

脂20代理商APP模式开发

产品名称	脂20代理商APP模式开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	15000.00/1套
规格参数	语言:PHP 版本:公众号小程序 地区:广州
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

产品详情

在经历了这些年产业互联网的实践后，传统企业也逐渐从“配角”变成了“主角”。行业互联网关注的是“行业”。通过整合产业链中各利益主体资源，消除无增值的冗余环节，传统企业通过集中采购、反向定制、精确匹配供需、统仓统配、供应链金融等方式，提升产业效率，实现传统产业与互联网的协同升级。

脂20代理商系统，脂20代理商系统模式开发，脂20代理商商城开发，脂20代理商源码开发，脂20代理商案例开发，脂20代理商代理制度开发，脂20代理商分销系统开发

一、脂20代理商模式解析

零售价：1480

市代：进货3盒，拿货价1280

省代：进货10盒，拿货价980

总代：进货40盒，拿货价850

董事：进货100盒，拿货价650

新用户直升省代总共需要13160元，原来是需要拿十三盒货先拿三盒1280元的，十盒980元的总共需要13640元，现在直升套装我们就可以节省900元，同时加3个140元又多了3套体脂称、3个杯子、3个尿酮试纸，这些配件原价价值是1098元的。

二、脂20代理商系统能做什么

1、订单管理，首先帮助所有的微商去做到订单管理，刚刚我有举的例子就是微商里面不同代理的级别对应的价格是不一样的，那他只需要通过微商管理系统订单，商家可以设置一个代理商级别，他是哪一个级别消费了多少钱，成为了代理商，那么他这个级别对应的一个价格是多少，都是可以商家自行设置的。

2、库存管理，在系统上上架的产品之后下订单，库存的数量是根据订单的数量自动去扣减的，那比如说我这个月进了一千盒货，那这个礼拜卖了一百五十盒系统里面的库存数就变成了八百五十盒。

3、团队管理，在微商管理系统里面可以设置一个代理商管理这个栏目，代理商管理里面要实现的是可以通过数据去分析每一个代理商的一个业绩，每个月做出一个对比，不要说我今天这个代理我这个月代理商还销售了一千盒产品，上个月呢，你看他销售了八百五十盒呐，系统里面就会出现一个对比，这个月比上个月是增加了一百五十盒的有上升，可以对这个代理商进行一定的返点或者奖励，如果说这个月发现哪一个代理商，他的业绩下滑了，那我们可以去关心一下，近有没有什么需要帮助的。

4、客户管理，微商管理系统除了能够做到这四项管理以外，重要的是还能帮助商家做会员管理，即客户管理，不管是团队的代理好还是购买过你一次产品的客户也好，他都通过一次购买一次支付成为你的终生会员，他成为了你的资源，他一次购买终身消费都跟你有关系。

“特色产业+互联网+金融资本”的“众字辈”，纷纷在垂直赛道上抢占先机。在箱包领域，以平湖箱包行业龙头企业新秀集团为依托，通过互联网和科技手段，构建了以互联网和科技手段为主导的产业互联网平台。