

扫码群发满足客户的诉求

产品名称	扫码群发满足客户的诉求
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

用户画像也就是自己的目标客户是样子，这决定引流的成败、决定效果能够有多好！定客户，也就是用户画像。案例1你的用户是什么样的？一位开足疗店的老板告诉我，他的客户比较高端，做生意的人，有钱的人。这是非常差的画像！这和不做画像没区别！因为定位做完是不是就该确定

引流目标在哪？按照足浴老板的画像，他的客户就在大街上！所以他的确也是去发传单，即使效果很差还坚持做，这是无效引流！如果你也是足浴老板同样的做法，那真就要停下来，换一种方式去做。（以下为解决方式和方向，文末有落地方式）定位客户画像，你的产品是满足客户什么的诉求

你的客户有什么样的特征。这是找出实际用户的虚拟代表，用户画像所形成的代表用户不能脱离产品和市场，关键词是代表性！案例2一位高端服装的女老板，她的盈利模式是靠宣传盈利（内容是打折和赠送），拉横幅、发传单、摆展架、请法国美男等，因为不做这些活动生意至少跌落七成！

但是越做活动，生意越不好！她请了专业的策划公司来做，效果不好后，找高端小区做电梯屏幕广告。这广告费是用了2万多，她也是先试试，付出的钱了，效果不明显，正陷入了那句话：我知道有一半的广告费浪费了，但是不知道是哪一半。问我她到底该怎么做！她告诉我

她是每天都要做活动，因为她的店位置较偏！又说，她的客户都是有钱女性，又是无效的用户画像。解决方式引导她再次确定用户画像：学校教师、公务员（警花、税务局的、工商检的等）……学校教师是不是在学校？送价值388元的上海故事的毛巾，只需凭教师资格证，在教师节当天领取！