

# 新手怎么来运营抖音无货源小店

产品名称	新手怎么来运营抖音无货源小店
公司名称	深圳市云端共赢文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治大道优城商务大厦
联系电话	暂无

## 产品详情

什么是无货源带货咱们就来概述一下？抖音小店无货源模式首先，我们开一个店，然后采集淘宝、天猫、拼多多、京东等平台的商品上传到自己店铺来卖，因为这个商品是要上传到自己店铺的，卖出去之后赚取的是一个差价，这时候有买家在我们的店铺里下单了，我们就去上家拍单发货，留下买家的收货地址，上家会自动的发货给买家，买家确认收货即可。抖音无货源的优势有哪些？抖音现在日均活跃用户达到4亿之多，关于短视频这块流量最大，头条系流量扶持，流量红利期，入驻门槛不高，关于运营操作方面也是比较简单的，不管是有货源还是无货源都会受用，主要是以选品以及精选联盟为核心加上达人或者种草的人帮我们推广来产生订单的，因为本身流量展示不同，单品容易出爆款，抖音小店前期规则不完善，政策扶持力度大，整个市场还没有人开发抖音小店运营，抖音是有独立做电商能力跟野心，后续是有很大的发展空间的。以抖音小店为平台，精选联盟为核心载体，吸引不同带货达人发视频、直播来推广产品，后期出现爆款可以直接找工厂或者供应链来合作，适合兼职或者全职的人来入手。前期开店会有哪些问题？不需要我们囤货压货，咱们如果在没有供应链支持的情况下，咱们做无货源不需要有自己的货源的。开支也会减少很多，无货源和淘宝卖家一样，会根据你的经营范围来说，特别是对一些小商家，如果选择开设没有货源的实体店，将会大大降低资金投入成本。不需要我们进行任何的付费推广，我们不用拍视频、开直播带货，只需要找达人或者种草的人来帮合作就行，然后让他们拍视频、开直播等，到时候卖出去的产品我们给他们一部分佣金就行，因为我们还可以把产品设置相对应的佣金并上传到精选联盟上，会有一些达人会自动的从精选联盟中选择自己喜欢的商品进行积极的推广，我们与淘宝的区别就是不需要像淘宝那样开直通车，s单等一系列操作。关于售后的问题就是客户退换货的问题，客户如果要来找我们进行退换货的话，我们去找上家要求退换货就行，上家会给退换货地址，到时候我们把退换货地址给买家即可。