

广东深圳重钙重质碳酸钙厂家

产品名称	广东深圳重钙重质碳酸钙厂家
公司名称	创圆工业技术（广州）有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区岑村红花岗下街31号101铺（注册地址）
联系电话	13826175440

产品详情

彩砂是否耐磨很重要？

答：

彩砂色差问题，一直困扰着很多彩砂厂家和施工单位。一旦出现染色彩砂色差问题，大家都会集中的从彩砂配方、彩砂均匀度方面入手，但大部分厂家都忽略了彩砂耐磨性的问题。

彩砂生产时，彩砂摩擦变色也是彩砂色差的主要原因。

宇画石，在选择染色彩砂时，不但锁定煅烧砂，同时对于各个品牌煅烧砂的耐磨性也会经过严格的测试：

彩砂耐磨测试：

彩砂为什么会有色差？烧结彩砂是否耐磨很重要

染色彩砂耐磨测试

以上测试图片，是同一种彩砂，以1000转的速度分别搅拌10分钟，20分钟和30分钟，取样后刮膜比对颜色变化情况。好的染色彩砂，颜色变化不大，而质量差的染色彩砂，搅拌时间不同，颜色变化会非常明显，这样就非常容易造成彩砂色差问题。

因此，为了有效的控制彩砂色差问题，彩砂的选择非常关键，彩砂入库前，必须经过摩擦实验，实验通过了，才可应用到彩砂的生产上。

目前来说。在染色彩砂厂家营销手段的重要性日渐提升。而营销活动能否取得预期效果，染色彩砂质量是前提，价格是调节工具，分销是通道，促销是助推器，服务是保障。当代社会日趋信息化，离开了营销，尤其是进入市场早期的营销活动，相当一部分染色彩砂产品将难以立足市场。

染色彩砂的营销方式：

首先，完整的彩砂产品分销渠道从制造企业始，到染色彩砂进入投资消费者手中止，其中经过若干中间环节。由于生产企业的生产能力、染色彩砂的自然与经济属性以及社会流通体系的差异或变化，分销渠道的环节有多有少，分销过程所需的物流载体有简有繁，形成以直销渠道和非直接渠道基本类型。

其次，企业确立或选择分销渠道以据三个方面的客观情况：一是染色彩砂属性与特点。技术性强的产品宜采用直接或环节少的分销渠道。二是企业的规模和分销范围。小企业一般直接分销或通过一个中间商完成销售，大企业拥有独立的分销系统，其分销渠道的长短因产品、市场情况而定。

另外，也可能采取多环节或多种分销渠道。企业的分销区域广、产销里程长，一般需要一个以上的中间商进行营销合作。三是市场状态。如果目标市场需要潜力大，竞争压力上升，企业就倾向于选择直接分销，以加强对市场的直接影响，反之可由中间商负责分销。

近年来，由于生产商对于染色彩砂的中间商委托代理方式比较盛行，因此分销渠道如何形成分销体系，是企业分销策略乃至营销管理的主要问题之一。