

批发竹月立体绣爆款 疯狂混批 2011给力的创业项目

产品名称	批发竹月立体绣爆款 疯狂混批 2011给力的创业项目
公司名称	沈阳市皇姑区竹月立体绣中心
价格	.00/个
规格参数	布艺类别:方形纸巾盒 面料:腈纶+塑料网片 纹饰图案:爆款时尚DIY
公司地址	沈阳市皇姑区百花山路4甲11门
联系电话	86 024 82815546 13909880882

产品详情

布艺类别	方形纸巾盒	面料	腈纶+塑料网片
纹饰图案	爆款时尚DIY	刺绣工艺	立体绣
流派	立体绣	绣面数目	单面绣
制作方法	纯手工	包装	PP袋独立包装
品牌	竹月	产品编号	ZY-A-493
产地	辽宁	使用场合	会议庆典、商务公关、答谢客户、节日庆祝、婚庆、生日、乔迁、家居摆挂件
是否提供加工定制	是	送礼对象	送父母/长辈/老师/领导
产品类别	刺绣工艺品		

财富—永远是创业者永恒的话题，在当今激烈的市场竞争中，如何让创业者占有属于自己的商业领地，

拥有自己的财富王国已成为众多创业者思考最多的问题。今天竹月立体绣为梦想拥有财富的创业者打

造了这样一个创造财富的平台，让您成为投资最小化、利润最大化的产业链上的一员。

1、品牌诠释

“竹修空有节，千秋丹青描不尽，月亮满中圆，万代景色恒久香”是所有竹月人对于品牌的永恒诠释，

在充温馨浪漫和大气磅礴的氛围下，竹月的品牌必将火速占领极高的市场份额，成为行业内首屈一指的

佼佼者，也将成为中国diy手工艺的产业航母。

2、产品诠释

竹月——一个拥有独立资质的立体绣diy手工艺机构，这对于加盟商无疑是一个最大福音，自主研发产品，永续性的新品推出，让每一位加盟商以最低的进货价格拿到最优质、最具时尚的产品。并且，新的项目在不断的

走入加盟产业链中，真正的实现让加盟商在一个品牌旗下拥有不断更新并且是多元化的手工diy经营项目，让您如鱼得水、如虎添翼。

目，让您如鱼得水、如虎添翼。

(1) 立体绣

立体绣是一种在立体绣面料上，利用立体绣专用毛线，按照设计步骤，根据立体绣图纸的设计要求来表

达或体现对象立体效果的一种diy绣。立体绣是十字绣派生出的新的产品。虽有类似的地方,但比十字绣更美观更实用。立体绣与十字绣两

种都属于diy绣，最大的区别在于十字绣是一种平面化的手工绣，而立体绣是一种立体的概念，因此立

体绣是在十字绣延续基础上的再升华，它有更强的立体视觉享受、更丰富的美学家居装饰效果，是更高

雅更具人情化的礼品，diy精品。立体绣有自己专用的图纸，图纸非常的清晰，具体绣法要依据图纸的要求，具体绣什么部位，用什

么针法，用几股线，都有明确的标注，一目了然。经过双手亲自绣出的作品一定能给你的居家生活增

添一道亮丽的色彩,也是你探亲访友时最珍贵的礼物!

