

微商订货奖励模式系统模块功能介绍

产品名称	微商订货奖励模式系统模块功能介绍
公司名称	广州思度网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东圃一横路13号2栋305室（注册地址）
联系电话	13302276671

产品详情

一、微商订货奖励模式系统，模块功能介绍:

电子商务代理销售系统代理模块，具有完善的代理管理功能。

区域保护:支持区域代理模式，优先保护区域代理利益；

商品折扣管理:代理折扣可根据商品类别或个别商品设置；

采购部:支持批量处理代理订单，支持代理订单输出；

代理分级管理:代理分级管理:代理分级管理，不同采购价格折扣；

统计表:代理、订单、绩效等关键数据统计，监控店铺运营；

清算管理:批量处理提现申请，支持微信支付宝批量转账。

电子商务分销系统代理模块采用传统的线下代理+线上分销新模式。快速开放线下分销渠道，建立代理系统，占领全国市场。帮助企业建立团队领导机制，z大限度地激励代理商，实现双线多层引流，快速促进销售增长。

二、微商订货奖励模式系统，全新的线下代理+线上分销模式。

传统的线下代理模式+线上全民分销模式，快速打通分销渠道。

电子商务分销系统代理模块，系统支持采购对象为商家、总代或直属代理，由商家自行决定，货款统一进入商家账户，完成采购，商家与代理商结算。低级代理开始采购，代理可获得相应的采购价差。支付统一进入商户账户，完成采购，商户与代理商结算货款。

打破流通模式的限制，迅速开通在线代理渠道。实施垂直业务模式，扩大销售链。电子商务分销系统中的代理可以帮助商家实现厂商到代理，经销商到消费者的垂直模式，增加分销链。

保证商家发货：代理商可向商家采购，然后根据会员订单自行发货；对商家产品发货有一定保证。大限度地平衡能力和收益:团队领导的竞争机制和多维佣金报酬，使有能力的团队愿意参与企业的整个代理系统。突破在线分销的二级限制：代理其下每个会员销售商品，代理都能获得相应的收益，使能力和收益达到大平衡。

加强经销商对代理商的控制:较多可以设立3级代理商，经销商可以根据代理商级别给予相应的批发购买折扣。商品价格统一管理。