

星起航：新手做抖音小店，什么更重要？

产品名称	星起航：新手做抖音小店，什么更重要？
公司名称	武汉星起航电子商务有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	光谷关山大道红枫金座
联系电话	4001639982

产品详情

很多新手很迷茫，没有方向去做好电商，导致看到被人做得很好，自己却辛辛苦苦寥寥几个订单，那么对于新手人群来说，什么更重要呢？我们要提前选择门店运营的模式。我们开店之后，首先要选择是否要用店群的思想来做大批量的商品配送。一家商店每天会把几十种新产品上架，并且不停地刷和卖。如果你的销售率不高，那么也是很难起步，或者是精细化运营几十款产品的另一种选择。

所以新手前期要布局店铺的经营结构，而且这和前面的流量来源又要扯在一起了，如果你是精细化地运营几个几十个产品，那么除了常规的自然流量，你肯定也是需要去做精选联盟的流量的，你要把这些产品的流量产出做到化。那么你在一开始选品的方向上都会有所不同。你得朝着你所对接的达人的粉丝画像去选产品，而且产品的毛利润还不能太低，否则无法给达人努力带货的动力。

任何一个模式都有独自的特点和属性，也都是能够做起来，主要看是怎么去布局和规划。但如果你是狂铺货模式，那么就不管三七二十一了，也不用设置特别高的分成，佛系运营精选联盟了。把产品的利润都直接让渡给用户，然后，一个字刷。通过基数换概率，通过基数换单量，店群思维可以移植到任何平台。至于星起航的观点呢，对于没啥经验的小白，还是以店群铺货模式为起步比较好，简单粗暴一些。而有了一定基础以后，一定要有及早布局精细化运营的意识。毕竟这才是符合平台规则的，也是能够快速起步发展做好抖音小店的操作规划。