

# 淘宝推广音乐人指数

产品名称	淘宝推广音乐人指数
公司名称	秦皇岛智鼎文化传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	暂无
联系电话	13903358291 13903358291

## 产品详情

近年来，网络直播行业十分的火爆，很多人通过直播，几乎是一夜成名并暴富。所以，一些平民大众的“明星发财梦想”就被鼓点燃的无限膨胀了。在目前，面对大众开放的录音棚项目，也是发财火爆的，很多人都是赚得盆满钵满了。那么，在2020年我们到底应该如何运作一家录音棚，才能日赚千元呢？

你在什么地方开棚，省城，市区还是县区，一线二线还是四五线，消费水平直接决定了你有没有必要做这一行业；然后就是你的人脉，录音棚做商业作品才有出路，指望有志青年去你那儿录专辑，除非你把棚开在青年创业基地并且收费巨便宜。利用人脉关系去多接政府，商场，学校的活动，里面的道道我就不说那么清楚了。再来就是你的业务范围，单纯录翻唱，还是编曲，录音，或其他的音频处理多种都做，不用说，后者更有前途。后就是你的业务水平了，录音师干脆利落，指出录音者的问题一针见血，混音师技艺精湛，富有创造力，就成功了。开在消费能力足够的城市，拥有足够的人脉和交际能力，拥有人人称赞的业务水平，肯下血本打广告，你就成功了。

在抖音，一首歌在配上画面和故事后必须能在 15 秒内把用户的耳朵抓住。能在抖音上成为爆款的音乐，其实并不需要来自特别有名的歌手，只要旋律足够朗朗上口，并适合用于二次创作就有可能成为爆款。这给了小众歌手和独立音乐人更多的机会，曾经默默无闻的原创音乐人因为在抖音的一首歌而一夜爆红，继而不断登上热门综艺的案例比比皆是。

另一种就是只录人声只录唱的，你就是给那些K歌爱好者录录卡拉OK，给公司年会录录合唱，那设备什么的都是扯淡，10万以内连设备带声学装修都搞定，但是，你得把外观装修得好看，让那帮什么都不懂的人进门就觉得“哇！好高大上哦！赶紧自拍发朋友圈！”，你还得花钱找点参加过好声音之类选秀有点小度的人来你棚里假装录录音，多拍点照片贴得到处都是，然后你还得去大众点评、美团等等地方打广告宣传你的“录音棚”，这个营销费用就没数了，前一年每单你可能还得亏钱。然后每月花1-2W找个录音顾问，偶尔帮你来解决疑难杂症，平时主要干活的人从大学雇个录音的实习生，一个月4K差不多了。以上均不包含房租水电物业。

亲民的收费标准据从业者介绍，到录音棚录歌，在现阶段尚属于中消费，但是顾客群的组成还是比较纷杂的，有的是学生和公司白领，为了实现自己的音乐梦想。有的是即将步入婚姻殿堂的亲密爱人，二人合录一张专辑，既能平添些许浪漫气氛，还能成为赠予亲友的纪念礼物。还还有的是海外留学生，到这里刻下不变的乡音，寄给亲友来告知他们在异域生活的愉悦心情。

如今网络歌曲在全网平台霸屏，通过网络宣传一首又一首的网络歌曲开始了它们的舞台，这些网络热门歌曲是怎么推广的也是很多音乐歌手以及网络歌手比较好奇的，一起跟着音乐资讯推广网来学习一下网络热门歌曲是怎么推广的，网络歌手如何快速推火自己的音乐作品。

录音是一个很事情，只有领域中的人，才会告诉你什么录音棚更加牛逼一点。作为一个外行，看到了这个录音棚的设备单，你也看不出个所以然来。而录音棚又不同饭店，不会把歌手的录音照片统统po上网，或者挂在录音棚墙上。决定来这个棚录制，必须是行内的推荐、朋友的推荐。这种推荐，只有从棚主的人脉而来。所以，客源还是先从朋友找起吧。这是一个靠口碑和裙带关系的事儿。

很多人都在想一个问题，就是到底在什么地方不同。经过了解和比较发现的大问题是录音环境，如果排除一般人的录音水平，只有录音环境没有录音棚好了。于是大家就开始折腾自己的屋子，使其达到预期的效果，可是大部分都没有达到预期的效果，究竟差在哪里了？这是很多自制录音棚的疑问。

