

抖音小店全球购应该怎么申请入驻

产品名称	抖音小店全球购应该怎么申请入驻
公司名称	杭州北抖星网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西湖广告大厦A1幢3楼
联系电话	18989452098 13605817015

产品详情

现在抖音上卖什么产品利润空间比较高且退货率少？

毫无疑问肯定是美妆

但是现在很多人在抖音上卖美妆又没有正规授权

很多美妆店铺都被官方了，并且保证金全部扣完

可想而知，抖音的整治力度有多大

与此同时，抖音现在也在大力的发展跨境美妆的业务，争夺天猫国际/京东国际的市场份额

美妆类目普通店铺除了有正规授权外，没有授权的都做不了

但是做跨境店铺就没有那么高要求，没有授权只要有二级以内的采购链路也可以申报

具体需要的资质材料我发在下面

跨境美妆个护专营店入驻

1.基础资质：

1.1需拥有海外或中国香港、中国澳门、中国台湾地区注册公司实体，具备海外零售或贸易资质；

1.2 需拥有中国大陆境内的连带责任承担的主体，即境内代理人；

1.3 需拥有海外或中国港澳台地区对公银行账户；

优先招募

1.4 有天猫京东跨境全球购店铺或者天猫国际网易考拉京东直营官方合作供货商的公司

2. 要求以商标权人为源头的二级内完整授权或进货凭证（或可信赖供应商，例如欧美药妆/韩免连锁采购2级链路）-

3. 发货需要使用指定物流服务商（保税bbc或者直邮bc）

4. 完成基础信息收集表并附上公司ppt简介+cr证（表格在发完以上相关资料后确认是否符合基础条件再发）

美妆全球购和普通店铺有什么区别？

1：直播的时候有专属的全球购标识，转化率可以大大提高

2：保税仓发货，产品信息可以追溯，质量有保障

3：对接抖音头部主播卖货，不怕没销量

4：国际具有认知度，不需要教育用户，只需要说明价格让用户下单就行

目前抖音上全球购商家总量只有50多家，市场空间很大，红利还可以吃

如果你是服装，食品这些类目的商家朋友，你应该知道现在抖音的市场内卷到什么程度

所以，这波机会能做的朋友千万不要错过，目前抖音用户已经不增长了，都在吃存量用户

那么很简单的道理，谁先来谁先吃肉，晚到的只有喝汤