

股东分红系统功能亮点开发

产品名称	股东分红系统功能亮点开发
公司名称	恒探软件网络科技（6年开发公司）
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区东英科技园
联系电话	WX : 916966649 13729039903

产品详情

每个人都有自己擅长的，当我们把一个个小个体赋予他们过去所无法获得的庞大资源，这个时候就会产生巨大的个体创新，强调不占有、不侵略、不拥有。有些平台在为品牌赋能的层面，利用自己的流量入口为个体导流，而云汲至和则更多的是利用自主研发的技术，结合大数据等手段，整合现有行业内优质资源，更多元化地为个体品牌赋能。

集尤共享店铺系统开发，集尤共享店铺系统定制开发，集尤共享店铺系统模式详情，集尤共享店铺系统公众号开发，集尤共享店铺系统小程序开发，集尤共享店铺系统源码部署，集尤共享店铺系统APP开发。

线下共享店铺是未来实体店铺发展的新起点

让每个人都是消费者，变成每个人都是实体的经营者，不用太多的投资就能自己当老板。共享店铺是一种新的经济模式，拥有者（公司）和经营者（您）不需要提升任何投入，做到一种角色的转换。

店铺的法人是拥有者，与众多的经营者（共享股东）一起加入到店铺的经营销售。实现加入人员的角色交换，拥有者和经营者具有双重角色，既是老板又是员工。并且我们还是依据每一个店铺的盈利分红点和人员承受力，去详细的计算店铺所能加入的经营者数量，大家共同经营，互相协助，分别分享自己的经营利润收获。

共享店铺系统开发共享门店股东分红模式

共享店铺项目在运作过程中的方式：

股东的加入会降低对实体店铺的投入和支出，提升实体店铺的销售量，扩大利润点。实际上很好理解，也就是常说的-薄利多销。

把店铺共享出去，推行快速聚集人气，提升货品得流通速度，降低库存的压力。并且在股东的加入下，运营成本也相对性得会降低，这就相当于提高了店铺收入。

对股东来讲，成为共享店铺的股东后，能够了解共享店铺的经营，积累经验，学习技术，发觉市场的短板和优势。在能取得与自己开店同等的报酬的同时，还不用去担心店铺的亏损和倒闭。相对店铺来讲，尽管部分利润让利给了股东，可是股东给带来了更多客户，尤其是预存款股东和付费股东更加是可以为门店处理资金流动难题。

共享店铺，就是把你的店共享给有资源的人，我们把这些称为共享股东，成为共享股东需要支付一定的佣金，就可以共享你的店铺，相当于做销售合伙人，对于股东来说带着自己的资源到别人的店铺里面做生意。

共享店铺中的股东分红系统，是全新的合伙经营模式，把顾客、好友甚至员工等变成分红股东分红股东不占股权，不参与门店管理，拿自己顾客的分红，

- 1、分红股东主动挖掘自己的人脉资源，发放店铺优惠券组合礼包，免费帮店铺拓客。
- 2、员工也是股东，引导店内消费的顾客扫码领券并分享到朋友圈帮助发展新顾客。
- 3、分红股东系统是独立的系统，自己的独立的H5。自带会员管理系统，实现顾客管理。
- 4、全区域不同商户之间的公众号互相推送优惠券卡包，异业联盟，线下引流。

股东分红系统的大魅力在于一下几点

- 1、自己开店没有经验，不懂经营，现在只要发发优惠券和朋友打声招呼，就能享受回报了。
- 2、客户入股的资金可以转现也可以直接在店内消费，转介绍的客户到店消费就能享受分红，也不承担店内的盈亏风险。
- 3、共享店铺让资源人脉提升：将自己人脉资源变现的同时互补性行业的人员有机会相互认识，人脉拓展。

首先是去中心化，让每个个体都成为焦点；其次是共享经济的思维，告别行业中资源与数据被封闭的时代；后是对小微个体或品牌进行赋能，利用平台自身的资源与技术帮助其发展。这些重点不仅仅是行业发展的必要趋势，也同样是作为平台方应该探索的未来。”