音乐市场也将由版权竞争开始向玩法的竞争，开始不断开发多元化，多方资源利用的竞争方式，转型虽然前期可能会对音乐市场造成一定冲击，但是未来的音乐市场一定是一个多元化，百家争鸣的市场。

通过活动或者大型项目合作的方式来拓展和维护圈子，比如参与北京各大高校的校园歌手大赛、音乐爱好者的翻唱比赛等，形式为提供音乐支持等。从目前看这种方法的效果还不错，他的圈子也越扩越大，目前有超过5成的顾客都是老顾客介绍而来。全方位服务让客户离不开你。

刷抖音的时候，一些流行的内容背景音乐是很多人熟悉的背景音乐。熟悉音乐背景的推广会提高播放率，这是一个经常被忽视的技巧。一段节奏强烈的音乐往往可以提高一段视频的播放速率，有利于进一步将视频推向下一层流量池。抖音公司

怎么吸音：常见的是通过多空柔软的材料将声音的能量变为热量消耗掉，如聚酯纤维材料、大棉被、鸡蛋面、窗帘等。对低频的专门吸收可以考虑赫姆霍兹吸音模块，但是门槛较高，不建议自己尝试。

对于每个歌手来说，怕就是歌红人不红，其实这还不是特别惨的，还有另一种更悲惨的就是，歌手自己原创的歌曲不火，反倒别人翻唱火遍大江南北，这样的事情经常发生。就拿我们老少皆知的歌曲《冬天里的一把火》，这首歌原唱其实是高凌风，当时他唱这首歌的时候并没有火起来，反而后面却是费翔把这首歌给唱火了。

音乐制作处在一个不是快速复制的行业，每个录音棚代表着一个音乐圈子。棚本身不重要，圈子很重要。而圈子的形成需要过程，需要培育，靠的是从量变到质变的积累。当然质变不是靠规模达到的，而是靠沉淀。

此外，你会发现它们也具备良好的音质。有许多录音室人士和音乐家发现，他们品牌的耳机是自己的工作或演出所需的理想耳机，同时非常实惠。声音很自然。

网易云音乐广告依据广告需求，做出推广定向，从地区，时间，手机电脑的操作系统，上网的方式等各个方面进行定向推广。

如果连圈子都没有的话，只是有一单生意做一单，那生意肯定是越做越少，后做不下去

录音室的功能中包括了配音室，但一个单纯的配音室很难完成一个正常录音棚的所有功能。配音室一般主要服务于语言录音，而录音室能完成的工作就多了，除了基本的语言录音以外，还应该能完成声乐，各类器乐，合唱等录音。除此之外，还有专门的拟音棚，专门制作模拟一些声音的，还有专门做广播剧的棚，他们的功能都是不一样的。所以，你要做一个什么样的棚，取决于你的需求是什么。至于大概价格，低档次和次之间的差距是非常大的，所以你需要做的是根据你的预算来配置设备。

开店赚钱是大多数创业者首先想到的途径。然而，在日益激烈的商业竞争中，如何把握市场的脉搏，

既能发挥自己的一技之长，又能准确拿捏投资时机，从中赚取稳定可观的收益。

网易云音乐人是启动早的音乐人计划之一，加入网易云音乐人计划的歌手也是高达20多万，在网易云音乐，音乐人在整个歌手榜单也占据了非常大的比例，网易云音乐听众也在很大程度上对音乐人歌曲更是偏爱，所以能够加入网易云音乐人，对于一些没有自身宣传资源的音乐人来说，是非常好的机会。

我们自己能释放的力量毕竟是有限的，所以当以后工作推广到更大范围的时候，就不是我们能手动干预的了。由于抖音是一个音乐类的短视频社交软件，它的评论区就显得尤为重要。既然如此，在写视频的标题文案时，就要考虑设置一些互动问题，引导用户留言。我们发现，有些视频没拍完就火了，过了几天，过了一个星期，甚至过了一个月，视频突然火了。所以这个推荐算法其实很有意思，它会让一些优质的老视频火起来。所以你比较看好一些视频，哪怕一开始不火，你也要继续给它做一些评论，通过朋友圈转发一下。这周他可能不被推荐，但下周可能会推荐。

