如何提升拼多多直播效果 拼多多直播效果代运营

产品名称	如何提升拼多多直播效果 拼多多直播效果代运营
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

直播带货在当下来说是十分流行的，是流量进入的一大渠道！相信很多拼多多商家都有直播带货的方式将商品带出去的经验。同时也有很部分商家是不会使用直播带货的方式来提升自己店铺商品的发展的！甚至有更多的已经开通了多多直播，但是却怎么都做不出效果！那么，如何提升拼多多直播效果？这些知识点我们不得不看！

如何提升拼多多直播效果？

一、店铺发展性分析规划

首先我们开通多多直播后不是立马就上直播。直播的前提是要对自己的店铺进行一个整理分析规划！商家需要根据自己的店铺主营类目以及主营产品、商品

客单价等进行分析。通常一些生活必需品、零食做直播的效果是好的！还要找准自己的直播消费人群方向，比如说生活家居产品的主要消费方向是一些家庭主妇、宝妈之类的，那么我们就可以根据这类人群进行一个直播间打造！

二、直播前的准备

直播前的准备是必不可少的！商家不可能说一上来就直播，一上来就直播的话，往往在直播过程当中就会显得手足无措！那么应该准备什么呢？

1、准备好主播人选！配备基本直播团队，包括主播、直播运营等。一般直播间主播多合作几个，因为多元化的主播更能吸引消费者，使得消费者不至于审美疲劳！

2、直播间装修装饰、设备准备！确保整体画面干净。背景浅色或纯色背景墙为主，背景简洁、灯光明亮为基础。

3、提前熟悉多多直播规格、直播工具，确保直播有序进行。

4、了解好直播产品信息、价格、活动，与主播同步信息。开播前直播运营确认本次直播产品，策划每场直播的产品价格、活动。

三、主播的培养

主播就是直播间的主场人！如果主播直播不能发挥直播能力，那么直播效果就会有待考量！一般主播要具备这些：

1、

直播，应对直播变故，推出直播方案，直播出效果！

2、经验性

有过直播工作经验，口才好，能够更加灵动的在直播间将直播商品展示给用户，让用户更加清晰真实的感受到你直播的这款商品确实值得入手！

3、宽容性

可能有的人就会疑惑了，做直播带货的需要忍耐什么？其实现在是属于互联网时代比较发展的时候，网络上出现了不少的网络喷子、键盘手，当然在直播间之内也会有这样的人出现，在面对喷子和键盘手的时候，主播要做的不是对骂，而是忍耐性的展示自己的直播修养，让喷子、键盘手无处可喷！这样也能够促使直播间的用户更愿意相信你！

4、耐性

做直播，往往一开播就是好几个小时，好几个小时一直在哪里哗哗哗的说一堆话，往往就会形成疲劳，其实这是很正常的现象，所以主播要有耐性以及要学会如何让自己能够在直播间内适当的放松！

5、生趣性

一个氛围很好、用户主播热情交流的直播间，一个鸦雀无声、直播观众寥寥无几的直播间，要是你，你会选择哪一个进入观看直播？不用想，当然是个啦~谁都不想自己的购物体验是充满不愉快的！而生趣的主播的话更能够带动直播间氛围，拉近与用户之间的距离，促进直播下单！

四、粉丝关注与维护的重视

引导粉丝自愿关注、互动、点击产品、收藏、回访，而不是硬邦邦地说请大家关注主播。别人为什么要关注你，怎么关注你，理由呢，好处呢？是关注后有礼品，还是关注后可以享受专属价，或者关注后可以给他带来后期的建议？

五、合理利用直播工具

直播间的工具功能很多，比如说：

1、现金红包

直播间定时发放现金红包，吸引关注和停留，现金红包可以在下单是使用，促进直播间支付转化。

2、直播抽奖

完成任务，参与直播间抽奖活动，提升直播间活跃度，增加粉丝粘性。

六、分析总结

每一场直播之后，商家都应该针对这一场直播进行数据化分析总结！主要分析点：

1、重点

把关键数据养好，直播间数据会持续提升，特别是在开播前1-2个月的时候，提升会特别明显。如果有官方活动或者店铺自身爆款流量加持，3-4个月以后会有新一轮的提升。在每场直播后收集直播间每天数据，观察数据趋势，打造上升空间。

2、观看量

观看量多，意味着直播间观众多，潜在进店访客和可转化买家就多。优办法是通过提升关注、停留时长、转化金额，提高直播间的浮现权重，使得直播频道分配更多展现量；其次，是延长直播时间，增加总体观看量。

3、关注

关注在直播后台体现为增粉数，关注率高意味着直播内容有吸引力，观众关注后希望回访，且在猜你喜欢、搜索、直播频道会优先展现，关注率可以靠主播

口播提醒新粉关注，也可以靠打造有独特差异化的直播间风格、以及主播话术的风趣性来提升。

4、成交

引导成交金额、支付转化率，在保证流量的前提下，提升转化。

其实，多多直播要想提升直播间直播效果，不是单单靠盲目去直播就可以了，没有一系列针对性的操作，那么做再多的活都是无用功！

82收藏74