

# 积分商城app开发，拼团商城系统开发，源码定制

产品名称	积分商城app开发，拼团商城系统开发，源码定制
公司名称	大连沧海笑网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	辽宁省大连高新技术产业园区高新街1号创业e港2层203209房间
联系电话	13009428211 13009428211

## 产品详情

200 拼不中，每次奖励2元

600 拼不中，每次奖励6元

1200拼不中，每次奖励12元

每个账号每天可拼10轮，拼团任意产品都可以

直推一个新会员当天奖励2个活跃值，必须当日使用，隔日清除活跃值

幸运星：6次中奖以后，才可以选择寄售，每天多寄售一件

累计拼中6次200专区产品，均可选择发货，若寄售需要6次后，多寄售5件

累计拼中6次600专区产品，均可选择发货，若寄售需要6次后，多寄售5件

累计拼中6次1200专区产品，均可选择发货，若寄售需要6次后，多寄售5件

直推奖励：

200奖励每次5毛；600奖励每次1.5元；1200每次奖励3元；

（动态奖励V3有平级奖励其他V1,V2都是极差制度）

动态奖励:

V1：直推5人 团队50人 每次奖励（0.2元~1.2元）

V2：直推10人 培养两个V1 团队180人 每次奖励（0.3元~1.8元）

V3: 直推10人 培养两个V2团队500人 每次奖励（0.5元~3元）

V3培养V3平级奖励0.5~3元

拼团收益85%提现；

5%积分%为商城全额购物积分（不需要额外加钱）；

5%奖金池-可以后台添加文本设置奖项绍并前端显示;

5%爱心基金-申请方式：后台提交图片及文字的表单资料;

注：3个5%每笔收益均扣除，首页显示总奖金池和总爱心基金；个人中心显示个人贡献的奖金池和个人贡献的爱心基金，显示个人中奖记录及返现记录

拼团时间9：00-15：00点，提现时间15：00-17：00，自动开团

1.

积分商场中有1千万剩余金额现金红包（需要拼多多方式助理方式走百分比领取）

2.

（1100档）邀请新注册人数满足10人，并且其中有1人参加拼团活动就可以领取

（11000档）邀请新注册人数满足10人，并且有人参加拼团金额超1500元

（22000档）邀请新注册人数满足10人，并且其中有人参加拼团金额超3000元

第二次

（1100档）邀请新注册人数满足10人，并且其中有人参加拼团金额超500元

（11000档）邀请新注册人数满足10人，并且有人参加拼团金额超3000元

（22000档）邀请新注册人数满足10人，并且其中有人参加拼团金额超6000元

第N次

（1100档）邀请新注册人数满足10人，并且其中有人参加拼团金额超500\*N元

（11000档）邀请新注册人数满足10人，并且有人参加拼团金额超1500\*N元

（22000档）邀请新注册人数满足10人，并且其中有人参加拼团金额超3000\*N元

5个老用户=1个新用户

分类商场购买（两种团参考西瓜口袋模式）

普通商城人工组团拼团3人（好东西分享玩法）（并且上游可获普通5% 个人加盟10% 企业15%）

助力购（西瓜口袋操做一样）个人用户先购买，然后每邀请一人退还5%的资金。用户注册，助力邀请3人，每邀请一人价格便宜5% 时间限制24小时

玩法介绍

社区团购（消费全反模式）

目标人群：社会组（车主，物业合作，宝妈，微商，团购买菜站点）学生

团购产品：

1999千元海参

1299元白酒

99元面膜

活动：

1.新用户注册扫二维码:

拼图全返体验券，百元面膜送百元话费（引流）

拼团一次就反，不算在累计10次中（邀请新人注册可以领取1次）新用户拼团1元

2.新电商平台红利期1亿元现金红包对完为止（在积分商城给现金红包）（现金红包领取方式不公布，以邀请助力砍价注册拼单发放）

板块：

5人拼团，拼中10次返110%积分 新用户50%概率（系统自动成团）（没人每天拼团1次）

3.

积分商城：（1.现金红包1亿元份额（任务5个邀请新用户其中1个拼单成功的）2.千元油卡（石油石化增加背书）3.百元话费三大运营商，还有一些积分硬通货产品 之上标品 前期价格+10%）

4.

5.

普通商城（多上一下价格低的标品和热款）普通拼单3人机器人购买

6.

没有团长，自己购买上游获得5%代理10%分公司15%的现金奖励

团长发起拼团在商城选品发起3人团拼团，团长获得3人商品的5-10-15%

拼团玩法详细以：

## 平台组团拼团千元酒（5人）

每人每天可以拼团1次，可以挂自动拼团，拼团结果凌晨公布发货

### 一、拼团规则

- 1) 注册并参团则成为平台VIP会员，每个账号每天每个价格区间产品可参与拼团10次，共3个产品别类，每天上限30次；
- 2) 每次拼团需消耗一个活跃度，每满20人满即出结果，其中1人拼中者获得拼团商品，同分类商品累计拼中5次，复团1次即可获得【幸运星】一枚，即可兑换奖励600元【秒提到账】，所有拼中产品3天内发货；
- 3) 参团但未拼中按下单金额退款，并奖励下单金额的1%作为参与奖；