目前来说，投资一家录音棚，要做到一个水准的话，我们在装修设备上，前期的投入是比较高额的，二三十万、甚至四五十万，都是需要的。因为在硬件上，一般的录音棚，用的都是的电子管录音话筒和耳机分配器等设备。

在网络上抖音如今是影响力非常强大的视频平台，歌曲通过在抖音上进行推广，是能够影响全网络用户的，抖音矩阵是当下时髦的推歌方法，通过抖音优质的视频制作者，让他们制作高质量的视频进行发布推广，通过在抖音粉丝里的广泛覆盖能够让作品快速的火起来，几乎当下的热门歌曲都有抖音的影子。

音乐人的热火让抖音也开始加入了这场盛宴，抖音平台也发起了抖音音乐人-看见音乐计划，作为网络上当下热火的音乐宣传平台，抖音在启动计划之后，就立即获得了音乐人的热爱，活动开始上传音乐作品2万多首，其后不断的优质作品输入，让抖音音乐人成了更多人的喜爱。相比其它音乐人，抖音音乐人他的广度更深，歌手能够在其它音乐平台上传音乐作品，似乎是更合乎大众音乐人的口味。

对于来说，它有自己的规模构成，不是像“小作坊”一般，有自己的设备室，以及录音室等一部完善的产品宣传片不仅会为带来盈利，还可以为创造一个良好的发展平台

台湾歌手曾经是华语歌坛的霸主，一批又一批的台湾歌手深深的影响着华语歌坛也让市场亿万粉丝为之着迷，当下内地歌手逐渐发展起来，而台湾歌手如今只有少数还在内地歌坛活跃。

一首歌曲要推火是需要有宣传技巧也是需要天时地利人和的配合，作品是越早推越好，在市场上抓住先机比后出发也是有不同的，如果你还在等待，那么你就有可能错过机会，快速的就是行动，期待大家的音乐都能被推火。

QQ音乐是网络上热门的音乐平台之一，在QQ音乐宣传歌曲能够起到很好的宣传效果，QQ音乐也是能够把歌曲推火的网络平台之一，在QQ音乐推广一首歌曲需要多少费用。

QQ音乐是现在人们必备的音乐试听平台，在这里大家可以听到更多更全的互联网歌曲，歌手喜欢在QQ音乐作品，粉丝也喜欢通过QQ音乐打榜来传递偶像的音乐作品，音乐人也更是需要借助QQ音乐平台来实现自己的音乐梦想。

在网络上粤语歌手是非常受欢迎的歌曲，今年有好几首粤语歌曲是非常火爆的。

原因很简单，因为抖音能让音乐来了。抖音在欧美很普遍，就说你在传统的读音上面接受知识，你可能会传承音乐。\*\*\*初，没人看的抖音推广上得专栏，一个是家长来看，比如电视节目，“未来妈妈老板”，“下一个熊孩子”等，相关栏目连一两年来不断传播，不管是怎么运用。可能你一看，有可能是

孩子看这么多，当孩子看一个人，你又说得明白了。怎么样，是不是自己不想干。只要出过一个bug，就可以理解了。

歌曲的话题，一个歌曲它也是需要灵魂的，它的灵魂就是来自歌词以及它的话题。宣传之前我们需要给新歌有一个定制的核心话题，歌曲要表达的是什么意思，传递的是什么，这些都是需要有一个交代，并且能够有一个广泛被讨论的话题，这些在宣传的时候，我们围绕这个话题去做，才能让听众对歌曲更有吸引。

拿录音室来说，必须达到关起门来，在房间内说话听不到回声，是非常干净的声音。为此，仅房间地面就做了三层隔音，下面是5厘米的双层隔音垫，中间是3厘米的隔音棉，上面又铺了3厘米的柔软地毯。

Bern耳机还有一个保护套，它们可以旋转到侧面以防止它们损坏。耳机的价格并不昂贵，但是仍然有许多音乐人士发现音质非常适合他们作为DJ或在录音室中使用。

要的是整个唱片公司能给他的服务，从选歌、策划、找编曲、做伴奏、录原声、混音、做光盘、找印刷、发行等，全套的服务。

抖音是当下人们喜欢的网络平台，在抖音大家可以发现好看的视频，更能够发现好听的背景音乐，抖音热门音乐也是深深的影响着各大音乐平台以及网民朋友，今年在抖音热火的歌曲是一首接一首。

