

# 抖音小店茶叶直播基地入驻报白详细全套方法分享！

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 抖音小店茶叶直播基地入驻报白详细全套方法分享！ |
| 公司名称 | 海口龙华幸亮网络科技有限公司          |
| 价格   | .00/个                   |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 海南省海口市龙华区国贸路49号1510之7   |
| 联系电话 | 15225510421 15225510421 |

## 产品详情

有很多新商家朋友一定有很多疑惑就是自己本想在抖音上卖茶叶，但在抖音店开业后业后，发现没有茶叶类。他们不知道如何把商品放在货架上。但是看同行卖的又挺好的。

没关系。小薛帮你详细了解。16年来，我开始制作短视频，帮助2000多家商家从抖音蓝V认证到抖音店入驻，从商家店新手期1000单限制解除，到抖音一证多实名，从特殊类别基地招商到线下四天三夜主播培训。我已经有五年多的工作经验了，所以我必须仔细阅读下一次分享，因为它确实花了我很多时间和精力来总结抖音中茶叶等特殊类别的详细流程和玩法。

希望大家珍惜。

A、为什么开抖音店却没有茶叶类？为什么要进入直播基地？不入驻基地会怎么样？

1.很多新手商家在开抖音店或者开抖音店的时候，会发现根本找不到自己的产品类别，根本找不到。这个时候不心，因为这些类别是平台定向投资行业，行业准入门槛高于一般行业，特别是茶叶 紫砂壶 珠宝 陶瓷 酒类 字画等，这些需要进入直播基地开放类别，否则你的商店不会有类别，这意味着你的抖音商店不能售卖这些产品。

2.只有入驻好直播基地，才能开通白名单全限，这也是我们常说的报白。这些特殊类别的商家，在没有进入直播基地开白名单的情况下，你的店铺直播间相当于黑名单，抖音系统直播间会被识别。如果发现自己没有落户直播基地，在直播室直播介绍商品，系统会直接停播，直接封号严重。这是许多新手朋友不了解平台规则的错误。跟着我学习前有的朋友就是，不懂就贸然开播。结果直播，结果直播问我，我没有在直播间卖货。我放了茶叶但是没有卖，为什么要封我的直播间？

现在大家应该明白了，这一块一定要记住！不要越过雷池。如果你不明白，找我们，避免你努力工作的抖音号。有些人终于成为了粉丝。因为他们不熟悉平台规则，所以他们应该记住避免犯错误。

3.通过正规抖音直播基地白名单渠道开通的，可享受流量倾斜支持；安全稳定，可持续播出。只要坚持每天播出，就能稳步持续提升业绩增长。

## B、进入抖音小店直播基地需要哪些流程？

1.首先用营业执照开其他类别的抖音店，随意选择一个类别，先开店进入抖音直播基地（没有茶叶类别）

2.支付商店存款（选择类别支付选择类别存款，如你选择服装只需要支付2000存款，如进入直播基地，打开白名单，有茶叶这些特殊类别，只需要补充存款。茶叶是五千保证金，这个押金，关店时平台会退，商家放心。3.在基地签订直播基地结算合同。承诺书等。4.支付直播基地保证金(基地保证金1万)，提交好资料审核(办理周期7个工作日左右)。流程挺麻烦的，可以找我们开，可以免一万保证金。

## C.抖音店珠宝玩法及玩法

1.质检物流要求:直播基地BIC部门没有直播基地LOGO证书就不能发货，基地还要收BIC质检费(每件商品收费不同)、物流费、仓储包装费。

2.商家销售的每一件商品都需要先发送到直播基地，再由直播基地发送给消费者，整个交货期将延长约3天。这会给平时非常关心交货时效的商家更大的意见，也会让买家感受到收货时间长的问题。商家需要向卖家解释清楚。很多商家都很头疼这个问题，因为发到基地会产生时间成本，更重要的是还有资金成本。如果商品在发基地的过程中磕磕碰碰，那就更难受了。而且基地要收每一件商品，质检费、包装费、物流费都经不起数量的积累。 ，在家自己播，省的就赚。

3.目前茶叶类主流玩法！a.进入直播基地，客户直播室的小黄车下单(要有粉丝基础，或者视频流行，或者直播室的FEED流量)b.进入直播基地，直播室引导粉丝联系主页，私域流量下单，回购(要有粉丝基础，或者视频流行，或者直播室的FEED流量)c.进入直播基地，在鲁班投放大量信息流广告，挂链接引导粉丝唯心联系。现在珠宝文玩行业在抖音属于热红利期，很多商家在抖音赚了不少钱。同样，这个行业也是鱼龙混杂，很多都需要认真区分。 分享就到这里了 不明白的留言交流