

本地推广、本地获客、本地拓客,获客渠道有哪些？

产品名称	本地推广、本地获客、本地拓客,获客渠道有哪些？
公司名称	湖南利趣信息科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	雨花区洞井街道中意一路798号冠铭商务中心4栋1001-A432
联系电话	18684911091 13237473591

产品详情

我们公司是专门做获客的，分别是合作《按效果付费-利润分成》和销售《智能营销获客系统》或《视频彩铃回拨系统》三种合作方案！

第一种获客业务：《按效果付费-利润分成》我们按效果付费-利润分成，全网推广，百度-抖音-快手-小红书-B2B门户网-自媒体-论坛等地方，进行软文-图文-视频广告推广引流。合作后开始帮您打广告推广让客户主动联系您，广告推广和客户推送没有限制，按您客户成交后，除开成本后，的纯利润进行分成！

第二种获客业务：《智能营销获客系统》内含： 20多款数据号码采集软件、 电话机器人-筛选意向客户、 短信营销-筛选意向客户、 短视频帐号矩阵营销、 短视频询盘截流获客。更有微信，QQ，邮箱，社区，论坛，直播间，SEO优化排名等多种获客营销功能，全方位为您的行业获取意向客户来源！

第三种获客业务：《视频彩铃回拨获客系统》流程为： 精准采集用户手机号码 回拨系统给这些用户留下不响铃的未接来电 用户回拨，看到视频广告（10%-20%回拨率） 用户看到您的产品广告视频，感兴趣用户主动添加微信（每天大概10-30个）。完成广告宣传获客！

本地推广、本地获客、本地拓客，获客渠道有哪些？

本地推广是指在本地市场中进行广告宣传和宣传活动，以吸引更多的潜在客户。本地获客是指通过各种手段，吸引本地客户成为自己的客户。本地拓客是指在本地市场中扩大客户群体，增加更多的客户资源。那么，获客渠道有哪些呢？下面我们一起来看看。

1. 广告宣传

电视广告

广播广告

报纸广告

杂志广告

传单派发

2. 线下推广

参加本地展会

举办线下活动

在本地商圈发放宣传册

参加本地商会会议

3. 线上推广

搜索引擎优化(SEO)

搜索引擎营销(SEM)

社交媒体推广

媒体合作

内容营销

4. 口碑推广

提供优质的产品和服务

与客户保持良好的沟通和互动

获得客户的好评和推荐

通过口碑传播吸引更多客户

5. 合作推广

与本地企业合作开展联合推广活动

与本地媒体合作进行联合宣传

与本地社区组织合作开展公益活动

6. 电子邮件营销

通过邮件发送营销信息

定期发送产品促销活动邮件

发送客户关怀邮件

7. 线下口碑推广

通过线下口碑传播吸引客户

口碑传播可以带来更多的潜在客户

通过提供优质的产品和服务来获取更多客户

总结起来，获客渠道有很多种，可以根据自身的实际情况选择适合自己的方式进行获客。无论是线下推广还是线上推广，都需要注重与客户的互动和沟通，提供优质的产品和服务，才能吸引更多的客户，并将其转化为自己的忠实客户。通过多种渠道的综合应用，可以更好地实现本地推广、本地获客和本地拓客的目标。