

## 芭蕾演出中小型演出（10-20人演出队）

产品名称	芭蕾演出中小型演出（10-20人演出队）
公司名称	秦皇岛智鼎文化传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	暂无
联系电话	13903358291 13903358291

### 产品详情

开录音棚以来，来录歌或者制作专辑的既有当红歌手也有独立音乐人，有北京高校的校园音乐人，有喜欢音乐的上班族，也有带宝贝录歌的妈妈。平均年龄在20~30岁之间，男女比例均衡。其中主要群体是音乐爱好者和独立音乐人，独立音乐人占比稍高些，现在一些选秀节目像中国好声音等的火爆，也刺激了那些爱唱歌的人更愿意来尝试。

近年来，网络直播行业十分的火爆，很多人通过直播，几乎是一夜成名并暴富。所以，一些平民大众的“明星发财梦想”就被鼓点燃的无限膨胀了。在目前，面对大众开放的录音棚项目，也是发财火爆的，很多人都是赚得盆满钵满了。那么，在2020年我们到底应该如何运作一家录音棚，才能日赚千元呢？

录音室的功能中包括了配音室，但一个单纯的配音室很难完成一个正常录音棚的所有功能。配音室一般主要服务于语言录音，而录音室能完成的工作就多了，除了基本的语言录音以外，还应该能完成声乐，各类器乐，合唱等录音。除此之外，还有专门的拟音棚，专门制作模拟一些声音的，还有专门做广播剧的棚，他们的功能都是不一样的。所以，你要做一个什么样的棚，取决于你的需求是什么。至于大概价格，低档次和次之间的差距是非常大的，所以你需要做的是根据你的预算来配置设备。

但是离谱的是越来越多这样的试水作品，或者是个人的简单作品被网络传为“神作”。比如在某节目中被某歌手无情批判的网络歌手，连基本的和弦走向都弹不出来，居然可以写出那样的歌自诩为“原创歌手”。

抖音如今是捧红音乐人的摇篮，在抖音上音乐人通过入驻抖音可以获得更多的曝光，通过直播以及视频，音乐人在抖音上开创了一片属于自己的天地，今年很多音乐人也在抖音上热火起来

歌曲是大家生活中不可缺少的精神支撑，通过歌曲我们能够发现更多的精彩，网络上的热门歌曲更是能够带动大家的心情，互动大家的娱乐生活。

推广费用是作品重要的一项，一首歌曲想要推广跟想要推火差别是很大的，推广费用的多少会限制推广方案也会影响效果，所以尽可能的给多的费用，对于宣传选择以及效果是更好的。

噪音会从墙壁和天花板等坚硬表面反射出来。这意味着裸露的墙壁会反射和放大声音。把这想象成对

着峡谷大喊大叫，听着回声。隔音泡沫和隔音板的目标是吸收声音而不是阻挡声音进入。柔软的表面有助于吸收声音，让你的卧室更安静。正在...隔音泡沫是为它的目的而设计的，不是每个人都想让他们的房间看起来像录音室。另一种选择是用挂毯、厚毯子、被子或活动垫以及其他形式的壁挂覆盖你的墙壁。

一首歌曲要推火是需要有宣传技巧也是需要有天时地利人和的配合，作品是越早推越好，在市场上抓住先机比后出发也是有不同的，如果你还在等待，那么你就有可能错过机会，快速的就是行动，期待大家的音乐都能被推火。

许多发行公司会大量成批买入各种歌曲，在多个渠道发行音乐，歌曲没火，便靠点滴的版权收益，歌曲爆红了，那就快速进入推广宣传程序，毕竟一首歌的价值不可能被压榨殆尽，只要还有人在听，只要还有人记得，这首歌曲就能为你带来收益。

推广歌曲的方法跟方案是很多的，如何才能把歌曲推火这几点就一定要看清楚了。1，作品质量不能太差，这里所说的质量，一般来说还是适听度，歌曲能不能被大众喜欢，他的传播能不能广泛，歌曲适听度就非常重要，一首听起来流畅的歌曲，是更容易让大众接受的也就更容易火起来。

