

# 菜鸟也能运营拼多多？拼多多小白运营思路 杭州拼多多代运营靠谱吗

产品名称	菜鸟也能运营拼多多？拼多多小白运营思路 杭州拼多多代运营靠谱吗
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（ 注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

开始手段基本都一样，除非是那些自带流量或者自带粉丝的网红或者有资源的高手开店，不然基本都是S字走起，废话不说直入主题！

先说一下拼多多的一个大概的思路。

- 1.快速了解拼多多规；只有了解了规则才能刚好的去操作
- 2.快速掌握拼多多运营规律；根据平台不但的变化去调整自己
- 3.快速掌握拼多多运营技巧；运营很简单思路技巧很重要
- 4.要快速破零；不然会被认为，用户不喜欢的品类，或者其他，平台也会测试你的产品
- 5.快速成长；不但积累经验，懂运营

6.快速达到标准；达到自己标准，平台的标准，用户的标准

7.快速进入的行列；不断去学习，不断提升自己，一步一步长远规划，从小到大。

8.维护好老客户；维护一定要做好，老品牌都是老客户居多。

以上呢就是运营拼多多店铺的整体思路，我们呢接着说做法：

### 1.选款

可能会有人说一定要差异化，卖别人不卖的东西！其实无论如何，一定要做爆款，那么什么是爆款，不是自己认为好看的就是爆款，而是主流款，大家都在买的东西，所以要跟网上主流走！特别是新店！因为网上卖的好的爆款，你去卖一定也能走几单！这样就避免进了一些货连一单也卖不出去的！别嫌量少，积累下来后店铺就会有权重有排名！

### 2.优化标题

标题优化是拼多多基本和重要的操作，要知道，一个好的标题决定你有没有机会展现！对于关键词，一定要时刻重视着数据，如果一个关键词的流量变少了，就要用高流量的关键词替换，做好优化；标题=商品价值关键词+商品商业关键词+商品属性关键词，如果不想在标题上面折腾，那么去流量天堂看一下吧，图文教程挺详细的。

### 3.确定主推

对于个人做的店铺，多爆款模式明显是不符合实际的，即使是大企业都操作不来，因为拼多多不可能把过多的流量给一个店铺，那样其他商家没办法活的，所以建议大家，选择一个宝贝宝贝做主推，然后做流量的时候，带着其他款式，或者偶尔做一下其他款式的流量。

#### 4.整合资源

以前我建议大家先找好的平台再去做单子，但是今年有点不一样，建议大家先调整好店铺的数据，例如流量，没有流量单子是做不起来的，这时大家可以找一些较的工作室。因为优质的流量才能增强单子的效果，才能排名更容易卡住！

#### 5.发货问题

发货和评价:发货的速度控制在24小时内，有效率一点，客人开心，你的钱也快到手一点，另外评价引导一下大家评价，如果不会引导，那么S单的评价尽量写详细一点，例如：产品外观、质量、发货时间、售后服务等等，都可以提升宝贝的曝光率和转化率，这样的评论多了，对排名的帮助还是很大的，因为这样的宝贝是很优质的宝贝，对转化也有很大的帮助。

#### 6.店铺的综合指标

做好店铺的综合指标，动态评分，还有各种售后指标，因为这些指标你做不好，说明你的店铺综合能力不足，这样拼多多不会长久给你流量的。

#### 7.客服回复

拼多多客服这块可以说是做的非常简陋了，有很多不足之处，卖家也只能从客服的质量方面加以改进。首先是回复的速率，可以先编辑好一些快捷的回复用语，客户需要的话只需要点击两下鼠标；可以加上一些语气助词，拉近与顾客的距离；一定要有耐心，解决、指引顾客。

#### 8.坚持

个人觉得坚持很重要，尤其是在推广单个产品，如果很有潜力的款，不要放弃，一定要坚持推，不要因为销量没有就放弃了，坚持查看数据进行分析，拼多多比淘宝天猫还是更容易操作的!只要坚持下去，那么店铺是肯定可以做起来的。加油！