

杭州拼多多代运营分享推广经验（干货）

产品名称	杭州拼多多代运营分享推广经验（干货）
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	6.87/份
规格参数	团队配置:三对一模式 服务模式:全托管服务 公司地址:浙江杭州
公司地址	杭州市钱塘新区4号大街
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

杭州拼多多代运营分享推广经验（干货）

对于拼多多推广，我们一般主推搜索推广，因为搜索推广的流量比较精准，产生转化的可能也比较大；而场景推广虽然曝光量很大，但是因为都是些泛流量，所以转化是比较低的，如果哪天我们的流量数据不够了，就可以去开场景推广补下流量。

对于拼多多新店开直通车，不知道大家有没有听说过第一天的车一定要猛，可能部分商家能理解，因为我们需要去抢流量和排名，但更重要的是要通过直通车的数据来测款。如果你出高价都多少曝光量的话，那么就可以着手准备另一个产品了。

当你通过优化后，将点击做上去了，但转化仍是很低，这可怎么办呢？相似产品和兴趣点哪个更好一些？其实你要知道流量上去了，但转化低，是因为产品的基本功不够扎实，欠缺之处就会被放大，那么就要去多优化产品内功，相似商品和兴趣点精准度是兴趣点，但是不是兴趣点的效果好一点是不应定的，毕竟兴趣点的流量没有相似产品那么大，而相似产品的效果主要还是看产品在行业中的优势程度所决定的。

总的来说，拼多多推广的效果，最主要还是要看商品的内功如何，而不能一味的去提高/降低出价，毕竟决定直通车排名的还有质量分，而质量分又受点击、转化等因素的影响，可见商品内功的有多重要。