3、行业诠释

在这个极具个性张扬的时代里，diy手工艺已经跳出了工艺品范畴，已经成为很多时尚达人的一种休闲

方式，正因为竹月人看到了这一市场契机，将这一项目与市场需要进行有力的对接，成为一个即能

为加

盟商创造财富，又能为消费提供所需要的产品的一个良性的产业转盘。

4、业态分析

“工欲善其事，必先利其器”，当一切硬件都准备充分以后，软件就显得尤为重要了，如果今天没有微

软的操作系统，ibm的兼容机将毫无存在的意义和价值。这就是软件与硬件的有效对接，在商场这一理

论更被实践所证实，据美国中小企业局sba的调查报告显示，个人自主创业的成功率在20%左右，而加盟

一个公司的成功概率在80%以上，这不难看出加盟连锁产业的巨大优势所在。这就是世界商业学上的一

个财富等式：优质产品+完善的营销系统+总部强有力的支持+个人坚持不懈的努力=永恒的财富。

竹月立体绣拥有最完善的cis系统，360°整体化店面输出，让您的所有经营活动都在最专业的形象和最

专业的指导下进行，绝对不走冤枉路。

您只需要投资几千元，即可踏上您梦想的财富快车道，从此建立您的商业王国。

1、项目优势

立体绣是十字绣的升级产品，它涵盖了十字绣的所有优势，比十字绣更具实用性，美观性，自主动手

性，它的制作工艺比十字绣更简单，一般十个小时左右就可以完成一件成品，制作出来的成品会给人

更大的视觉冲击力和美的享受。

2、前景优势

目前在中国，真正立体绣的品牌不到5个（国家商业总局统计资料显示），注册的品牌更是少之又少，

而市场的需求量确是无法用数字来统计的数据，这样的市场环境下无论对于加盟商还是总部来讲，都

是得天独厚的条件。

3、产品优势

加盟商所销售的产品全部由总部自主研发生产，永续的产品更新，不断增加的diy手工艺项目，让您在

行业内永远最具产品核心竞争力。

4、利润优势

产品的利润空间最大化，每个diy套装的售价在30至60元之间，利润在50%-70%，制作成成品后售价在

50至150元之间，利润高得惊人，而且制作方法简单，适合各个年龄段的人群。

例：据市场调研综合报告显示，每个加盟店每天至少售出30套，平均每套售价35元，营业额为1050元，

成本只需500元，投资一家10平方米的店面，房租只需2000元，水电费100元，您的月利润为：

$35*30*30*50\%-2000-100=13650$ 元，但实际的销量远会高于这些。这样的机会您会舍得错过吗？

5、经营场所优势

您可以在商场，步行街，学校及人口密集的地方，只需拥有5至15平方米的场地即可开设一家竹月立体

绣diy手工艺连锁店，让您获得每月万元以上的收入。

6、物流优势

竹月立体绣拥有自己的物流管理团队，并与阿里巴巴官方合作，所有物流费快递费用均是市场最低价格

的60%到80%，为加盟商大大的节约了运输成本。

7、制度优势

竹月立体绣为加盟商提供无条件的退换货制度，滞销商品可以无条件退换，让您无投资风险，轻松赚取

大笔财富。

8、管理优势

专业的erp系统（enterprise resource planning企业资源计划），让加盟商能更方便地管理库存，控制资金流向，监管员工，避免造成不必要的损失。成功就是源自对细节的把握！

1、热爱立体绣，认同立体绣市场，有长远的经营思路。

2、认同竹月立体绣品牌，尊重竹月品牌的经营理念。

- 3、公司统一店面设计、装修及cis系统，统一品牌管理，统一营销策略，统一促销。
- 4、具有合法经营许可的个人或法人。
- 5、自备租赁相应的店面或场地。
- 6、具有良好的人际沟通能力与合作意识。
- 7、有良好的服务意识，为人热情、耐心，对每一位关注立体绣的客户都能积极的进行讲解和推荐。
- 8、具备现代管理意识，能够接受和配合总部的管理
- 9、有一定的产品销售能力。
- 10、具备一定的投资意识，最少有10000元以上的资金

1、技术支持

免费加盟商提供立体绣的制作技术及其它项目的技术培训，包教包会，并可通过网络、电话、传真等

方式为加盟商提供免费的终身技术支持。

2、营运支持

招聘人才没有最好的，只有最对的。公司会协助各加盟店用专业规范的程序进行员工招聘，确保招进的

员工都是最合适和最有战斗力的，以提高店铺的盈利能力。员工心态与激励总部会通过各种形式(制定制度开展培训等)培养员工良好的上岗素质，并激发他们的工作积极性，

以提高店铺运营效率。销售技巧

通过书面讲解或者培训等多种方式提高销售人员的沟通技巧和销售能力，决胜一线。

常规推广除了大型节假日公司统一策划的推广活动外，各加盟店平日如果特殊需求，我们也可以有针对性的

为本店策划一些小型促销活动，公司能提供宣传品设计及促销品采购等支持。

3、推广支持

广告

总部会有计划性的定期投放广告，电视，报纸，互联网等载体进行三维立体化宣传，扩大品牌知名度

上，让加盟商在辉煌的品牌殊荣下经营，让您更具竞争力。

促销

结合日常经营和节假日应景活动的需要，提供专门的广告促销方案。大型节假日公司会策划全国统

一的促销活动，所有与促销活动相关的策划、设计、制作、陈列指引、执行指引等都由公司市场部完成，

您只需要参与并按指引执行即可。

物料

各加盟店涉及促销、推广等的广告宣传活动，总部将给予包括方案设计在内的部分物料支持。

4、督导支持

陈列专业督导人员会定期到店对店铺的陈列进行巡查,并提出修正建议。如果有对于陈列或者其它问题

的任何疑问，都尽可以向督导提出，以得到合理的建议或者反馈。

管理

督导人员将全力协助加盟商管理店铺，从订货抓起，以实现销售为止，全过程都给予专业意见，让加盟商免除后顾之忧，轻松赚大钱！

盈利率

以竹月立体绣某加盟店为例：该店店铺面积12平米，位于市中心步行街。日经营时间12小时，门前人

流：每小时约有1000人经过店面，按进店率0.5%，人均消费1套计算（平均35元/套）。则：每小时

$1000人 \times 12小时 \times 进店率0.3\%客次 \times 35元平均消费 = 每天营业额为1260元$ ，月营业额可达37800元。

该店的月固定成本为2450元，变动成本=产品成本+人员提成= $37800 \times (45\%+3\%) = 18144$ （元）

那么该店的月盈利则为：销售额37800-固定成本3250-变动成本18144=17206（元）

该店在2个月内已收回所有投资。

这样的财富等式已被实践所验证，你还在犹豫不决吗？

1、加盟返利

当加盟商在一定周期内，进货额达到一定量时，总部会按照进货额的百分比进行返利，（详情请见合同

细则)。

2、区域保护制度

总部严格的区域保护制度，让您在所加盟的城市垄断经营，公司不设省级代理商，只设市级代理商，让

您的加盟无后顾之忧。

3、订、退、换货制度

加盟商在与总部签订加盟协议后开始铺货时，加盟商可以以电话、阿里旺旺、邮件等方式订货，总部会在第一时间向加盟商确认通知，确认后加盟商向总部支付货款及物流费用，公司收到该笔款项后会

在第一时间发货，确保加盟商的货品充足。加盟店补货方法与上面完全一样，若有问题请向市场督导咨

询，总部会给予全面的而详尽的指导。

加盟商在收到货后，应立即清点数量，款式，是否损坏，如有疑问，请在两个工作日内致电总部物流中心。

公司发出的货品不予发现金方式退还，若加盟商要求调换，在商品没有损坏，不影响第二次销售的情况下，总部予以调换，寄回总部的运费由加盟商承担，调换的新货品部建议加盟商在下次订货时，

总部会将您要调换的货品和您订单上的货品一并发出，这样会为加盟商节省运费开支。

生产材料展示