

# 拼多多爆款周期多久？怎么延长周期？拼多多爆款打造代运营

产品名称	拼多多爆款周期多久？怎么延长周期？拼多多爆款打造代运营
公司名称	杭州臻广科技有限公司运营部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州经济技术开发区4号大街28号2幢517室
联系电话	18966166821 18966166821

## 产品详情

任何一个[拼多多](#)

商家都希望能够打造属于自己店铺的爆款商品，但是也有不少人都不太清楚拼多多的爆款商品的周期到底是多久，如果想要延长爆款周期，那该怎么做呢？

拼多多爆款周期多久？怎么延长周期？拼多多爆款打造代运营

一般7天左右，当然了，如果各位想要让自己的爆款商品周期更长，也有不少的办**法**，只是需要卖家们多下功夫，这样也可以尽可能的延长商品的爆款周期了。

怎么延长周期？

作为商家，我们更需要做好售后，做生意重视回头客。如果说售后服务不去重视，那么客户就不会来买第二次，更不能对待客户态度恶劣。这样只会对店铺产生不好的影响。

服务态度不好，商品的评价自然就很差，客户不愿意购买你的商品，那么排名自然就会靠后，店铺自然就没有生意了。如果你的态度端正，那么客户会成为你的回购客户，还能帮你介绍更多客户，店铺自然生意越来越好。

不管是原来的传统模式还是现在电商模式，都不会都不会离开诚信、质量、服务态度。如果说希望你能在拼多多平台发展的更好，那么你就要做到诚实守信、产品质量好、服务态度好。

如果说要拼多多打造爆款，那么我们就需要把爆款的作用发挥到更大。

如果说要把爆款的生命周期延长，简单的方法就是去参加平台活动，比如说限量、限时、免单等等活动，这样能继续保持商品销量、排名。还有就是爆款生命周期一般分为增长、稳定、消退期，所以你要竞价各种推广办法去加长稳定期。推广设置可以把浏览过喝购买过的商品，推广费用设置更高。这样能更有针对性的投放给潜在客户，转化率也有更好的反馈。

只要我们再拼多多开店做到了以上几点，那我们只要用心的去经营着我们的店铺，把根本原因都做到位，那问题不是很大。掌握了这些运营的技巧，你店铺里总有一款爆款打造成功的。

爆款可以说是[拼多多](#)

商家们手中的，有了这张牌，胜算肯定就会比较大。那么该怎么去拥有拼多多爆款这张牌呢？

### 1、善于发掘淘宝爆款

拼多多上的新品活动、9.9特卖等活动在报名时都是需要商家复制淘宝、天猫等同款链接的，销量越高越好（是近期销量），同款的宝贝数量要少，这样是更容易通过审核的，所以发掘淘宝爆款对自己拼多多店铺打造爆款是非常重要的。中小商家可以到天天特价里找一找，因为都是淘宝中小卖家的产品。

### 2、要突出主推款的差异化

虽说你的爆款主推款是淘宝的爆款，但主图、标题及详情页不能完全照搬别人的，毕竟两个平台的规则不一样。拼多多要求首图必须是白底图、标题可以写60个字符，所以好自己做，重要的是有差异化、新颖，做到人无我有，人有我优，这样才能在视觉营销中胜出，成功打造爆款。

### 3、维护好店铺的各项数据

大家还要注意维护好店铺的各项数据，否则对打造拼多多爆款的影响也是很大的。像是纠纷退款率过高，那么在一个月都无法报名任何活动；物流服务异常和物流服务异常订单数均持续高于均值五倍，店铺会受到二级处罚及全店商品降权，这样排名受到影响，展现、流量和销量都会大幅下滑，难以打造爆款了。