

2022赐赐拼拼团系统开发

产品名称	2022赐赐拼拼团系统开发
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

2022赐赐拼拼团系统开发

—
导读：

赐赐拼拼团系统开发案例,赐赐拼拼团平台开发，赐赐拼拼团系统搭建，赐赐拼拼团系统开发方案！

（温馨提示:系统软件开发公司，与平台无关。如果需开发系统，请与我们联系，玩家勿扰!）

（赐赐拼）公司为扩大销售面，砸钱提升品牌知名度，让利给消费者，给消费者真正带来实惠，现推出如下拼团活动：

拼团参与奖，100元可以参与拼团，每10人开团，自动成团，7人不中，3人中奖。

不中收益：本金秒退，奖励每次拼团参与本金的百分之五，如本金一百元，不中奖5元，比如每天拼团十次可以得50元（不限次数），一个月1500元。

拼中收益：每次拼中可以得物超所值的产品（价值204元的植物精油牙膏），包邮到家，并且可得100元购物基金，后续每次参团返5元，返完为止，相当于产品免白拿，人人拼团人人受益，每次中奖可得10个分红股，可永久参与公司分红。

推荐奖励

直接分享一个粉丝参团，不管中不中每次奖励2元，间接分享一个粉丝参团，不管中不中每次奖励1元。
(如直接找100个粉丝参团，每天玩十次，一次两元，每天收入2000元)

团队奖励

业绩累计1360元至680000元，可拿团队提成0.5元至4.5元

区县代理奖励

区县代理

可拿当地拼团成员中团数每团1元

?市代理奖励

可拿当地拼团中团数每团1元

省代理奖励

可拿当地拼团中团数每团0.5元奖励

购物基金分红，每次中奖可得10个购物基金，购物基金可以每月参与分红，积分兑换，每天签到送一积分，参团奖送5积分，积分可以到商城兑换产品

附：

团队架构如下：

假设身份权重：金牌会员权重是2，VIP会员的权重是1，

A消费额度：20万

B消费额度：15万

C消费额度：10万

D消费额度：6万

E消费额度：5万

F消费额度：4万

G消费额度：3万

H消费额度：2万

具体计算：

金牌会员A的平台贡献分为： $(15+10+6+5+4+3+2)$ 万 $\times 2=90$ 万

金牌会员B的平台贡献分为： $0\times 2=0$

金牌会员C的平台贡献分为： $(5+4+3+2)$ 万 $\times 2=28$ 万

VIP会员E的平台贡献分为： $(3+2)\times 1=5$ 万

VIP会员G的平台贡献分为： $2\times 1=2$ 万

那么平台的总贡献分就有：

$90+0+28+5+2=125$ 万

那么会员可实际分享分红池的金额比例为如下（分红池总金额为销售利润的10%）

金牌会员A的平台贡献分为： 90 万/ 125 万 $=72\%$

金牌会员B的平台贡献分为： $0/125$ 万 $=0$

金牌会员C的平台贡献分为： 28 万/ 125 万 $=22.4\%$

VIP会员E的平台贡献分为： 5 万/ 125 万 $=4\%$

VIP会员G的平台贡献分为： 2 万/ 125 万 $=1.6\%$

合计100%（分红池总金额为销售利润的10%）

综合统计不中奖返还：45% 分销奖励：9.5% 团队级差奖励：9.5%，邀请成团奖12%
区奖3.5%

全网合伙人加权分红10%。合计：总拔比94.5%

附：为什么选择微三云：

结合云平台：丰富的社交电商功能，为企业营销卖货提供实力支撑。

建生态体系：可打通微三云各大应用体系，便于建生态，拓展产业链。

多用户端口：可打通公众号、小程序、APP、H5等端口，灵活布控市场。

关系可共享：40+应用可灵活搭配，且用户关系可互通，快速裂变。

结合超级云APP：平台营销活动引流的用户可以长期的留存、沉淀并二次转化。

给解决方案：免费为企业提供诊断咨询，并输出完整的就解决方案。

多销售模式：支持和SaaS销售模式，企业可灵活招商，掌控大数据。

运营有保障：百人运营团队做后盾，扶持应用快速上线，免费迭代升级。

为什么选择微三云<https://wsyguanyun.com>或<https://32wsy.com>