根据网络热门歌曲排行榜上的歌曲以及热度来说，当下火的音乐人计划还是非酷狗音乐人-星曜计划莫属，通过星曜计划热门的歌曲是非常多的，很多歌曲在网络上的热度更是相当的高，我们比较熟悉的酷狗音乐人计划歌曲就有几十首，这些爆款的歌曲单日高试听都达到了千万级别，可谓相当火。在网络数据上加入酷狗音乐人的歌手高达20多万，上传的作品上百万首，而酷狗音乐人主推的歌曲，红了一首又一首，在热门歌曲榜上我们可以看到这些星曜计划的歌曲，热度跟数量是相当的令人吃惊。

近几年流量、粉丝的影响力增加，反而让乐队、说唱一些小众的音乐领域被关注。我们也看到了为了让一首歌被更多人听到，有人用心做歌、有人用心做宣传、有人通过短视频平台或者影视剧做推广、有人找网红翻唱，整个音乐市场更丰富，音乐人能够互相激励。”

所以，我们的市场定位要面向大众的时尚消费水平，要让喜爱音乐的朋友们能够享受自己制作音乐的快乐。因此，录音棚的对外价格也要显得很实惠一些，比如录制一首歌曲，加后期缩混，只需要200元左右，而录制一整张专辑，十首歌的价格应该要更为优惠，只要1800元左右，还可以赠送个人唱片封套、录音现场照片、精美小礼品等。

当然质变不是靠规模达到的，而是靠沉淀。如果连圈子都没有的话，只是有一单生意做一单，那生意肯定是越做越少，后做不下去。

推广内容过多、内容容易引起观众反感、原创度不高、视频清晰度不够等视频不建议用来推广。此外，TikTok也强调了一点，涉及到音乐版权的视频也不能用来推广。在经过上述的筛选之后，用户可针对这个视频设置推广活动。

于是很快中国音乐综艺节目进入以《中国有嘻哈》《乐队的夏天》《声入人心》《即刻电音》等为代表的第二阶段。他们的特点是以更细分的音乐领域切入，推广一种音乐类型，并挖掘其中的成熟音乐人和作品。

在各大音乐平台推广音乐也是非常直接以及容易推火歌曲的，独立歌手可以通过加入各大音乐平台音乐人的方式进行合作，让作品通过音乐平台来运作宣传，当然他们会对作品进行严格的审核，优质的作品才有机会被选中进行深层次的推广。歌手可以在各大音乐平台获得较高的资源推广位，例如首页banner，音乐等等高流量的推荐位进行推广歌曲是直接带动作品热度的推歌方法。

每一个行业的投资都是有前景的，三百六十行行行出状元，每个人的经营能力是不一样的，所以现在投资开一个录音棚的前景要看人而定的，很难一概而言。

2015年，国家版权局发布《关于责令网络音乐服务商停止未经授权传播音乐作品的通知》，改变了长久以来的音乐格局。

自媒体运营的技巧，首先，您必须了解您是在推广产品还是服务。使用相关工具查找产品或服务的关键词需求和相关词。这些词代表了用户的需求。找到你喜欢的内容。根据标题中的关键字编辑内容。不要八卦主题，素材图片，音乐图片也很重要。

从各大音乐人发起以来出现的网络爆款音乐人计划作品数量来说，酷狗音乐人是音乐人计划中好的，酷狗音乐人优质的作品，热火的作品在全网音乐人中确实是占据的大比例，这个大的音乐人平台通过自身的用户体量以及宣传，也着实给音乐人带来了更多的希望。网易云音乐人计划跟抖音音乐人计划在市场上也输出了不少热门爆款音乐作品，同时也给了音乐人更多的选择通道，想要加入这场音乐盛宴就赶快吧。

歌曲推广是非常有难度的一门技术活，在网络上给新歌进行推广也是需要技巧的，在歌坛并不是所有歌曲都能够火起来，不同的歌曲，不同的歌曲推广方案都是会影响歌曲传播跟热度。

