

拼多多店铺运营推广8大技巧 拼多多代运营

产品名称	拼多多店铺运营推广8大技巧 拼多多代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	4号大街28号2幢405室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

拼多多店铺代运营店铺推广运营的技巧分享：

第一步你得保证货源的质量的同时，还有价格优势也要保证，这是拼多多开店的一个重要关键点。那么货源的问题就可以多了解一下身边在做电商的熟人朋友们，问问他们的货源是哪的，互相对比一下，到最后就选择质量和价格优势占比大的厂家去跟他们合作。

2.第二就是做图，主图就是觉得你点击量高不高的重要核心，如果你打算用厂家给你提供的图，那你就得还需要一些PS技术了，因为只有这样才能让图片更加占优势，但我的建议最好是自己拍自己做图。

3.第三，详情页讲求最重要的实事求是，内容也得具体，比如鞋子的码数，我建议购买的码数和材质都需要具备，商品卖点和细节展示图片当然绝对不能少的。

4.第四，拼多多刚开的新店是不会有很大流量的，之所以商品没有销量，排名也会很靠后，在已经积累了基础的销量与评价的前提下，就可以去开直通车进行进一步的推广引流了。

5.第五，如果是新店就绝对不能错过拼多多新品活动，现在你的审核通过后别违规就能在资源位10天，虽然是按千人千面去展示，流量也没以前多，但你还是不可以放过！等有效评价出来之后，就可以去报

名参加其他的活动了。

6.第六，客服部分需要做到及时回复顾客的消息，同时还得回答得精准，如果一问三不知，就没人会购买了，客服的回复率是绝对能影响活动里的报名和商品权重的。

7.第七，就是一个发货的问题了，这个也需要注意，虽然拼多多平台商家发货的承诺时间是48小时，但发货发的越快越好，就能够降低买家投诉店铺的可能性，还有一些再有物流揽件信息后再去加上快递单号就能避免虚假发货。

8.第八，也就是店铺的售后问题，在处理好售后问题是一定不能骂客户，尽可能用最大的努力去解决，以及避免不必要的损失问题，还有一个就是不能出现QQ，微信和好评返现这类的违规词语，否则是会被警告的！

最后再说一句，新手在拼多多开店，得去多用时间去了解熟悉平台的规则 and 规定，需要多向他人请教去学习，只有这样，才可以避免很多基础问题的出现了。