拼多多托管新手如何提升自然流量,我的几点心得!拼多多代运营

产品名称	拼多多托管新手如何提升自然流量,我的几点心 得!拼多多代运营
公司名称	浙江天赞网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘新区东部创智大厦4幢417室(注册地址)
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

自从千人千面后,商家发现商品的自然流量越来越少。作为中小商家,如何稳定并提升自然流量呢?

1: 打卡,签到,学习

平台为了扶持中小商家,提升商家的学习能力。商家后台都有一个打卡,学习,以及评论的任务。每日坚持完成上面选项,平台会导入一些自然流量给商家,我试过,不开车,坚持用这些操作,多多少少会有几笔订单成交。

2:活动

平台每一次活动都是有坑位的,每个坑位要实现多少坑产,哪些商品预计可以实现目标,哪些产品活动中表现良好可以给予更多曝光实现更多的坑产,这些是官方要考虑的。如果活动初期商品表现不好,按照逻辑展示排名只会越来越低,这就是我们上了活动,感觉流量反而差了。所以我们不可以盲目的上活动,

我们要知道,流量不是平台给你的。而是买家自己点击一次就会记录一次PV,每一次活动有几万商品,每一屏都要有曝光和排名,你可以想象买家要看到你的产品的难度有多大,这也为什么要选择几个商品做低价引流的道理。现在千人千面吧流量分散并精细化,带来的好处是所有商家都有机会,但是商品还是有排名的也会有竞品。当然商品潜力大,竞争力强,那就没有任何问题了!

3:流量扶持

基本新品官方都会给一个7--14天的新品流量扶持,但是不会很多。比如充分利用机会商品发布产品。后期如果本身产品发育不良,不符合官方的要求,坑产不高,肯定会被淘汰。

我们要做好的是销量,动态评分,流量,转化率。收藏量,人气指数等这些基本步骤。我们把这些数据优化好,排名就不会很差。

4:祝大家发大财。