### 二、活跃度获取方法

- 1) 每天签到领10个活跃度
- 2) 直接推广（一级）一名VIP可获得20活跃度（要求参团一次）
- 3) 间接推广（二级）一名VIP可获得10活跃度（要求参团一次）

### 三、推广奖励

1) 当直接推广VIP达5人，即可晋升为团长，团队所有人参团可获得每次0.5的贡献值奖励，每人每天参团10次则获得5个贡献值；

2) 贡献值兑换：

1~200个每个可兑换0.5元

201~2000个每个可兑换1元

2001~20000个每个可兑换1.5元

20000个以上每个可兑换2元

### 四、平级奖

1) 如果下级和上级同时是团长，上级可得到下级每天佣金的10%；

### 五、贡献值级差奖

1) 同在一个贡献值区间等级，拿不到贡献值级差奖

2) 比直推高一个区间可拿0.5元贡献值级差奖。高两个区间等级可拿1元级差奖金，以此类推。

举例：

你是200个贡献值以下，你是200贡献值以上，你拿他0.5元的级差，比如他有100个贡献值，那么你可以拿

到他100个 X0.5元-50元的级差奖；

## 六、静态每天能赚多少钱？

单个分类，每天可以拼10次，每次不中奖励1元，用100元区举例，每天则大约可获得10元左右的参与奖励，平均一轮结束约为10到15天，则奖励100到150元；

则购买600产品=获得5个产品+奖励价值600的幸运星+100现金的参与奖；

相当于免费拿了5个产品加100元奖励；

## 七、如何化赚取奖金？

99元专区：

100元拼团次数平均10天拼满5次，每天拼团10次， $10 \times 10 = 100$ 次，平均每次赚取奖金1%元=1元， $100 \text{次} \times 1 \text{元} = 100 \text{元}$ ；

拼中了5件商品由公司发货，奖励价值600元的幸运星一个

那么，10天下来总收益是： $100 \text{元} (\text{奖金}) + 600 \text{元} (\text{幸运星}) - 500 \text{元} (\text{货款}) = 200 \text{元} + 5 \text{件心仪商品}$ 。

一个月下来收益保底是： $200 \text{元} \times 3 \text{轮} (30 \text{天}) = 600 \text{元} + \text{免费撸货} 15 \text{件}$ 。

299元专区：

299元拼团次数平均10天拼满5次，每天拼团10次， $10 \times 10 = 100$ 次，平均每次赚取奖金1%元=3元， $100 \text{次} \times 3 \text{元} = 300 \text{元}$ ；

拼中了5件商品由公司发货，奖励价值600元的幸运星3个

那么，10天下来总收益是： $300 \text{元} (\text{奖金}) + 1800 \text{元} (\text{幸运星}) - 1500 \text{元} (\text{货款}) = 600 \text{元} + 5 \text{件心仪商品}$ 。

一个月下来收益保底是： $600 \text{元} \times 3 \text{轮} (30 \text{天}) = 1800 \text{元} + \text{免费撸货} 15 \text{件}$ 。

599元专区：

599元拼团次数平均10天拼满5次，每天拼团10次， $10 \times 10 = 100$ 次，平均每次赚取奖金1%元=6元， $100 \text{次} \times 6 \text{元} = 600 \text{元}$ ；

拼中了5件商品由公司发货，奖励价值600元的幸运星6个

那么，10天下来总收益是： $600 \text{元} (\text{奖金}) + 3600 \text{元} (\text{幸运星})$

$- 3000 \text{元} (\text{货款}) = 1200 \text{元} + 5 \text{件心仪商品}$ 。

一个月下来收益保底是： $1200 \text{元} \times 3 \text{轮} (30 \text{天}) = 3600 \text{元} + \text{免费撸货} 15 \text{件}$ 。

总结：

值拼3个区一个月，那就是 $600 \text{元} + 1800 \text{元} + 3600 \text{元} = 6000 \text{元} + \text{免费撸货} 45 \text{件}$ 。

6000元除以30天等于每天收益不低于：200元。（如果是50个号呢？）

八、会不会拼中的概率很高？等于我们自己买了？

这点完全不用担心，按照实测，都是免费拿走商品还赚了奖励的，一个团20人，拼中的概率是随机的，它会出现有人可能20次中一次，也有人可能拼中2、3次，这些可能性都不排除，所以官方每月也有推出活动政策保障稳定的收入，所以不会出现需要自己花钱买的情况。

九、拼团收益的钱哪里来的？

所有分类都是20人拼团，1人拼中收入，分布为：

1) 产品成本50元

产品成本均在50元以下，不足50元的剩余利润归平台所有。

2) 参与奖20元

20个人一组参与拼团，拼中拼不中都得1元参与奖

3) 团队贡献奖20元

每人每次拼团贡献0.5贡献值，20个人就是10个贡献值，每个贡献值单价2元一个，10个贡献值就是20元

4) 区代奖金3元

你所购买的区、县或县级市，拿所有拼中订单的3%

分润，以收货地址为准。未被购买的区域、剩余利润归平台所有。

5) 市代奖1元

你所购买的城市，拿所有拼1元市代奖金

中订单的1%分润，以收货地址为准。未被购买的城市，剩余利润归平台所有。

6) 平台纯利润6元

每拼中一单，平台低的固定盈利，暂不算其他环节盈利；