众多网友期许的背后反映出，如今的政务宣传已经跳出了传统的条条框框，抛弃严肃，走近大众，用年轻人喜欢的方式进行政务推广，通过短视频、直播变得亲民，这都是顺势而为的表现。例如，抖音政务一哥“人民日报”，单条视频点赞量可以超过1000万+，采用年轻人独特的话语体系进行表达、根据不同主题短视频配备不同的热门音乐，做到人民“喜闻乐见”的传播。

有了设备就得有人干活，录音师的价格就没数了，好的录音师基本都有自己的棚，不好的录音师一个月在你那赚万把块工资根本没客人来，所以你自己如果不懂录音，死了这条心吧，除非你特别有钱，给某录音师投资一个巨牛的棚，他算技术入股，三五年可能可以回本。

如果连圈子都没有的话，只是有一单生意做一单，那生意肯定是越做越少，后做不下去

歌坛先给的机会很多，我们需要把握当下这个好机会，让自己的好作品更好的发挥它的价值，找准作品，找准重要，这样是新歌推广重要的。

很多人都在想一个问题，就是到底在什么地方不同。经过了解和比较发现的大问题是录音环境，如果排除一般人的录音水平，只有录音环境没有录音棚好了。于是大家就开始折腾自己的屋子，使其达到预期的效果，可是大部分都没有达到预期的效果，究竟差在哪里了？这是很多自制录音棚的疑问。

开店赚钱是大多数创业者首先想到的途径。然而，在日益激烈的商业竞争中，如何把握市场的脉搏，既能发挥自己的一技之长，又能准确拿捏投资时机，从中赚取稳定可观的收益。

录音是一个很的事情，只有领域中的人，才会告诉你什么录音棚更加牛逼一点。作为一个外行，看到了这个录音棚的设备单，你也看不出个所以然来。而录音棚又不同饭店，不会把歌手的录音照片统统po上网，或者挂在录音棚墙上。决定来这个棚录制，必须是行内的推荐、朋友的推荐。这种推荐，只有从棚主的人脉而来。所以，客源还是先从朋友找起吧。这是一个靠口碑和裙带关系的事儿。

而现在的歌手，翻唱的歌比原创的火，原创的里面，能出圈达到不听歌也会哼两句的程度的，李宇春张靓颖毛不易李荣浩薛之谦华晨宇邓紫棋周深张杰等等等等（不论争议排名不分先后，保命）已经算不错了，有好作品，但是说有十首八首甚至五首传唱度高到路人皆知的，都太勉强了。。。

在网络上目前在QQ音乐推广歌曲主要是通过歌曲排行榜的方式来推广歌曲，一首歌曲在登上歌曲排行榜后可以带来几万到几百万不等的试听流量，好的歌曲可能在网络上还能够热起来，上千万上亿的试

听也是有可能的。

目前来说，投资一家录音棚，要做到一个水准的话，我们在装修设备上，前期的投入是比较高额的，二三十万、甚至四五十万，都是需要的。因为在硬件上，一般的录音棚，用的都是的电子管录音话筒和耳机分配器等设备。

根据网络热门歌曲排行榜上的歌曲以及热度来说，当下火的音乐人计划还是非酷狗音乐人-星曜计划莫属，通过星曜计划热门的歌曲是非常多的，很多歌曲在网络上的热度更是相当的高，我们比较熟悉的酷狗音乐人计划歌曲就有几十首，这些爆款的歌曲单日试听都达到了千万级别，可谓相当火。在网络数据上加入酷狗音乐人的歌手高达20多万，上传的作品上百万首，而酷狗音乐人主推的歌曲，红了一首又一首，在热门歌曲榜上我们可以看到这些星曜计划的歌曲，热度跟数量是相当的令人吃惊。

抖音推广公司如何精细化抖音运营？掌握发送，你的作品会被更多的人看到，火会加速！刷抖音多的时段是：星期五晚上；两天；工作，拍抖音视频的步骤？怎么拍摄制作抖音短视频？抖音是什么？简略来说便是一款相似小咖秀的音乐构思短视频App，在这个APP上用户能够拍照15秒的音乐短视频。但便是这个APP。全民都在参加。

