

拼多多代运营新店教你如何靠免费流量 拼多多代运营公司靠谱吗

产品名称	拼多多代运营新店教你如何靠免费流量 拼多多代运营公司靠谱吗
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（ 注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

有一些新店商家靠免费流量能出几百单，只能说他们吧下面这几步优化的非常好，完全靠免费流量做起来，好了进入的正题

一，想做成功一个好的店铺，50%产品优势加50%运营技术缺一不可。

前期先要做的就是店铺定位好、走的是什么商品路线，是主营低端还是高端？将会服务什么样的客户群体，面对的客户群体不同，价值观就会不一样，做低端的商品价格你遇到的客户肯定是比较麻烦的，则商品的价格也是和质量同正比的，纠纷率高就会面临着流量的下滑风险。

二，以人群为重点，着重引流

这里要说一下人群，就是想要以更低的花费获取更高价值的访客。以前的时代没有千人千面，这个时候要做的就是人群定位，就是在多多搜索里的人群溢价、场景的操作，其实都是抓取的人群的核心，流量让你转化率提高快

三，以搜索引流，免费流量如何获得

1：产品关键词

想要获取免费流量的前提，就是做好关键词的选取，不管是标题还是多多搜索的关键词，我们都必须要做到、而且是有利于商品抓取人群的设定。我们可以通过数据的筛选、观察后，看看自己应该主推的关键词是哪个。

2：产品的类目和属性优化

一些商家很容易放错类目的，这个记得是大忌，放错类目基本你的流量就没了，属性这块也一样，属性填写不完整的话后期也很难获取流量，也会很难得到拼多多系统的一些扶持展现的。

3：产品主图和详情页、文案

主图就是你产品的门面，做好主图，能够轻松获取更高的点击率，可以先从自己的位置上分析前后5名商家，看看别的商家做的主图背景、文案是怎么样的，我们根据不同的风格做出差异，吸引点击。