

拼多多店铺的日常运营维护技巧

产品名称	拼多多店铺的日常运营维护技巧
公司名称	杭州邦辰网络科技有限公司
价格	3999.00/个
规格参数	
公司地址	钱塘新区2号大街511号东投新悦广场
联系电话	18969135066

产品详情

拼多多店铺的日常运营维护技巧 拼多多店铺代运营全托管

对于店铺单品，要对图片及详情页这两块把控好，尽可能的做得美观；多去看看那些销量高的竞品主图和详情页是怎么做的，再去优化自己的不足。

1、商品主图及详情页

对于店铺单品，要对图片及详情页这两块把控好，尽可能的做得美观；多去看看那些销量高的竞品主图和详情页是怎么做的，再去优化自己的不足。详情页的商品信息、介绍、功能、性能及买家秀一个都不能少；选择一些优质的买家秀放在详情页前头，这样能大大提升卖的购买欲。

2、店铺售后服务

接着肯定不能忽视对售后这一块的维护。售后关系到店铺评分及售后考核指标，而这些数据又影响着你报活动等方面，影响是不可忽视的。在处理售后问题时要迅速、仔细，不能怕麻烦，态度要有耐心、谦和些，尽量去解决这些问题。否则买家给予差评，会影响店铺运营的。

3、不能忽略店铺推荐位设置

这个估计是大部分新手商家都会忽略的，恰恰又是非常重要的。商家可以在[拼多多](#)管理后台中的【店铺推荐位设置】中设置。有3个自主设置的推荐位，单品的推荐位不能与所编辑的单品一样，可以先把所有商品编号记录到EXCEL表格中，载入相应的图片，只有对后期的复制编辑非常有帮助，而且工作效率快好多，非常有用！

4、多些上新，坚持报新品活动

店铺要尽可能的多些产品线，这样可以给买家更多选择，同时店铺做起来也更容易。选款的话根据网上的爆款再找一些相似的、新的爆款，找到合适的货源即可。然后就是每天都要坚持报新品活动了，一旦

销量起来，就能够报其他流量更大的活动了。反正店铺能报的活动都尽量去报，要核算好资金和库存。