录音棚通常面对的是一个群体。如果说是一些综合性的大学或是有乐队的学校这类都比较好点。但如果是什么类强的或是音乐学校附近做这事，基本上就没搞头了

在内地韩国歌曲是有一大批忠实的听众的，韩国的欧巴爱豆是相当受欢迎的，在网络上韩国歌曲排行榜试听量是非常高的。

我们自己能释放的力量毕竟是有限的，所以当以后工作推广到更大范围的时候，就不是我们能手动干预的了。由于抖音是一个音乐类的短视频社交软件，它的评论区就显得尤为重要。既然如此，在写视频的标题文案时，就要考虑设置一些互动问题，引导用户留言。我们发现，有些视频没拍完就火了，过了几天，过了一个星期，甚至过了一个月，视频突然火了。所以这个推荐算法其实很有意思，它会让一些优质的老视频火起来。所以你比较看好一些视频，哪怕一开始不火，你也要继续给它做一些评论，通过朋友圈转发一下。这周他可能不被推荐，但下周可能会被推荐。

对于大学生来说，搞录音棚其实还是比较好挣的。对于大学生就是薄利多销的方法。许多人爱唱歌，爱玩音乐，录音棚就成了他们的好选择。但是有一点，外面的录音棚价格都偏高，如果价格合适，在学校附近或里面做，只要有市场，前景是相当的不错，因为音乐永远都不会过时。

另外一个更主动的投资方式，便是根据当前的音乐市场流行趋势，有目的地购买歌曲，然后针对歌曲进行投资，做各种宣传推广，这种方式被称为“养神曲”，通过小部分的推广宣传，来判定歌曲是否有火的潜质，一旦看到火的苗头，马上加大力度推广，这种类型的投资前期投入高，但是后期将获取源源不断的收入，是许多音乐工作人目前正在做的工作。

交通方便的前提下，房租尽量要低。稍偏远些的话也不怕，毕竟录音不是每天都去的行为，可能两三个月就去一次，因此只要有地铁或者公交可达即可。”

通过活动或者大型项目合作的方式来拓展和维护圈子，比如参与北京各大高校的校园歌手大赛、音乐爱好者的翻唱比赛等，形式为提供音乐支持等。从目前看这种方法的效果还不错，他的圈子也越扩越大，目前有超过5成的顾客都是老顾客介绍而来。全方位服务让客户离不开你。

拿录音室来说，必须达到关起门来，在房间内说话听不到回声，是非常干净的声音。为此，仅房间地面就做了三层隔音，下面是5厘米的双层隔音垫，中间是3厘米的隔音棉，上面又铺了3厘米的柔软地毯。

在网络上很多音乐人或者独立歌手，他们制作了很多的音乐作品，这个歌曲有可能已经发行了一段时间，有些也可能刚刚发行还有的可能还没有发行，他们想给自己的歌曲进行推广，但是又清楚自己的歌

曲到底还能不能推或者能不能推火。

2015年，国家版权局发布《关于责令网络音乐服务商停止未经授权传播音乐作品的通知》，改变了长久以来的音乐格局。

另一种就是只录人声只录唱的，你就是给那些K歌爱好者录录卡拉OK，给公司年会录录合唱，那设备什么的都是扯淡，10万以内连设备带声学装修都搞定，但是，你得把外观装修得好看，让那帮什么都不懂的人进门就觉得“哇！好高大上哦！赶紧自拍发朋友圈！”，你还得花钱找点参加过好声音之类选秀有点小度的人来你棚里假装录录音，多拍点照片贴得到处都是，然后你还得去大众点评、美团等等地方打广告宣传你的“录音棚”，这个营销费用就没数了，前一年每单你可能还得亏钱。然后每月花1-2W找个录音顾问，偶尔帮你来解决疑难杂症，平时主要干活的人从大学雇个录音的实习生，一个月4K差不多了。以上均不包含房租水电物业。

腾讯音乐人开放平台，是腾讯音乐娱乐集团2017年推出的旨在助力行业生态良性发展，为广大音乐人提供作品发行、宣传推广、数据管理、演出支持、作品收益、版权管理与维护、教育培训等多重服务的开放平台，成立四年来，通过收入支持、曝光扶持及推进行业良性发展三大核心举措，助力音乐人全方位发展，目前平台入驻原创音乐人总数超过23万。

