

## 【抖琦琦】平湖首届抖音电商羽绒服行业交流会成功举办！

产品名称	【抖琦琦】平湖首届抖音电商羽绒服行业交流会成功举办！
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

### 产品详情

9月24日，由平湖抖音电商直播基地携手万怡酒店共同举办的“平湖首届抖音电商羽绒服行业交流会”圆满结束！

本场交流会邀请到了多位行业资深专家、平台头部商家、官方运营导师到场指导，并为各位商家朋友们提供了一个自在的交流平台，现场共有200+商家到场参与，学习、交流氛围浓厚。

活动伊始，平湖抖音电商直播基地项目负责人兰兰向大家介绍了平湖基地的发展现状、基地能够为商家提供的各项赋能服务、以及基地的入驻政策等。基地为入驻商家提供的一系列赋能服务引来了现场未入驻商家的热情咨询。

随后，由各行业资深专家、平台头部商家就自己的成功经验展开了经验交流会，大家都用不同的方式阐述了自己对抖音电商的独特见解。

其中，杭州女装商会秘书长张奕分享了行业资深经验。他指出：

直播电商对于传统份额的抢占，并以“青春版牡丹亭”的昆曲焕新，被当代年轻人接纳并喜爱，阐述既要“最传统”又要“最先锋”的发展模式，并且鼓励大家抓住时代发展的风口。

平台头部达人黄小敏运营总监 王晟认为：

商家最需要引起重视的是不变的东西，比如产品及服务，应该把产品和服务做到极致，同时需要关注核心竞争力，做好运营、产品、关注流量承接、做好配套服务。

基地优秀商家 夏梦认为：

人货匹配很重要，货是基础，而人是货品最好的展现方式！在开展直播前，需要有好的主播，也需要对产品定价、定位有一个清晰的认识。希望在基地的带领下，大家可以越来越好、携手进步！

基地优秀运营 方程以提问式开头，引爆交流会现场氛围。

他从加入基地的接近小白，到店铺可以稳定产出，店铺从0-1的进步离不开基地的引导与建议！并且他用自己的失败经验，告知大家在往前跨一步的时候，需要把所有会遇到的事情都做好准备，如仓库、发货、货品等各维度的问题。

同时我们请到了全网第一的神秘商家鸭鸭羽绒服饰旗舰店运营总监 沈俊杰！他认为：

抖音打破了以往人找货的固有思维，变为货找人！并且抖音改变了购物者的习惯，以人物为导向，来进行兴趣推荐，给了直播更多机会！而人货场的配合，会是中国电商的蓝海，也是新的机遇。

最后，由巨量引擎大众消费服装配饰运营经理 朱悠然老师，以直播间流量密码为主题，展开分析了四力实战指南！现场学习氛围十分浓厚。

数字经济时代，直播带货成为服饰电商转型升级的重要途径，然而在转型之下，压力与挑战并存，那么如何把握趋势打开事业新通路也是每个商家在不断探索的问题。

而平湖抖音电商直播基地要做的，就是不断为商家赋能，为大家创造更多的学习、交流条件，与基地商家一起聚能量、促发展！