

微分销系统开发小程序分销系统开发模版专注小程序 微分销系统定制开发

产品名称	微分销系统开发小程序分销系统开发模版专注小程序 微分销系统定制开发
公司名称	南宁毅英网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广西南宁市良庆区金龙路8号
联系电话	344571359 13263221686

产品详情

如今传统零售行业的市场不断被电子商务所占据，毫不夸张的说，如今的传统零售行业销售难，迫于这样的环境，很多传统零售行业都开始开发自己的微分销系统来帮助自身转型，下面小编就来和大家聊聊微分销系统能帮助零售行业解决哪些问题吧!

一、有效防止库存积压

任何的生产厂家或者商家都很痛恨大量的库存积压，对于这个痛点一直是无法很好的解决。作为厂家，不能直接对接终端客户，只能通过下一级的分销商或者经销商来了解市场的变化，一旦判断错误，库存商品积压就会出现。瞬息万变的社会，信息的价值很关键。微分销系统的出现，让商家直接对接终端客户，如此一来，传统零售业就可以更清楚客户的需求，库存积压也不再是痛点。

微分销系统本身可以更好的统计市场需求，促进商家调整营销模式来控制市场。商家可以在商城系统中设置多种营销活动，以此来提升销量，减小库存的压力，避免库存风险。

二、帮助零售业商家扩充销售渠道

零售业商家怎样拓展更多的营销渠道一直是痛点，因为无法快速的实现渠道的拓展。但是有了微分销系统后，商家可以设计全分销的模式，拉动分销商的拓展，从而提升商品销量。

当有客户加入商城购买商品后就可以成为分销商，然后在各类佣金奖金的推动下，分销商会不断的自行裂变，从而实现全分销，商家的营销渠道拓展了，订单也会多起来。

三、更好的沉淀客户

很多零售业在沉淀客户方面存在一定的问题，无法沉淀客户，不能锁住客户，那么商家始终不能更好的赢得销量。有了微分销系统后，商家可以借助多种营销活动和策略来实现锁客。

四、更方便零售业进行管理

零售业门店之间经常会出现各种乱象，不但价格设计不统一，容易产生价格内战，此外渠道和分销商的管控也会混乱，窜货问题很严重。如果商家开发微分销系统，那么商家可以通过平台来管控旗下全部的门店和分销商，价格调整合理，各类商品供货稳定有序，形成良性循环。

值得一提的就是，商家也可以借助系统大数据统计来合理的制定商品营销价格，让分销商更省心。

五、商业模式整合

搭建了自己的微分销系统，将各大电商、微商、店商的流量导入到微商系统，在进行商业模式整合，有效利用微商渠道引流、电商渠道引流、店商渠道引流，最终形成属于自己的平台，京东、天猫就是这么做的，从商家里面获取流量，在从流量里面赚钱。

综上所述，建设一个分销系统好处颇多，零售行业搭建一个自己的微分销系统十分有必要。