录音一直是自由音乐人所向往的。随着高科技产品的普及和推广，使一些过去普通人认为不可能做到的事情有了实现的可能。尤其是电脑的普及，可以使大家享受数字录音的乐趣。记得我次把声音录到电脑里的心情，当时别提多高兴了。可是高兴之余，也有些遗憾：虽然声音录上了，但声音质量很成问题，因为当时的声卡也只能这样了。现在好了，大家可以有很多的声卡选择，真是方便多了，这样几乎人人都可以自己录音，很多人都可以录制自己的专辑了。

在网络上每年都会有很多歌曲热门起来，热门的歌曲大家都可以发现到，但是哪些比较火或者有点火的歌曲被发现就不是那么容易，这些歌曲是市场一些朋友们比较偏爱的歌曲，但是又没能够成为网络爆款歌曲，但是歌曲的魅力确实是不可挡的。

音乐：流行音乐、影视音乐、企业歌曲创作制作；作词、作曲、编曲、录音、混音后期制作、母带处理；音乐作品发行推广；唱片专辑生产包装（自设工厂）。

投资开一个录音棚的初期投入如下：房租大概在6000一个月，可以选着偏僻点的地方，一般是在2000-2500左右一个月，一开始是付三压一，得1万的房租钱，然后是装修费用，因为需要使用隔音材料花费会比较多一点控制在3-6万内，接下去就是器材的购进，一开始玩的时候可以选用二手的产品，几个相对便宜但是自己要会选。全部加在一起在10-15万，为次投入。建议普通的投资者初期可以投资10万元左右，买一个路数比较多的大型模拟调音台，因为这样即是音质比同样价格的数字调音台的音质要好。

我们在开展录音服务的同时，也可以物色民间的高手，通过这一途径，我们就可能网罗到日后的明星，因为我们可以通过的训练和包装，让他们走上一个歌手的道路。而对于录音棚本身，发展连锁经营，也将是我们今后的赚钱选择。

开录音棚以来，来录歌或者制作专辑的既有当红歌手也有独立音乐人，有北京高校的校园音乐人，有喜欢音乐的上班族，也有带宝贝录歌的妈妈。平均年龄在20~30岁之间，男女比例均衡。其中主要群体是音乐爱好者和独立音乐人，独立音乐人占比稍高些，现在一些选秀节目像中国好声音等的火爆，也刺激了那些爱唱歌的人更愿意来尝试。

原创音乐人计划：抖音看见音乐计划启动会，宣布启动2019抖音看见音乐计划，并发布抖音首张音乐专辑，助力原创音乐发展，帮助原创音乐人推广新作。

如今网络成了推广音乐佳的宣传平台，网络歌手以及音乐人通过网络推广把自己的音乐推向了网民朋

友，让自己的歌曲成了网络听众的爱，当然歌曲要火不仅仅是作品的问题，推广音乐的方案以及方案也是非常重要。

如今华语歌坛音乐人越来越多，红火的音乐人也越来越多，这让更多喜欢音乐的朋友想要参加这场音乐盛宴。不过音乐人相比传统的唱片歌手，在推广歌曲方面是缺少经验以及资金支撑的，往往一首歌曲推广费用是需要考虑很久。

噪音会从墙壁和天花板等坚硬表面反射出来。这意味着裸露的墙壁会反射和放大声音。把这想象成对着峡谷大喊大叫，听着回声。隔音泡沫和隔音板的目的是吸收声音而不是阻挡声音进入。柔软的表面有助于吸收声音，让你的卧室更安静。正在...隔音泡沫是为它的目的而设计的，不是每个人都想让他们的房间看起来像录音室。另一种选择是用挂毯、厚毯子、被子或活动垫以及其他形式的壁挂覆盖你的墙壁。

录音棚又叫录音室，它是人们为了创造特定的录音环境声学条件而建造的专用录音场所，是录制电影、歌曲、音乐等的录音场所，录音室的声学特性对于录音制作及其制品的质量起着十分重要的作用。人们可以根据需要对其进行分类，例如，可以按声场的基本特点划分而分为自然混响录音棚、强吸声（短混响）录音棚以及活跃端—寂静端(LEDE)型录音棚，也可以从用途角度划分而分为对白录音室、音乐录音室、音响录音室、混合录音室等等。