录音一直是自由音乐人所向往的。随着高科技产品的普及和推广，使一些过去普通人认为不可能做到的事情有了实现的可能。尤其是电脑的普及，可以使大家享受数字录音的乐趣。记得我次把声音录到电脑里的心情，当时别提多高兴了。可是高兴之余，也有些遗憾：虽然声音录上了，但声音质量很成问题，因为当时的声卡也只能这样了。现在好了，大家可以有很多的声卡选择，真是方便多了，这样几乎人人都可以自己录音，很多人都可以录制自己的专辑了。

在网络上无论是任何歌曲都可以进行推广，新歌，老歌，未发行歌曲或者翻唱歌曲只要你作品是正规的，在各大平台能够正式上架就可以进行网络推广，只是在推广的时候，作品会有细微的差别，新歌，未发行歌曲推广是广泛的，因为他能够覆盖的范围更广，老歌在一些地方会有局限，但是并不影响传播，翻唱歌曲只要有授权，那也是没有任何问题的，所以不必纠结能不能推广这个问题，答案是都能进行推广的，当然有一点作品是不能跨平台推广的。

怎么吸音：常见的是通过多空柔软的材料将声音的能量变为热量消耗掉，如聚酯纤维材料、大棉被、鸡蛋面、窗帘等。对低频的专门吸收可以考虑赫姆霍兹吸音模块，但是门槛较高，不建议自己尝试。

考虑市场，作品迎合市场迎合也是非常重要，在市场上年听众对一些风格的歌曲是有一定的偏爱的，这些偏爱的歌曲能够获得关注自然更高，关注高听众多自然传播起来就更好，冷门的歌曲只能当艺术品来贡。

刷抖音的时候，一些流行的内容背景音乐是很多人熟悉的背景音乐。熟悉音乐背景的推广会提高播放率，这是一个经常被忽视的技巧。一段节奏强烈的音乐往往可以提高一段视频的播放速率，有利于进一步将视频推向下一层流量池。抖音公司

如果我们选在黄金地段的话，录音棚的租金肯定是不菲的。但是我们可以通过多元化的分散经营模式，来化解由高昂租金带来的运转压力的。录音棚的主要业务，是个人唱片制作。我们也可以也依靠自身的条件和优势，为客户来量身定做他们的原创，以及广告及影视传媒的编曲配乐等。

音乐人的热火让抖音也开始加入了这场盛宴，抖音平台也发起了抖音音乐人-看见音乐计划，作为网络上当下火热的音乐宣传平台，抖音在启动计划之后，就立即获得了音乐人的热爱，活动开始上传音乐作品2万多首，其后不断的优质作品输入，让抖音音乐人成了更多人的喜爱。相比其它音乐人，抖音音乐人他的广度更深，歌手能够在其它音乐平台上传音乐作品，似乎是更合乎大众音乐人的口味。

音乐：流行音乐、影视音乐、企业歌曲创作制作；作词、作曲、编曲、录音、混音后期制作、母带处

理；音乐作品发行推广；唱片专辑生产包装（自设工厂）。

如今各大音乐平台是推广音乐佳的宣传平台，这些音乐平台覆盖的全网络的音乐听众以及歌曲粉丝，通过音乐平台来推广歌曲能够给音乐作品带来直接的试听以及曝光，这些也容易让音乐在网络上成为爆款音乐作品。

如今华语歌坛音乐人越来越多，红火的音乐人也越来越多，这让更多喜欢音乐的朋友想要参加这场音乐盛宴。不过音乐人相比传统的唱片歌手，在推广歌曲方面是缺少经验以及资金支撑的，往往一首歌曲推广费用是需要考虑很久。

承接：开工奠基,开盘仪式,开业庆典,时装发布会,开幕仪式,巡展路演,落成仪式,揭幕仪式,典,体育赛事,策划,年会策划,颁奖典礼,电影首映仪式,暖场活动,招商会,客户答谢会,客户联谊会,时装发布会,庆功会等

