

星起航：抖音小店无货源模式是如何运营的？

产品名称	星起航：抖音小店无货源模式是如何运营的？
公司名称	武汉星起航电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	光谷关山大道红枫金座
联系电话	4001639982

产品详情

众所周知，电商商家是一个庞大的群体。尤其是近年来，互联网经济的快速发展促进了电子商务用户的快速增长。抖音小店无货源模式卖家没有商品，不囤货，不发货，不直播，不剪辑视频等。所以他们可以直接在货架上操作。用软件全网采集适合自己的产品，然后以合理的加价投放到货架上，这种方式可以节省更多的时间，有更高的准确率。那么，做好一个小店的运营流程是怎样的呢？星起航来告诉大家首先的流程：开店 选品 采集 加价 铺货 精选联盟 出单 商家发货 售后收入。

如果你理解了这个流程的话，那么就应该知道就是利用信息差，赚取商品差价性质，商家只不过充当的是一个中间商的身份，而我们卖家来赚取差价。有人就好奇那这样是不是就可以多开几个小店，也就是俗称店群模式：就是你的店铺多开多赚，多种类目，多项增加收入提高上限。无论你是做单店还是店群，都可以做成无货源模式，无货源模式就是赚取平台间的差价，和传统商家一样，也需要精细化运营，但是不需要开直通车，抓自然流量就行了，尽早形成店群，可以扩大自己的收入上限，实现收益大化的展现，这样不仅是比较稳定，而且在这样的蓝海平台领域，把握时间就是掌握金钱和收入。

还有一个要注意的是，我们要花费时间上架，有订单要及时处理，及时联系厂家，然后有好卖的产品重点打造出爆款。及时回复客户消息能够很好地提高转化率，到货时间跟客户说的时候一定要留有余地，以免引起不必要的麻烦。做到以上几点，简单的事情重复做，前期多投入时间及精力，掌握好的方法，等做到精细化运营做店群，离成功也就不远了。