声场的设计：隔音主要是堆料，的声场就需要智慧了。首先我们个人对于目前市场上盲目使用款舢板的做法嗤之以鼻，很多淘宝卖家根本说不清楚自得的产品的声学特性，随便弄两张频响曲线貌似很，其实对声场的作用是没有计划的，结果就是你辛苦打造的录音棚的效果是随机的不确定的，就像买彩票一样。扩散体的作用具体要看你的录音思路，录音对象，对于大声压、小面积（80平以下）的排练室强吸音不反射效果有时会更好。因此声场的设计布置，基本分两步走，首先前期可以根据房间尺寸、棚子用途来提前设计一些装置来对大概率会出现的问题进行预防，然后再棚子完工90%左右的时候，通过实际测量，在对现有误差进行修正。声学设计几千字是说不清楚的。

推广渠道，在网络上推广歌曲方法方案是有无数的选择的，不同的推广渠道自然会影响歌曲的传播以及听众，抓住网络听众以及传播影响力是非常关注的，当然主要的还是要给作品挑选一个合适的推广方法，如果因为推广方案的限制，而耽误了作品的热度跟传播就比较难过了，这里给大家推荐一下一家音乐推广平台-音乐资讯推广网。

录音设备：监控室用：电脑（录音稳定性能级别，保守1.5W）、显示器（40寸朝上至少1台，0.5W）、声卡（至少8路输入8路输出，选的算1W吧）、监听音箱（2-3对，1.5W）、话放（凑合能用能干活的8进8出，算0.8W吧）、调音台（凑合能用的算1.5W吧）、硬件效果器（别整那么复杂，BBE、EQ、混响这三个基本的，能用的，1.2W吧）、监听耳机（录音师干活用的2-3副，录音乐手歌手用的4-5副，算3W吧）；棚内乐手用：吉他音箱（2-3套，3-5W），贝斯音箱（1套，算1W吧），鼓（1套，不含军鼓、镲片，1.5W），话筒（鼓麦一套7支，备用军鼓拾音麦1支，吉他贝斯音箱每台按1支麦克，贝斯有时可以箱头直接进DI，但吉他一个箱子接两支麦也很正常，人声各类型的麦准备个3-5支，总共算3W吧）；各类音频线、音频控制器、DI等等小件，算1W吧，总共自己算一下。以上都是非常粗略、非常保守的估计，只是能用而已，不是什么好棚。

其实，看起来高大上的录音棚，也并不是高不可攀的。因为，正常的录音棚，面积并不是太大的。比如，两间的人声录音棚，有两间控制室，加上一间休息室就够了，总共也只是一百平方米左右的面积。然而，就是在这样的小空间里，却容纳了很多普通人的音乐梦想，以及他们对生活的热爱。

一首歌曲要在社会上以及网络上火起来，推广是必须的，如今网络推广歌曲非常方便也是非常容易让歌曲火起来，在网络上宣传歌曲的方法是非常多的，如何找到更直接更有效的方法也是非常重要的。

本质上，音乐制作行业还是服务业，因此要有帮助音乐人完成他的音乐作品的服务精神，而不是强调我的制作很厉害。一个棚能否做好很大程度上取决于服务精神，甘愿付出，才能有圈子；有了圈子，才

能产生商业价值。

如果我们选在黄金地段的话，录音棚的租金肯定是不菲的。但是我们可以通过多元化的分散经营模式，来化解由高昂租金带来的运转压力的。录音棚的主要业务，是个人唱片制作。我们也可以也依靠自身的条件和优势，为客户来量身定做他们的原创，以及广告及影视传媒的编曲配乐等。

在社会上有非常多喜欢音乐的朋友，他们就是大家比较熟悉的音乐人，如今的音乐在华语歌坛音乐作品上的活跃度甚至超过了传统的唱片歌手，音乐人通过不断的创作以及发行音乐作品来证实自己对音乐的喜爱以及传递自己的力量，不过很多的音乐人比较关心的还是如何获得市场回报，比较不同于唱片公司，音乐人需要有收入来维持自身的事业发展，想知道音乐人怎么赚钱？

