

扫码群发以项目促销为引

产品名称	扫码群发以项目促销为引
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

做出的引流，这种情况主要以项目促销为引，促进一类（如漆面类）或两类（室内清洁）项目业绩增长。3、企业经营的其他项目开发基数或者说客户基数不够，做出的以锁定客户为目的的引流卡，如保养套餐卡；以锁定客户长期在该服务机构，可进行二次开发。所以就有了洗车项目的次数卡

美容项目的单项（单类）促销引流卡，快修业务的长期锁定引流卡的出现。引流卡的好处：1、锁定客户，客户多了，门店看上去就热闹很多，有种吃饭聚堆的效应。2、可开发对象多了，销售所谓东方不亮西方亮，可开发基数多。3、删选客户，从访谈的过程中积累有消费能力

忠诚度高的客户。引流卡存在的不足：1、过度引流，没有做客户删选，洗车用户很多，很热闹，消费能力有限，2、不做流量预估，随性开发，流量大了质量下降了。3、不做业务方向分析，不是所有的流量都是门店需求的流量，4、营销成本增加，每一场促销引流，都是在降低企业的利润

如何做好引流卡设计：1、确定引流方向，分洗车，美容，快修，不同的目的内容设计不同，引导方法不同，2、要清楚需要的量，所以需要年度规划，就有了车流量需求，月度需求，快修类的锁客卡的流量情况都有了数量，3、分清楚卡的使用时间