市场，平台上面基本上都是源头货源，商家只需要在平台选择自己需要的货源并进行申请分销即可，通过之后就可以在线将厂家的货源铺到自己的店铺上。

阿里巴巴算是比较成熟可靠的一个平台。在上面，基本都是各大厂家。骗子相对比较少，资金相对有保证。至于一键铺货可用一键铺货工具。

寻找靠谱一件代发的过程中，有一些常用的判断技巧需要记住：

是否是一手货源

找厂家一手货源，货源稳定，价格更实惠，完善的售后，这样卖货相比会更加省心放心。比如在阿里巴巴首页搜索产品就可以看到很多厂家货源。

是否提供产品原图

这点非常重要，必须要提供产品原图。

一方面，如果供应商提供产品原图，那就不需要再花钱请人自己花精力拍摄图片，可以省去不少麻烦和精力。

另一方面，如果遇到投诉图片侵权的情况可以拿出来证明。

发货速度是否快（考虑发货地）

要注意发货地，还要考虑物流速度问题，毕竟地域较广。选择供应商时比需要考虑发货及时率。与供应商协定标准，要设定达到时间。毕竟卖家下单后，卖家也是要保证自己的发货效率的。

退换货政策是否合理

一定要当心供应商的退换货政策，有的会存在霸王条款，比如质量问题或邮费问题等等。所以，必须要与供应商周旋，多问问题，既为了客户考虑，也是为了自己考虑。

多对比价格、质量等

一件代发起步时，供应商不会轻易地给更低价，如果后期单子做的好后一定要与他谈价格，降低成本。因为也有存在一些供应商，在你做大成功后，需要大量要货时提价，所以一定要多家对比。

避开 [加盟费](#)类

找加盟的人不少都是一些想创业但是没有什么经验的新手，是受骗的高发人群。很多骗子正是利用新手卖家想走捷径的心理设计很多的圈套，所以要尽力避开付费加盟，不要贪图小便宜。在阿里巴巴等平台上拿货的卖家在进货前多方面查询对方信息了解诚信度，有能力的话尽量到对方的展厅进行参观后再做决定。

4) 品牌代理：

这个需要商家去一些品牌公司洽谈代理分销事宜，一般很多品牌商都会有自己的区域分销商或者是代理商，找一个自己适合的品牌然后成为他们的代理商和[分销商](#)即可。

不管是从哪个网站获取货源产品，产品质量一定要重视。产品质量直接决定买家评价，以及售后退货率，不仅跟[利润](#)直接挂钩，还决定了产品是否可以走向爆款，各位卖家一定要重视起来。

更多拼多多一件代发问题咨询、答疑，可以私信我具体了解，另外，可以评论区留言。带你从0到1了解平台和运营逻辑。