人流量跟选址没有太大关系，客流更多的是靠让周围朋友认可，靠圈内的口碑相传。因此，传统店铺那种尽量选择热闹的、人流量大的商业街、临街等选址思路并不适合录音棚。

新手不要搞录音棚，除非你身边有人带你，或者你去录音棚学习一段时间在花钱投资。录音混音这块不是光花钱就能解决问题。还有录音棚的定位，如果只是想做不太的业务，那投入个十万也够了，6万用来做声学装修，现在一平米按照三千算（已经是很好的装修标准了）你十个平方的录音棚三到四万搞定。加上外部装修布线等等2万。4万买一些基本设备，比如2万用来买一套二手Pro tools hd3和AVID的话放，1万买监听、耳机、耳机分配器等设备。剩下1万买电脑和其他周转。但是总体上无论你花多少钱，录音棚考虑的应该是录音棚的声学问题，其次是设备，自己不会可以雇人学习。我说的这个是品质保证的廉价录音棚方案了。别信什么三五千就能搞录音棚。那干脆去卡拉OK直接唱完录下来算了。

如今各大音乐平台是推广音乐佳的宣传平台，这些音乐平台覆盖的全网络的音乐听众以及歌曲粉丝，通过音乐平台来推广歌曲能够给音乐作品带来直接的试听以及曝光，这些也容易让音乐在网络上成为爆款音乐作品。

现在歌坛音乐人越来越多，的原创音乐也如雨后春笋遍地冒出，很多原创音乐通过网络宣传在网络上红火起来，很多音乐人也非常关心原创音乐怎么才能推火起来，原创音乐火了能够卖多少钱。

抓重点宣传。在音乐歌坛，我们需要判断市场，抓住市场，网络宣传是当下非常重要的，在网络上寻找歌曲正确的宣传方式是非常重要的，一首歌曲他的宣传平台是非常重要的，所以我们要对歌曲有了解，抓到适合歌曲的宣传平台以及重点平台来宣传。

在歌坛并不是所有的音乐作品都能够被推火，选择作品就非常重要，首先，在新歌推广之前，我们就要跟刚制作出来的歌曲，进行歌曲以及市场分析，的作品更容易被市场喜欢，也容易热火。在推广的之前，我们可以邀请亲朋好友或者公司团队成员，对歌曲进行试听，让大家来判断歌曲作品是不是能够让大众更喜欢，能够被大众喜欢的作品，传唱度才会高，而一个被特定人群喜欢的歌曲，又非常吸粉，这两类歌曲都是值得宣传的重点，而作品让人感觉特别烂或者不理想的，我们就可以减少宣传或者放弃宣传。

## 1，搭配电视剧，电影

音乐作品通过搭配电视剧，电影推广是传唱的推歌方式，也是容易火起来的方式之一，通过把歌曲植入到电视剧跟电影里，如主题曲，插曲，片尾曲，推广曲等等。

## 2，歌曲排行榜

在各大音乐平台通过让音乐作品进入各大排行榜，这可以让作品获得更广发的曝光，热门的歌曲排行榜上千万的试听，歌曲自然可以获得比较广泛的影响以及试听，歌手让作品后还能够吸引更多的粉丝群众，这样可以一举多得。

### 3, MV推广音乐

MV推广音乐也是传统的推歌方式之一了，所有的歌手在发行新专辑的时候，都会制作6-8只mv，通过mv在音乐平台以及视频平台的广泛影响跟传播，让听众通过视频来观看听歌，MV也能够在电视台以及移动电视上播放，是可以获得更多的资源曝光。

### 4, 翻唱推广歌曲

现在翻唱推歌也是比较流量的，在网络上寻找粉丝多的达人或者音乐人，通过他们在翻唱自己的音乐作品，让更多的社会群众来发现歌曲也是比较好的宣传方法，达人由于粉丝众多，在网络上的影响力就更大，作品被试听跟传递就更容易。

### 5, 参加歌唱比赛

如今音乐比赛节目是非常多的，如青春有你，创造101等等这类题材的，通过上这些歌唱比赛，不仅有可能让歌手火起来，也能够让作品爆起来，当然参加比赛是有非常严格的制度要求的，大家在参赛前一定要考虑清楚了。

每一首音乐作品都是来之不易的，所以我们要格外珍惜，通过好的宣传或者能够实现更广泛传播的推广，让作品实现自己的价值是非常有必要的，选择有效可行的方法也是非常重要的，这些网络推广歌曲火的方法以及能够把歌曲推火的方法希望能够对大家有帮助，音乐资讯推广网也进行歌曲推广服务，期待大家的参与。