

# 培训机构共享店铺拓客模式系统开发

产品名称	培训机构共享店铺拓客模式系统开发
公司名称	千汇凡网络科技（6年开发公司）
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东英科技园
联系电话	WX : 916966649 13729039903

## 产品详情

着力构建数据安全保障体系。建立健全数据安全管理体系、风险评估、检测认证等机制，构建贯穿基础网络、数据中心、云平台、数据、应用等一体协同安全保障体系。完善适用于大数据环境下的数据分类分级保护制度，加强对海量数据汇聚融合的风险防护，强化数据资源全生命周期安全防护。加强重点领域数据安全，完善重要数据目录，强化政务数据安全。

共享股东系统开发,共享股东开发,共享股东源码开发,共享股东平台开发,共享股东app开发,共享股东系统多少钱,共享股东价格,共享股东app功能,共享股东平台介绍,共享股东系统搭建。

培训机构[实体店拓客模式](#)有这些：

- 一、地推发传单，或者找拓客公司协助拓客；
- 二、美团、抖音、微信线上团购平台推广；
- 三、异业联盟引流拓客；
- 四、私域流量运营推广拓客。

以上方式招生效果都是很不错的，但是这些都是属于拓客引流这个环节。

运营做的好不好主要看这几个环节：引流、截留、回流、裂变。

这4个环节只要其中一个做的不好，都一定做的不大，或者说无法形成一个闭环自动运转起来。

[共享股东](#)模式是目前来说能比较好的囊括这4大板块的一个[实体店经营模式](#)；

[共享店铺模式](#)案例分享：

位于厦门湖滨北路的一家艺术培训机构，开业小半年，可以说还没站稳脚跟，但是他老板开展一个共享股东招募的活动方案，让他快速收款30W，招到20位共享股东，同时再通过这些共享股东又快速裂变招到新生30多人

这家培训机构是这样做的：

- 一、充值9980元成为机构共享股东（关于共享股东的定义，可以通过文章末尾的相关文章推荐了解）；
- 二、充值的股东享受机构任意课程88折的股东价；
- 三、赠送股东100节机构的体验课程，课程内容自选；
- 四、股东推荐好友成为股东，两人同时奖励1000元现金，多邀多得上不封顶；
- 五、股东通过赠送体验课等方式邀请到校的学生，该学生后期消费的任意课程，邀请的股东享受课程价格利润的30%分红；

提升网络安全防护能力。防范应对数字新技术新应用安全风险，密切跟踪发展动态，提升人工智能、5G、工业互联网、[车联网](#)等安全防护能力。加强网络安全基础设施建设，强化跨领域网络安全信息共享和工作协同。压实网络安全工作责任制，完善关键信息基础设施安全保护体系，加大关键系统、设备、平台等网络安全检查力度，做到关口前移、防患未然。加强网络安全宣传教育和人才培养，大力发展网络安全产业，加快形成多方参与、优势互补、融合发展的网络安全良性生态。