

# 抖音小店无货源模式干货全面解析

产品名称	抖音小店无货源模式干货全面解析
公司名称	深圳市云端共赢文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治大道优城商务大厦
联系电话	暂无

## 产品详情

抖音是短视频APP中的佼佼者，深受人们的喜爱，平台的粉丝量有10亿，日活跃量平均在6亿，由此可见，抖音是一个巨大的流量池，不缺流量。

最早的时候，是其它电商平台看中抖音巨大流量池里蕴含的商机，开始进入抖音带货、直播，而且效果都非常不错。

既然抖音有带货这个能力，为什么要将红利拱手让人？

于是在去年年底的时候，抖音推出了自己平台抖音小店，今年开始力推自家的电商平台，为了扶持抖音小店的成长，不仅拉低小店的入驻门槛，10月份的时候，抖音还限制了平台内第三方售货链接的接入，抖音的达人、主播只能对小店的产品进行带货，相当于将抖音内所有的流量都给了抖音小店，而现在抖音小店商家数量只有四五万。

抖音小店是一个竞争小、高流量的新市场，新平台，具备了其它平台都不能同时具备的优势，懂的人都已经赚到了。

为什么选择抖音小店无货源

无货源模式从最早的淘宝店群到17年的拼多多店群、京东店群等，

基本上市面上大大小小的电商平台都有无货源玩家的身影，

为什么电商商家对无货源模式如此执着？

原因并不是说无货源模式简单易操作，而是无货源不需要货物方面的成本投入和风险承担。

抖音小店这个全新的平台，无论是从流量还是市场竞争方面对无货源玩家来说非常友好，

这也是许多人选择抖音小店这个项目的根本原因，商机可遇不可得。

操作简单

不需要商家们自己进货囤货，与传统模式相比省去了前期的货物成本投入；

全网的商品都可以当做我们的货源，在选品做店方面比传统模式更加自由，什么产品好做、优质，我们就选择什么产品；

将采集的产品进行优化和加价上传到咱们的小店里，有消费者在我们小店里下单，我们就通过采集的链接去上家拍下原产品，填上买家的信息，由上一家直接发货给买家，等到买家确认收货之后，我们就赚到了产品的差价。

货物的运输风险和退换货都是转接给上家承担，整个流程是不需要我们与货物产生任何触碰的。

难度低

抖音小店无货源不需要商家们找货源、进货囤货、仓库租赁、人员配备、物流问题等都不用管，有一家抖音小店就可以操作了，简单易上手，手机电脑均可操作，

不管是兼职还是全职，不管你是个人创业还是宝妈、学生、工作室均可操作。

成本低

现在抖音还降低了抖音小店的入驻门槛，

商家们不需要粉丝量，有一个手机号和一张营业执照就可以开一家抖音小店了，

一证一店，一个人可以办五张营业执照。

一家小店只需要给平台缴纳2000~20000的保证金，一般选择5000元保证金的额度就可以了。

其它的成本就没有了。

见效快

抖音小店无货源和其它店群项目不同，新店见效果是非常快的，基本上三天左右就能出单，保守的说一家抖音小店无货源单月能创造3000~10000的收益，如果有爆单的情况，收益会翻倍增长。

只要按照老师教的选品技巧走，出单、爆单都是非常快的。

抖音小店无货源现在可以说还是一个空白的市场，还没有大规模的公司进入，

做抖音小店无货源切记不要单打独斗，每个无货源项目的操作技巧都不同，

别浪费了时间，见不到效果，和有资源、有技术的人合作才是聪明人的选择，被浪费的时间也许能创造出意想不到的财富。