

抖音直播带货操作流程是什么？抖音海外直播权限开通

产品名称	抖音直播带货操作流程是什么？抖音海外直播权限开通
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

现在玩抖音的朋友有很多，多盈利的模式就是直播带货了，直播带货就是有佣金。那么问题来了，我们遇到这些抖音带货的时候，佣金是如何获得呢？

我先简单说一下抖音种草带货的盈利模式，说白了就类似于抖音版的淘宝客，只不过产品的推广是以视频的形式来展现。

抖音直播带货操作流程

- 1、先在抖音上注册一个抖音号，达到条件会给你开通橱窗功能。
- 2、开了橱窗后你发布视频，可以在视频里挂上你想卖的产品链接(这个链接一般来自淘宝联盟)。
- 3、抖音通过它的推荐算法帮你这个带了购物车的视频进行推荐和分发(Dou+，又叫豆荚，就是砸钱让抖音给你流量，类似淘宝直通车)。

4、感兴趣的用户看了视频后付费购买产品。

5、产品有商家发货，每一笔订单你可以从中获得不同比例的佣金，抖音也会抽取6%的佣金。

也就是说，这个玩法的好处是你不用管售后、物流，只需要让你的账号视频能持续的出单，不断地获得佣金就行了。

抖音直播带货怎么赚钱

假如一个商品你能提成的佣金是20块钱，一条爆掉的视频能为你带来1万个订单(不计算退货情况)，那这一个视频你的利润就是20万!

而那些大佬们是怎么玩的呢?——批量做号玩矩阵。

比如同时注册100个种草账号，大量招团队制作视频内容，然后进行分发。一个号一个月如果能爆一个视频，100个号就是100条爆款。而一条爆款可以带来几万至几十万的利润，这个利润就能再放大100倍。

各位抖音用户们，如果您有足够多的粉丝，且每条抖音短视频的流量都比较大的话，可以通过抖音带货的方式去赚钱哦，抖音带货做得好的话，说不定可以赚到不少的钱哦，但是需要你多多去卖货才可以!