

Glycol Resistant , 热稳定的聚酰胺66材料 PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG

产品名称	Glycol Resistant , 热稳定的聚酰胺66材料 PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG
公司名称	墨澜中嘉（东莞市）塑胶科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:PA66塑胶原料 规格:A 218 V35 BL 包装:原产原包
公司地址	东莞常平麦元村物流大道西段美吉特一期5栋20号
联系电话	0769-87187279 13711820929

产品详情

Glycol Resistant , 热稳定的聚酰胺66材料 PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG

特点：Solvay Engineering Plastics TECHNYL PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG 是一款含35%玻璃纤维增强和Glycol Resistant , 热稳定

· Solvay Engineering Plastics TECHNYL PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG 是一款含35%玻璃纤维增强和Glycol Resistant , 热稳定的聚酰胺66材料.

· [PA66 A](#)

PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG 玻纤增强,热稳定

TECHNYL PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG

聚酰胺66

玻璃纤维增强材料,35%

Solvay Engineering Plastics

产品说明

TECHNYL A 218 V35 Black 34 NG is a polyamide 66, reinforced with 35% of glass fiber, heat stabilized, for injection molding. The product is available in black color.

UL黄卡 2 : E44716-235571

填料增强 : 含35%玻璃纤维增强

含添加剂 : 热稳定剂

材料特点 : Glycol Resistant , 热稳定

材料用途 : 汽车领域的应用

机构评级 : UU 453/2010/EC

材料外观 : 黑色

加工方法 : 注射成型

定属记号 : 尼龙66 >PA66-GF35<

产品牌号 : PA66 A 218 V35 BLACK 34 NG

[PA66尼龙的寻找经历](#)

前几天就听说工厂PA66尼龙有一款材料缺料导致工厂快要停线了。至于情况严重到什么程度，我不太清楚。突然有一天，我领导说，总理想让我参与这个案子。至于怎么参与，参与到什么程度。总经理自然不会说那么细。

临危受命，昨天我跟领导去供应商那里确认情况。梳理了整个事情的经过。最终达成一致，他们已经在

做的活动，我突然插手不合适。现在的关键点是缺料，既然缺料，我帮他们找到料不就可以解决了吗？回去的路上我拜托朋友帮忙查找。找到了巴斯夫的代理商，他手里没有货，但是他朋友有货，可以调到，而是一下子就是10吨，这个消息无异于雪中送炭，公司的人一直说买不到，全世界都在缺料，而我一下子就找到了这么多，绝对是一个立功的好机会。我领导迫不及待地告诉总经理，然后催我发邮件。公司得到这个消息以后，想要确认COA证书。我跟代理店交涉的时候他拍胸脯保证东西绝对有，绝对是真的，但是COA证书必须跟材料一起走，不能提供。说好了今天上午确认，回答我信息的。

为了保险起见，我同同时找了五个人帮我找。

那个代理点简称A，目前的情况梳理下来：

A：3/10说有10吨，价格是48元，到3/11突然说没有了。告诉我被人买完了。他又从别的地方调，1.5吨，变成了56元，不能提供COA证书。

B：这个朋友是别的化学品材料的代理商，但是在这个圈子里，认识巴斯夫的代理商，答应帮我找找。下午回复我没有找到，我们找的太晚了。

C：我老东家也用巴斯夫的材料，老板把巴斯夫营业的联系方式给我了。确认的结果是，巴斯夫现在由于美国暴风雪的原因导致原材料短缺，现在只能供给几个指定的大客户。他们没有一点库存。

D：这个朋友的师兄是巴斯夫的管理人员，也说没有，但是介绍了一个代理商给我。代理商看了料号也说没有了。不过他又介绍了一个工厂别人买的剩余的1吨。可以转卖，也可以提供COA证书。

E：朋友又找了一个代理商，只剩1吨了，但是，价格是67元。

最终我把那个工厂剩余的1吨情况上报上去了。因为昨天告诉老板找到了，现在买不了，如果不找个替代方案，反而这次会弄巧成拙，在老板面前的印象分减一分。

从昨天到今天，心情像过山车一样。从一开始有10吨，到1.5吨，到买不了，再到最后，又找了一家。我总结下来，这些代理店的话真的不能相信。转了几道手的话，即便他无心骗我，也不敢保证，他联系的人会不会骗他。后来因为我们想要看到COA证书，他不肯提供，而且口气也不好的时候，我也开始犹豫这样的人能不能交易。所以，跟外界打交道真的要谨慎再谨慎。这些信息的真实性，他们的话有多少水分，都要经得住考验。否则，我不过脑子就上报领导，最后，消耗的还是我领导对我信任。这信任消耗不起。

需要反思的地方：

- 1) 别人谈到价格的时候，暗示的我地方，我没听懂，以后要多为对方考虑。
- 2) 确认信息的时候要尽可能确认到准确的，而且是我们公司要的资料才能上报领导。
- 3) 不能找到一个，就放弃其他路径了，没有交易的时候随时可能有变化，多方面同时查找。
- 4) 维护好这些朋友的关系，保持对市场的敏感度。
- 5) 领导的话也不能全信，他之前总是说要我找供应商，要切换，现在发现他根本做不了主。害我白承诺人家一堆，人家拼命帮我找材料，心里总觉得有些亏欠。

跟外面打交道不确定性太多了，感觉谁的话都不能全信，而如何去甄别这些信息。就看我脑子够不够灵光了。

正好今天在外面出差，一个老板的话提醒了我。他说，不管是橡胶还是塑料，原材料都是石油。那么国际局势要时刻关注，比如中东战争，他就很关注，石油价格的波动，直接影响了我们下游产品的价格。这也是我以后要注意的地方。以前从来不关注这方面的新闻。