90年代，我国流行音乐进入鼎盛期，音乐排行榜更是占据了各类音乐节目的一席之地，这些榜单推广了许多优质歌曲，也造就了一个又一个歌坛新星。

声场的设计：隔音主要是堆料，的声场就需要智慧了。首先我们个人对于目前市场上盲目使用款舢板的做法嗤之以鼻，很多淘宝卖家根本说不清楚自得的产品的声学特性，随便弄两张频响曲线貌似很，其实对声场的作用是没有计划的，结果就是你辛苦打造的录音棚的效果是随机的不确定的，就像买彩票一样。扩散体的作用具体要看你的录音思路，录音对象，对于大声压、小面积（80平以下）的排练室强吸音不反射效果有时会更好。因此声场的设计布置，基本分两步走，首先前期可以根据房间尺寸、棚子用途来提前设计一些装置来对大概率会出现的问题进行预防，然后再棚子完工90%左右的时候，通过实际测量，在对现有误差进行修正。声学设计几千字是说不清楚的。

自媒体运营的技巧，首先，您必须了解您是在推广产品还是服务。使用相关工具查找产品或服务的关键词需求和相关词。这些词代表了用户的需求。找到你喜欢的内容。根据标题中的关键字编辑内容。不要八卦主题，素材图片，音乐图片也很重要。

原因很简单，因为抖音能让音乐来了。抖音在欧美很普遍，就说你在传统的读音上面接受知识，你可能会传承音乐。\*\*\*初，没人看的抖音推广上得专栏，一个是家长来看，比如电视节目，“未来妈妈老板”，“下一个熊孩子”等，相关栏目连一两年来不断传播，不管是怎么运用。可能你一来看，有可能是孩子看这么多，当孩子看一个人，你又说得明白了。怎么样，是不是自己不想干。只要出过一个bug，就可以理解了。

抖音是当下人们喜欢的网络平台，在抖音大家可以发现好看的视频，更能够发现好听的背景音乐，抖音热门音乐也是深深的影响着各大音乐平台以及网民朋友，今年在抖音热火的歌曲是一首接一首。

台湾歌手曾经是华语歌坛的霸主，一批又一批的台湾歌手深深的着影响着华语歌坛也让市场亿万粉丝为之着迷，当下内地歌手逐渐发展起来，而台湾歌手如今只有少数还在内地歌坛活跃。

在社会上有非常多喜欢音乐的朋友，他们就是大家比较熟悉的音乐人，如今的音乐在华语歌坛音乐作品上的活跃度甚至超过了传统的唱片歌手，音乐人通过不断的创作以及发行音乐作品来证实自己对音乐的喜爱以及传递自己的力量，不过很多的音乐人比较关心的还是如何获得市场回报，比较不同于唱片公司，音乐人需要有收入来维持自身的事业发展，想知道音乐人怎么赚钱？

每一个行业的投资都是有前景的，三百六十行行行出状元，每个人的经营能力是不一样的，所以现在投资开一个录音棚的前景要看人而定的，很难一概而言。

在网络上各大音乐平台近都发起了不同的音乐人计划，通过音乐人计划，独立音乐歌手能够获得更多的平台推广资源，很多音乐人也在各大平台的音乐人计划中获益，冒出了一首又一首热门歌曲。当然网络上火的音乐人主要是酷狗音乐人，网易云音乐人，抖音音乐人这3大音乐人计划，其它的音乐人如QQ

音乐人，讯飞音乐人，豆瓣音乐人，快手音乐人等等也是有一定的热度，普遍的群众还是比较关心酷狗音乐人计划，网易云音乐人计划以及抖音音乐人计划这3大音乐人计划的热度。

歌曲的话题，一个歌曲它也是需要灵魂，它的灵魂就是来自歌词以及它的话题。宣传之前我们需要给新歌有一个定制的核心话题，歌曲要表达的是什么意思，传递的是什么，这些都是需要有一个交代，并且能够有一个广泛被讨论的话题，这些在宣传的时候，我们围绕这个话题去做，才能让听众对歌曲更有吸引。

此外，你会发现它们也具备良好的音质。有许多录音室人士和音乐家发现，他们品牌的耳机是自己的工作或演出所需的理想耳机，同时非常实惠。声音很自然。

棚大致分为两种，一种是可以录制乐队编制、甚至管弦乐队的，单纯一间录音室的面积至少在20平米左右，按照比较普通的声学装修设计，5000一平，10万先准备好。

在网络上通过音乐推广公司推广歌曲是直接也是容易的，音乐推广公司他们在推广歌曲的时候有的判断，对于音乐市场也非常熟悉，这样让他们指定方案以及进行网络传播会比较方便，当然寻找比较靠谱的推广公司就比较重要的，音乐资讯推广网是一家由10余年的音乐推广经验的团队，如果想直接推广音乐，可以让他们来操作。

