

拼多多托管新手如何提升自然流量，我的几点心得！拼多多代运营

产品名称	拼多多托管新手如何提升自然流量，我的几点心得！拼多多代运营
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室（注册地址）
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

自从千人千面后，商家发现商品的自然流量越来越少。作为中小商家，如何稳定并提升自然流量呢？

1：打卡，签到，学习

平台为了扶持中小商家，提升商家的学习能力。商家后台都有一个打卡，学习，以及评论的任务。每日坚持完成上面选项，平台会导入一些自然流量给商家，我试过，不开车，坚持用这些操作，多多少少会有几笔订单成交。

2：活动

平台每一次活动都是有坑位的，每个坑位要实现多少坑产，哪些商品预计可以实现目标，哪些产品活动中表现良好可以给予更多曝光实现更多的坑产，这些是官方要考虑的。如果活动初期商品表现不好，按照逻辑展示排名只会越来越低，这就是我们上了活动，感觉流量反而差了。所以我们不可以盲目的上活动，

我们要知道，流量不是平台给你的。而是买家自己点击一次就会记录一次PV,每一次活动有几万商品，每一屏都要有曝光和排名，你可以想象买家要看到你的产品的难度有多大，这也为什么要选择几个商品做低价引流的道理。现在千人千面吧流量分散并精细化，带来的好处是所有商家都有机会，但是商品还是有排名的也会有竞品。当然商品潜力大，竞争力强，那就没有任何问题了！

3：流量扶持

基本新品官方都会给一个7--14天的新品流量扶持，但是不会很多。比如充分利用机会商品发布产品。后期如果本身产品发育不良，不符合官方的要求，坑产不高，肯定会被淘汰。

我们要做好是销量，动态评分，流量，转化率。收藏量，人气指数等这些基本步骤。我们把这些数据优化好，排名就不会很差。

4：祝大家发大财。