

开发微商管理系统具有什么优势？

产品名称	开发微商管理系统具有什么优势？
公司名称	广州思度网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东圃一横路13号2栋305室（注册地址）
联系电话	13302276671

产品详情

微商

从2012年出现，2015年呈现井喷式发展，到了2016年微商行业进入了大浪淘沙的阶段，但无论是市场规模还是从业规模，都还在持续增长。2015年微商行业总体市场规模达到了1800亿元以上，2016年达到3600多亿元，增长率有所提升。2015年全国微商从业规模是1200多万人，2016年达到1500多万人，增长率超过20%。2017年达到2000万人以上。微商的创业人数每天以2-4万的人数增长，增长速度远远超过传统电商。

一、微商企业如何通过营销系统来盈利呢？

- 1、用电子书、报告指南等诱饵产品来抓取客户。让客户主动来加你，而不是你去主动加客户，这就是所谓的引流。
- 2、坚持用“系列软文”持续跟进，不断奉献价值，营造信任。也就是要贡献价值，要想收获，必先给予；
- 3、微商管理系统要靠渠道，尊重顾客，认真分析自己的行业，不要做无谓的工作。
- 4、搭建一个产品销售平台，比如现在通过微信就可以零成本开通微店来销售产品，直接成交。

二、微商管理系统实现的价值：

(1)成本：减少时间成本，运费成本，人力成本

(2)生产与库存：有的放矢的把握实体库存，减少不必要的库存剩余，优化生产线路，实时控制生产

(3)代理：微商管理系统能提升代理用户体验，增加用户粘性，更好的维护和管理代理

三、微商管理系统试用度

1.代理商团队日益强大，代理商团队难管理，窜货、乱价、低价现象时有发生;

2.代理商与粉丝与消费者之间的信任度难建立，代理商货卖不出去，导致代理商流失严重;

3.微商品牌迭代快，市场热点更替快，同一代理不同品牌不同级别代理身份特权无法区分;

4.朋友圈分享，无法解决信任问题、售后问题，囤货与不囤货(0物流、0库存、0风险)的代理商无法整合;

5.人工记账繁琐，订单混乱，漏单、错单现象时有发生;

6.不囤货的代理商有资源，却无返利机制渠道代理商分享销售.....等等这些问题