《中国潮音》也非常用心，为了用音乐的形式推广中国风、中国艺术，中国文化，邀请了大量的音乐人、歌手成为学员。

推广渠道，在网络上推广歌曲方法方案是有无数的选择的，不同的推广渠道自然会影响到歌曲的传播以及听众，抓住网络听众以及传播影响力是非常关注的，当然主要的还是要给作品挑选一个合适的推广方法，如果因为推广方案的限制，而耽误了作品的热度跟传播就比较难过了，这里给大家推荐一下一家音乐推广平台-音乐资讯推广网。

原创音乐人计划：抖音看见音乐计划启动会，宣布启动2019抖音看见音乐计划，并发布抖音首张音乐专辑，助力原创音乐发展，帮助原创音乐人推广新作。

一首歌曲要在社会上以及网络上火起来，推广是必须的，如今网络推广歌曲非常方便也是非常容易让歌曲火起来，在网络上宣传歌曲的方法是非常多的，如何找到更直接更有效的方法也是非常重要的。

在磁带和CD刚刚出现的时候，正是音乐制作的黄金时代，不缺钱不缺机会不缺人，什么都不缺。但现在，音乐制作处在一个不是快速复制的行业，每个录音棚代表着一个音乐圈子。棚本身不重要，圈子很重要。而圈子的形成需要过程，需要培育，靠的是从量变到质变的积累。

当然质变不是靠规模达到的，而是靠沉淀。如果连圈子都没有的话，只是有一单生意做一单，那生意肯定是越做越少，后做不下去。

在网络上要推火一首歌曲，根据音乐资讯推广网的经验来说，一般需要十几万到上百万不等，这些根据宣传的周期以及宣传热度的可以自己定，一般要推火一首歌曲，前期预算需要5万左右，通过排行榜+短视频推广的模式，是当下佳的组合推广，通过榜单能够给作品带来直接的试听流量，而通过短视频是能够让作品在全网络影响群众，让歌曲达到佳的宣传。这样来做的话，首批一轮歌曲排行榜费用预计在2万左右，而短视频预算在3万左右，差不多就足够了，然后根据一轮的宣传效果，我们来继续进行后面的宣传，很多歌曲能不能火，通过一轮宣传都能够判断出来，受市场欢迎的歌曲，我们后面就可以进行非常强势的全网推广，这些根据热度付费的推广是直接有效的。越热的歌曲，他需要的推广费用是越多的，带来的流量也是越高的，所以歌曲能火的时候，我们往往就需要加大力度，让作品热度更高，传播更广泛，根据歌曲热度的综合值，给它定一个佳的宣传方案以及节省的推广方案，如果你的歌曲想要推火全网，你的预算费用就需要有小几万的预算，而真正火爆全网的歌曲这些推广费用是十几万到上百万不等的，小伙伴都清楚了吗，当然你想推火歌曲可以跟音乐资讯推广网合作，让自己的作品火起来，让音

乐梦想变得更实际。

我们在开展录音服务的同时，也可以物色民间的高手，通过这一途径，我们就可能网罗到日后的明星，因为我们可以通过的训练和包装，让他们走上一个歌手的道路。而对于录音棚本身，发展连锁经营，也将是我们今后的赚钱选择。

所以，我们的市场定位要面向大众的时尚消费水平，要让喜爱音乐的朋友们能够享受自己制作音乐的快乐。因此，录音棚的对外价格也要显得很实惠一些，比如录制一首歌曲，加后期缩混，只需要200元左右，而录制一整张专辑，十首歌的价格应该要更为优惠，只要1800元左右，还可以赠送个人唱片封套、录音现场照片、精美小礼品等。

在网络上每年都会有很多歌曲热门起来，热门的歌曲大家都可以发现到，但是哪些比较火或者有点火的歌曲被发现就不是那么容易，这些歌曲是市场一些朋友们比较偏爱的歌曲，但是又没能成为网络爆款歌曲，但是歌曲的魅力确实是不可挡的。

