

淘宝直播店铺带货需要什么条件，话术手把手教学

产品名称	淘宝直播店铺带货需要什么条件，话术手把手教学
公司名称	广州宸铠科技文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	白云区南村中路39号
联系电话	18627127465

产品详情

淘宝直播的带货主播话术是很有诀窍的。

要学会挑评论去回复|||主播直播带货的时候

屏幕上的评论是不需要每个都回应的，就是说不需要所有话都回复。

要学会挑着说，这很重要，挑什么来说呢？挑那些跟你那些话不相关的去回复。

比如这些内容：

1自己对产品不了解的部分

2售后相关的

3正面夸奖你的你更要回复

基本做到上面几点回复就OK了，

问题不要回太多，因为你要保持你自己的节奏，

如果你买的产品疑问比较多的话，

那你就尽量在买之前，

把顾客容易问到的问题先预设一遍，

收集整理这些问题融入到你话术当中一部分去，

与你话术相结合，

这样你就能更容易掌控你直播间的节奏了。

有人带领的直播间和无人带领的直播间是截然不同的。有人带领的直播间发展前景无疑是会更好的。

这个含条就清晰了。

1、由于缺乏日程管理与工作秩序，一个人做直播容易散漫，开播时段随意。

2、由于缺乏认知学习，无人带领的直播间就像是闭着眼睛走路。不知道方向该如何。

3、由于缺乏对设备、灯光、场景布置、营销道具使用的学习，无人带领的直播间展现力普遍更差。

4、由于缺乏对直播技能技巧的学习，在瞬息万变的市场中，无人带领的直播间接收不到先进的信息，普遍思维落后。

5、由于缺乏对内容和人设的专业定位，无人带领的直播间方向往往混乱，前景更迷茫。

6、由于缺乏对粉丝维护的专业学习，无人带领的主播在粉丝维护方面做的普遍更差。

7、由于缺乏对直播数据的专业分析和指导，无人带领的主播在提升直播数据的各方面表现普遍更差。

8、由于缺乏对对标账号的学习和模仿，无人带领的主播在账号运营能力上普遍更差。

9、由于缺乏专业的心理疏导，无人带领的主播在直播的心态以及特殊事件的应对上普遍更差。