

短视频抖音无货源小店模式

产品名称	短视频抖音无货源小店模式
公司名称	深圳市云端共赢文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治大道优城商务大厦
联系电话	暂无

产品详情

今天就来给大家分享一下无货源抖音小店到底是怎么样的一个模式，抖音用户截止目前已经超过活跃人数达到六亿之多，在短视频的领域占据着很大的位置，抖音短视频的发展速度，2020年迎来了到处都是卖货的时代，很多人接触到网络，直播、短视频也迅速崛起。抖音小店为了不让第三方平台链接插入到自己的平台，自己就专门做出了一系列的整改，一个电商平台为了满足抖音一直想要在短视频平台立个足，于是就利用人们对新奇事物的好奇来吸引消费者，有流量我们就有米赚，随着现在做拼夕夕，某宝电商的，也都开始对抖音小店入手了，为什么说现在抖音小店现在是一个红利期呢，首先我们知道这个模式刚出来不久，很多想要入手的朋友也都不知道怎么才能做好，大家如果想要更多的发展空间，那就赶快入手抖音小店吧，流量大，达人、主播多，能让你的产品更好的销售出去。抖音小店无货源这个模式的来源就和我们之前做某宝差不多，我们首先需要在抖音上开一家自己的店铺，然后采集淘宝、天猫、拼多多、京东等平台的商品上传到我们自己店铺来卖，利用软件加价上传，有买家在我们的店铺下单，我们可以找到上家，在上家那里拍下，留下买家的收货地址，上家会自动的发货给买家，买家确认收货后，我们赚取其中的差价。前期新手应该做好这个模式呢？如果你是玩的无货源模式的话，一个人是可以开个三五家店铺的，如果是想团队企业来做，可以做批量化操作模式，就是我们做淘宝的时候，直接做店群模式，目前抖音对新用户有大量的扶持力度，对新来的卖家也是特殊照顾的，新手前期上货是没有限制的，可以随便上，等到店铺后期出单稳定后，抖音官方平台就会对你的商品进行限制，每天每个店铺只能上到50件产品，毕竟是一个新的平台，目前来说入手的商家少之又少，有很大的发展空间。