

# 代理商团队管理系统开发

产品名称	代理商团队管理系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

## 产品详情

### 一、代理商团队管理系统如何解决分销授权管理？

#### 1、代理商在线申请审核后，可以查询授权证书

代理商可以通过微商授权管理系统在线提交资料申请，等上级审核通过后便会自动生成授权证书，代理商可以随时查询自己的授权证书。

#### 2、授权证书可以公开guan网、微信在线查询

代理商可以将自己的授权书分享到朋友圈或者微信群，提高客户对自己的信任。

#### 3、代理商可以在线提交升级申请、上级代理审核后台自动生成新的授权证书

如果代理商想升级，不需要冗杂的上级汇报手续，只需要在微商授权管理系统上提交升级申请即可，节省时间。

#### 4、下级代理在线后，上级代理可以在手机端直接审核并自助开通

微商授权管理系统提供轻松的管理方式，上级代理不需要打开电脑上系统后台对下级进行管理，只需要在手机上直接审核即可。

5、不同级别代理可以灵活设不同审批流程，如是须总部审核还是只要上级审核

6、审核时可以管理首批打款并生成回款记录。

## 二、代理商团队管理系统商业优势

1、代理商分润管理系统全方位引流，快速分销：轻松建立你的分享系统，引爆粉丝传播热点，让微信千万粉丝成为分享销售业务员

2、代理商分润管理系统打通线上线下，分销变现：为您开启线上线下双线分销网络，实现资源高效整合加速变现。

3、重塑代理商价值，锁定上下级：创造商业模式传播热点，通过锁定推广上级，让代理商分润管理系统快速促进代理商团队良性发展壮大

4、代理商分润管理系统高效整合，业绩爆炸式增长：坐拥庞大朋友圈流量及可信赖口碑推荐，迅速积累亿万粉丝，销售额节节飙升。

5、代理商分润管理系统万店同源，零风险高收益：代理商分润管理系统一个管理后台，轻松管理千万代理商团队。

## 三、代理商团队管理系统代理商与奖励体系

### 1、代理商关系链设置与奖励制度连接

可以通过设置从简单到zui gao级别代理商（VIP、代理、总代、官方、联创等）对应不同身份奖励制度（代理商级差奖励、同级别推荐奖励、低级推荐gao级别代理奖励、zui gao级别参与平台月度分红制度等）

### 2、推荐总代奖励

下级代理推荐成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算，给相关人员相应奖励（奖励可以设置一级，也可以多级，不同级别人推荐奖可以分开设置）

### 3、订货返点奖励

总代推荐的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点，可以设置三级奖励，返点基数可以灵活定义按金额、数量或PV奖励等

#### 4、总代业绩奖励

A、按平台总代自己的业绩达到多少额，给一定比率的返点；

B、返点基数：按金额/按PV/数量；

C、累计金额基数：按金额/按PV/按数量；

D、核算方式：

按月考核:每月达到多少奖励多少；

年累计考核月结算：业绩考核按年累计，返点按月发放；

年累计考核月结算补差：当月奖为全额按年累计达到的给核算减去之