

拼多多智能创意要不要开？要注意些什么？

杭州拼多多店铺代运营全托管

产品名称	拼多多智能创意要不要开？要注意些什么？ 杭州拼多多店铺代运营全托管
公司名称	杭州邦辰网络科技有限公司
价格	3999.00/个
规格参数	
公司地址	钱塘新区2号大街511号东投新悦广场
联系电话	18969135066

产品详情

拼多多智能创意要不要开？要注意些什么？ 杭州拼多多店铺代运营全托管

智能创意是拼多多平台累计的用户和商品数据，根据用户标签展现适合的广告创意，有效提升点击率，根据初期的数据显示，智能创意功能能够有效提升广告点击率接近10%，所以智能创意是要开的。

拼多多

商家在使用搜索推广的时候，就免不了接触到智能创意这个功能了，每个商家都希望自己的店铺有好的销量，而且能够有好的曝光率，这时候就需要去进行推广，那么拼多多智能创意要不要开？需要注意些什么？

智能创意是拼多多平台累计的用户和商品数据，根据用户标签展现适合的广告创意，有效提升点击率，根据初期的数据显示，智能创意功能能够有效提升广告点击率接近10%，所以智能创意是要开的。

那么我们需要注意什么？

现在的电商行业的竞争是非常大的，因此商品本身的质量好是必要条件，另外商品的特色也不能少，千篇一律没有突出特点的话，很容易淹没在大流中。

商品选择好了，接下来就是要制作商品的宣传图片了，宣传图片的优质与否会直接影响到消费者对商品的喜好程度，就是实拍图，体现商品的真实性，不要随便在网上找个图片凑数，不然这样会直接影响消费者购物的体验度。

想把商品推广出去，那么简便的方法就是推荐给身边的一些亲朋好友，当他们使用后觉得商品不错的话就会带动他们身边的朋友一起购买，这样无形中就形成了一个推广链，慢慢的裂变下去，会越来越广。

当然维系老客户来推广拼多多的商品也是可取的，加深与老客户的交流，让他们感受到我们的真诚和信

誉，从而主动来复购我们的商品，并带来新的客户一起组团。还可以同时在微信和QQ上做宣传，上图片上评价，做到有问及时的回答。

通过免费试用来做拼多多商品的推广，新的消费者可能对商品质量有顾虑不敢随便下单，那么我们就可以在提供商品的试用服务，不要吝啬那一点小成本，试用效果好可能会给你带来惊喜。对于那些主动些试用报告的买家还可以赠送一些小礼物，这样就有大量的商品原创软文了。

企业店铺的创意推广会比个人的更容易通过。当然个人店铺也可以适当的参考一些同类的推广图片，并且继续提交申请，等你通过创意推广之后，几分钟之内得到好几万的曝光量并非不可能。