网易云音乐广告依据广告需求，做出推广定向，从地区，时间，手机电脑的操作系统，上网的方式等各个方面进行定向推广。

在网络上粤语歌手是非常受欢迎的歌曲，今年有好几首粤语歌曲是非常火爆的。

本质上，音乐制作行业还是服务业，因此要有帮助音乐人完成他的音乐作品的服务精神，而不是强调我的制作很厉害。一个棚能否做好很大程度上取决于服务精神，甘愿付出，才能有圈子；有了圈子，才能产生商业价值

视频点击量高，这对我们来说就是一个推广，很多音乐爱好者就是通过视频了解我们的

以下选取部分本公司演艺节目单：

主持类：单语、双语主持、中英文、中法、中日、中俄、晚会主持、夜场主持、电视主持、电台主持、活动主持、网络主持、音乐DJ

旋乐四重奏类：（大提琴一把、小提琴一把、贝司一把）（一大提、一中提、两小提）

戏曲类：京剧、越剧、昆曲、折子戏、反串戏曲

歌手类：流行男女歌手、模仿秀、通俗歌手、原创歌手、摇滚歌手、民族歌手、美声歌手、少儿歌手、原生态、外籍歌手、男生小合唱、女生小合唱、通俗、美声、民歌、摇滚、客家

反串类：搞笑嘉宾（小丑、反串嘉宾、哑剧嘉宾、双簧嘉宾、二人转）

极限运动类：自行车车技、花样滑板、花样轮滑、花式篮球、花式足球、跑酷、悠悠球

外籍类：外籍魔术师、外籍乐队、外籍模特、外籍歌手、外籍舞蹈

绝技类：空竹、顶伞、转盘顶罐、骑单车、极限单车、柔术

奇人异事：八种幽默小提琴演奏、酒瓶吹奏、锯琴表演、水管吹奏、鸡蛋吹奏、一人演奏16种乐器

民间艺术：（茶艺、皮影戏、相声小品、口技、说书、京剧、粤剧、糖人、面人、口技（可模仿演员、伟人声音、动作及部分动物的声音）川剧变脸（可与观众近距离交流神秘惊奇）

乐器类：钢琴、小提琴、萨克斯、琵琶、古筝、长笛、横笛、二胡、手风琴、竖琴、激光竖琴、电提、非洲鼓、小号、女子打击乐、女子十二乐坊、水晶乐坊、青花瓷乐坊、古典民乐、新民乐

乐队类：菲律宾乐队、欧洲乐队、爵士乐队、蓝调乐队、怀旧乐队、摇滚乐队、流行乐队、黑人乐队、女子弦乐队

新奇类：变脸、小丑、小丑编20多种动物气球、魔术、大型互动预言魔术、功夫茶艺、催眠师、调酒师、激情瑜伽、破铜烂铁乐队组合、快闪族舞蹈、男子电提琴

高雅类：水影画、光影画、沙画

舞蹈类：拉丁舞、弗拉明戈、莎莎、牛仔舞、街舞、爵士舞、钢管舞、肚皮舞、芭蕾舞、肩上芭蕾、冰上芭蕾、摩登舞、街舞（黑人街舞）、劲舞、机械舞、抒情舞、国标舞、巴西桑巴舞、俄罗斯舞、西班牙舞、印度舞、阿拉伯舞、朝鲜舞、蒙古舞、法国康康舞、苏格兰舞、草裙舞、宫廷舞、苗族舞、日本舞、南太平洋风情舞、傣族舞、孔雀舞、秧歌舞、踢踏舞蹈、艺术体操、现代风情舞、民族舞、古典舞蹈（踏歌舞蹈、秦王点兵等）外籍舞蹈、单双激光舞、俄罗斯DS、墨舞、影子舞、荧光舞、面具舞、紫光手影舞

团体组合类：（演唱组合、文艺团体、乐器组合、其他组合）

明星类：网络歌手、二线歌手、内陆港台明星百余种

模特类：T台模特、时装模特、内衣模特、婚纱模特、彩绘模特、车模、外籍模特、平面模特、礼仪模特、少儿模特

礼仪类：庆典礼仪、促销礼仪、接待礼仪

小型演出（几人-10人演出队），中小型演出（10-20人演出队），中型演出（20人-30人演出团