

拼多多代运营收费标准 新手开店十二问

产品名称	拼多多代运营收费标准 新手开店十二问
公司名称	杭州邦辰网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	钱塘新区2号大街511号东投新悦广场
联系电话	18969135066

产品详情

现在仍有不少电商新手投身到[拼多多](#)当中，因为缺少相关经验，肯定是会遇到不少问题的，例如开店之后不知道要怎么操作，学别人去shua单，不是说不
能刷，但要注意别用力太猛，否则被抓到影响是很大的！下面整理了拼多多[新手开店](#)的12个典型问题，老手请无视~拼多多代运营收费标准 新手开店十二问

1、拼多多店铺客服问题

想要报名活动，客服回复率是其中一个重要因素。客服回复率计算公式：（超时未回复的消息/咨询总人数），只统计早上8点到晚上11点之间的回复率。

同一个买家咨询多次只累计一次，回复率若低于50%的会从保证金中扣除1000元做补偿金。

2、新品怎么操作

拼多多对新品是有个15天左右的扶持期的，在这个时间段要注意尽快破零，有一定销量之后就去报新品活动。

3、需要寄样吗

目前不需要，可以考虑做特价活动来冲一冲

4、企业店铺流量是不是比个人店铺多？

其实两者的店铺流量是没多大差别的，只是企业店铺能报的活动比较多，得到的流量也会多一些，相对稳定一些。

5、为什么新品上活动之后却没有订单？

刚开始有订单，是因为处在扶持期，在扶持期过了之后，需要商家维护好新品的数据稳定，才会有订单。

6、拼多多直通车点击少、没效果，而且很难找到自己的宝贝

因为拼多多直通车的发展还不成熟，跟淘宝直通车还是有区别的，主要表现是流量不是特别准确。

7、一个商品之前日销量十几件，现在即使降价也卖不出一件

这就要看看是不是商品标题或是主图的问题了，尝试优化一下标题，更换主图、详情页；还要看看是否是店铺违规被降权了。

8、店铺被降权，平台客服说请妥善经营？

这可能是因为你shua单、虚假发货等行为太多了，那么在降权这段时间就不要再有类似操作，等过一段时间权重会慢慢恢复的。

9、商品前几天的销量很好，突然掉下来

那么就要去分析宝贝销量较好的那几天的数据，看看是不是因为有同款竞品且价格比自己低；还要去了解一下赛马制的玩法。

10、店铺明明有很多评价，可是才显示几条

拼多多是会对店铺评价进行过滤的，具体规则只有平台自己清楚。但也不要以为长篇大论的评价就不被过滤哦~让买家随便写几个字的好评，带上图就可以了，写得越多反而越危险。有效评价不足，是无法报活动的。

11、拼多多店铺怎么对接运营？

月销量达1w+（越多越好）就可以对接运营了，具体方法后台有提示。你特别好的话，平台运营也是会自动找你的。

12、商品上架一周了还可以增加sku吗？

这个是可以的，但是肯定对商品排名有一点影响，只要你做好维护的话，两三天就能恢复了。

拼多多代运营收费标准 新手开店十二问