

娃哈哈妙眠云仓商城APP

产品名称	娃哈哈妙眠云仓商城APP
公司名称	广州齐物网络科技有限公司
价格	1.00/套
规格参数	品牌:齐物电商 定制开发:深度定制
公司地址	广州市黄埔区茅岗路268号108物业之一栋四层4070房
联系电话	暂无

产品详情

娃哈哈妙眠新零售商城，娃哈哈妙眠商城系统开发。妙眠社交新零售系统，娃哈哈妙眠模式制度开发，妙眠公众号商城搭建。

移动社交、物联网、大数据、3D、人工智能和云计算等新技术，把消费者武装成为了一个社交群体，解放了消费者心理，实现了个性化消费。

一、娃哈哈妙眠商城平台代理身份等级和门槛

1、代理身份等级：会员、门店、总代、区域总经销

2、代理身份门槛：

会员：购买1箱

门店：交1万保证金，一年内完成500箱销售任务，全额退还保证金；

总代：交10万保证金，一年内完成5000箱销售任务，全额退还保证金

区域总经销：交10万保证金 + 首批原价进货，一年内完成区域销售任务，奖励（首批货款）广告费，并

退回保证金。

二、娃哈哈妙眠商城体系代理身份奖励

会员奖励：

- 1、399元/箱，复购320元，
- 2、分享一个会员奖励99元，分享会员复购，返自己20元仓券，可购买妙眠抵用；

门店奖励：

- 1、直接销售会员赚差价140元/箱，其余销售会员赚差价40元/箱；
- 2、销售一位门店经销商，交1万任务量保证金，全年完成500箱销量，获得3.8%的提成，约等于5000元。门店经销商每次进货，奖励10元/箱。

总代奖励：

直接销售会员赚差价180元/箱，其余销售会员赚差价80元/箱；

销售位店经销商，收1万任务量保证，全年完成500箱销量，退回。店经销商进货赚差价40元/箱

- 3、销售一位总代经销商，收10万任务量保证，全年完成5000箱销量，获得4.5%的提成，约等于5万元。店经销商进货，奖励10元/箱

区域总经销奖励：

直接销售会员赚差价210元/箱，间接销售会员赚差价110元/箱；

销售一位门店经销商，收1万任务量保证，全年完成500箱销量，退回门店经销商进货赚差价70元/箱

销售一位总代经销商，收10万任务量保证，全完成5000箱销量，退回。总代经销商进货赚差价30元/箱

- 4、销售区域奖励shou次进货款25%，后期进货奖励1元/箱。

互聯網在短短幾十年中從極端中心化轉變為去中心化的個體“自由時代”。妙眠商城制度开发，类似娃娃哈哈妙眠案例供应。

线上线下结合就是新零售。这样理解太过于看重新零售中的“新”，而忽视了零售的本质。零售是连接人与货的“场”，而新零售，最直接的定义就是效率更高的零售。如何优化人货场之间的关系，让交易变得更加简单，让服务变得更加优质，才是新零售的主题。