

抖音短视频上怎么做宠物生意？宠物类抖音账号如何利用抖音引流？

产品名称	抖音短视频上怎么做宠物生意？宠物类抖音账号如何利用抖音引流？
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

1. “卖猫纷歧定要养猫呀！”

短视频行业炽热是大家都晓得的，细雨即是一个在抖音这类短视频平台上操纵卖猫生意的自在从业者，但是她的家里实在一只猫都没有！

“我加过良多猫舍老板、宠物店老板的微信，心外面仍是很想养一只的，所以加个微信问问价钱就好，然后天天都一定要看看他们的伴侣圈云养猫过过瘾。后来我才晓得本来有很多多少人都跟我一样，问完价钱就消散，靠视频养”。

“我常常把一些猫咪的视频转发到本身的伴侣圈里，时光久了就有人跑来问我，‘你伴侣圈那只猫卖吗

？’，阿谁时辰我就在想，卖猫纷歧定要养猫呀！为什么我不克不及把他人的猫放在我的伴侣圈里来卖呢？”

更多赚钱讲授

“良多宠物店都是如许，他们须要有更多的人来帮他们卖猫，一只宠物猫身上可以有良多的附加收益

所谓“溢价”在衡宇中介中很是罕见，一些巧言如簧的人就常常做这类生意

关于“溢价”，宠物店和猫舍都是默许的，在他们看来辅助他们把猫卖出往甚至能卖到更高的价钱，这就是本领。

2. “短视频卖猫流量很是大大，正儿八经买的人也多！”

“一开端我就是把宠物店老板的伴侣圈转发到本身的伴侣圈，成果发明本身的伴侣圈里都是熟人，看热烈的居多，真正要买的实在没有几个。转发了1个月，成果一只猫都没有卖出往！按你们说的就是流量不精准。”

普通来说，这些宠物店老板的伴侣圈营销目标很强，固然图片和视频都有，但良多老板在文字部门都显得很直接，例如“左3400中4000右3000”。细雨感到，这的确就是在挥霍这些视频资本。

于是细雨开端研讨那些可以或许在短视频平台上获得大批存眷传布的宠物视频，基础下去说它们都有着如许的一个大致配合点。

应用了短视频平台的滤镜和基本殊效；

大部门视频配上了平台供给的布景音乐；

在宠物类视频中，PPT式视频的后果远比不上真实视频；

可以或许爆火的视频，都是海草舞这类以宠物为配角的“挑衅”视频。

“我手头上的这些视频都是宠物店老板供给给我的，我本身又没有真的在养猫，所以我只能往和宠物店老板谈，我须要什么样的视频。”

“后来我的一个视频忽然一下获得了10多万播放量，单靠阿谁视频我的微信加了差未几100来个人，大部门都是来买猫的。视频的配角是只布偶猫，惋惜布偶猫滋生速度太慢，老板本身就只要2只能卖的，要否则能赚更多。”

宠物店的2只布偶猫包含各类附加产物在内，一共售出了9万多元。老板这下想起了之前细雨给他说的话

3. “短视频云养猫，在家就能轻松赚钱！”

在细雨的短视频卖猫生意中，尽大大都的购置都是在微信上成交的，所以除了短视频平台上的视频营销以外，更主要的就是伴侣圈的营销。

“我仍是先生的时辰做过一段时光的微商，做微商和卖猫一样，良多真正购置的人都不是一来就付钱的。你得渐渐磨他们，用伴侣圈渐渐磨。”

细雨还告知我，伴侣圈的更新现实上比短视频的更新更讲求，你的每一条伴侣圈都应该带有一个潜伏的目标。

“美短、英短、布偶、暹罗这是最好卖的4种猫，利润最高的是布偶。我此刻天天都在催老板再找几家猫舍，由于有的种类真的严峻缺货。”